БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№65 (408) 6 октября 1997 года

понедельник

СЕГОДНЯ

УРОКИ ХОРОШЕГО ТОНА И ИХ ПОСЛЕДСТВИЯ

Александра Лукашенко опять не пустили в Россию. Второй раз за последние два месяца. А российско—белорусские отношения достигли низшей точки за весь суверенный период. Дальнейшее развитие событий предсказать достаточно сложно, однако об одном можно говорить с уверенностью — амбиции политиков в очередной раз ударили по экономике.

Стр. 4

СОБЫТИЕ

НЕЛЕТНАЯ ПОГОДА ВИНОВАТА

Отдел информации «БДГ»

Разрекламированный визит президента Лукашенко в Ярославскую и Липецкую области России не состоялся. Российское руководство приняло решение не пускать белорусского президента на территорию страны, поскольку он не выполнил свое обещание освободить из-под стражи корреспондента ОРТ Павла Шеремета.

Самолет с белорусской делегацией должен был вылететь 2 октября в 6.40 утра из аэропорта «Минск-2», однако российские авиационно-диспетчерские службы не дали белорусской стороне разрешения на пролет через воздушное пространство России. Хроника несостоявшегося авиарейса такова. 24 сентября авиационные службы Беларуси получили ответ из Центральной диспетчерской службы /ЦДС/ Российской Федерации на свою телеграмму, содержащую план полетов самолета Ту-154 авиакомпании «Белавиа» 2-3 октября. ЦДС разрешала и подтверждала весь план полетов, согласованный с ВВС, ПВО и другими заинтересованными организациями России. 30 сентября служба государственного протокола МИД Беларуси сообщила о том, что получено разрешение на использование воздушного пространства России для выполнения рабочей поездки премьер-министра Беларуси Сергея Линга в Москву (поездка состоялась 30 сентября), а также на выполнение спецрейса BRU 1401/1402 2-3 октября самолетом Ту-154 N 502ЦД/24 (визит президента Беларуси А.Лукашенко в Ярославль и Липецк). Однако в тот же день, 30 сентября, авиационные власти Беларуси получили телеграмму из Центра авиационной информации России, в которой сообщалось о закрытии аэропорта «Ярославль». По заявлению белорусской группы подготовки и обеспечения полета самолета президента Беларуси, которая в это время находилась в Ярославле, руководство местного аэропорта не было оповещено центральными авиационными властями России о его закрытии. 1 октября белорусскими авиационными властями был сделан повторный запрос о полете самолета президента с изменением маршрута на аэропорт «Иваново» в связи с закрытием аэропорта «Ярославль». 1 октября поступили телеграммы из аэропортов «Липецк» и «Иваново» о готовности приема самолетов нескольких типов: Ту-154, Ту-134, Як-42. 2 октября, в 4.23 по минскому времени, в Центр координации и обеспечения полетов Госкомавиации Беларуси из Центральной диспетчерской службы Российской Федерации поступила телеграмма следующего содержания: «Уважаемые коллеги, в связи с повторным запросом службы государственного протокола МИД Беларуси от 1.10.97 г. N 0311456-4 просим аннулировать наш номер разрешения FAAR 502CD/24».



С предшественником Сергея Ястржембского у Александра Лукашенко были явно более теплые отношения

Белорусская сторона явно не ожидала, что российское руководство перейдет от увещеваний к конкретным действиям и не пустит Лукашенко в регионы. По словам руководителя президентской пресс-службы Валерия Толкачева, ближе к утру 2 октября в администрацию пришла еще одна телеграмма, на сей раз не от авиаторов, а из Кремля, с некими требованиями, в обмен на выполнение которых белорусский президент мог получить разрешение посетить Липецкую и Ярославскую области. И Валерий Толкачев, и Иван Пашкевич отказались сообщить содержание этого послания. Пашкевич, в частности, сказал, что телеграмма была личная и потому совершенно секретная.

Однако в тот же день Борис Ельцин сам поведал о сути требований российского руководства к белорусскому президенту. Российский лидер был предельно краток. Он сказал в адрес белорусского коллеги: «Пусть сначала освободит Шеремета».

Днем 2 октября уже было готово возмущенное заявление Администрации президента Беларуси, которое перед журналистами озвучил заместитель главы администрации Иван Пашкевич. Администрация «официально сообщила», что визит Лукашенко в российские регионы «сорван по вине российской стороны». В документе сообщается, как много потеряли россияне от того, что белорусский президент к ним не приехал. Белорусская сторона не смогла скрыть обиду в связи с тем, что были «даны указания аэропортам Липецка и Ярославля не принимать самолет президента Республики Беларусь, что является беспрецедентным случаем в международных отношениях, тем более среди союзных государств». Естественно, не обошлось и без попыток найти врагов интеграции в стане российского руководства: «Администрация президента Республики Беларусь расценивает действия российской стороны по срыву визита как преднамеренную акцию, преследующую политические цели». Для пущей убедительности администрация пригрозила российскому руководству тем, что история его осудит.

Белорусский МИД направил российскому внешнеполитическому ведомству ноту с требованиями разъяснений, а Александр Лукашенко Борису Ельцину -- телеграмму, в которой посетовал на происки неких нечистоплотных политиков, которые стремятся поссорить братские народы. Что же касается требования сегодня же отпустить на свободу Павла Шеремета, то Лукашенко его не принял, загадочно объяснив это тем, что этот вопрос президенты уже обсудили по телефону 30 сентября.

71 ДЕНЬ В НЕВОЛЕ



НОВОСТИ

ИВАН АНТОНОВИЧ ПЫТАЕТСЯ ПРОРВАТЬ БЛОКАДУ

Отдел информации «БДГ»

2 октября министр иностранных дел Беларуси Иван Антонович, находящийся на сессии Генеральной ассамблеи ООН, выступил в Нью-Йорке на заседании Совета по международной политике -- влиятельной общественно-политической организации США.

Согласно сообщению, распространенному пресс-службой белорусского внешнеполитического ведомства, в своем выступлении перед членами совета г-н Антонович основное внимание уделил перспективам социально-экономического развития Республики Беларусь. Кроме того, глава белорусского МИД рассказал о направлениях внешнеполитической стратегии молодой республики, а также обнародовал официальную точку зрения на экономическую ситуацию в стране. В заключение Иван Антонович обратился к членам совета с просьбой о более активном участии во внешних сношениях с Беларусью.

НОВОСТИ

ЕЩЕ ОДИН ОПАЛЬНЫЙ АДВОКАТ

Виктор МАРТИНОВИЧ

В Беларуси продолжаются преследования отдельных адвокатов и правозащитников. Серьезные проблемы не только у Гарри Погоняйло и Михаила Волчека, но и у Надежды Дударевой -- адвоката, защищавшего интересы членов украинской организации «УНА-УНСО» и других неугодных государству лиц.

На прошлой неделе в отношении Надежды Борисовны возбуждено уголовное дело. Адвокату инкриминируется нарушение ст. 62 прим. ч. 2 Уголовного кодекса (вмешательство в разрешение судебных дел). Уголовное дело было возбуждено судьей оршанского суда Зоей Соловьевой.

Суть конфликта такова: суд не принял аргументы защиты о действиях группы лиц, обвиняемых в вымогательстве (подзащитных Надежды Дударевой), в связи с чем адвокат заявила, что оставляет за собой право опубликовать в прессе все факты, доказывающие их невиновность. Заявление было расценено судьей как попытка прямого давления на следствие. Надежда Дударева считает, что никакого давления на следствие не оказывала. Действия же судьи она расценивает как попытку на время отстранить ее от адвокатской деятельности. Кроме того, она не исключает, что дело против нее было возбуждено по «рекомендации» определенных сил.

ИНИЦИАТИВЫ

В СЛЕДУЮЩЕМ ГОДУ ПРАВ У БЕЛОРУССКОГО ЧЕЛОВЕКА СТАНЕТ ЕЩЕ БОЛЬШЕ

Отдел информации «БДГ»

На прошлой неделе Палата представителей выступила с достаточно неожиданной для белорусских условий инициативой. Депутат Петр Жушма предложил коллегам объявить следующий год в Беларуси годом защиты прав человека.

Депутат обосновал свое достаточно оригинальное предложение тем, что в 1998 году исполнится 50 лет со времени принятия Всеобщей декларации прав человека. В России аналогичное решение принял президент.

Большинство белорусских парламентариев, как ни странно, поддержало инициативу коллеги. Однако, поскольку принятие подобного постановления выходит за рамки компетенции Палаты представителей, депутаты приняли решение обратиться к президенту. В настоящее время необходимые документы и обоснования уже подготовлены и направлены в администрацию.

Как стало известно корр. «БДГ», там инициативу депутатского корпуса поддержали. Сейчас президентские юристы готовят перечень мероприятий, которые предполагается провести по этому поводу в следующем году. Предусматриваются торжественные заседания, посвященные пятидесятилетию со дня принятия декларации, мероприятия по пропаганде идей защиты прав человека в массах, лекции о правах человека в учебных заведениях и на предприятиях, а также широкое всенародное обсуждение этой проблемы в прессе.

Лучше бы, правда, объявить годом защиты прав человека год нынешний. По крайней мере, все необходимые мероприятия уже проведены.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

3 НОВОСТИ
- Палата представителей отважилась возроптать по поводу некоторых президентских декретов
- Белорусский картофель становится неконкурентоспособным

4 ПОЛИТИКА
- Что стоит за срывом визита Александра Лукашенко в Липецкую и Ярославскую области

5 МЕЖДУНАРОДНОЕ ОБОЗРЕНИЕ
- Польша после посткоммунистов
- Россия накануне новой Кавказской войны

6 ЭКОНОМИКА
- Новый таможенный кодекс Беларуси списан с российского аналога
- Совет Министров обсуждает пакет законопроектов, связанных с внешнеэкономической деятельностью

7 ЭКОНОМИКА
- Почему мировой опыт создания СЭЗ не приживается на белорусской земле
- Немцы преподают белорусам уроки экономики

8 ФИНАНСЫ
- Аукцион ГДКО: первый и не последний
- Рынок кредитных ресурсов под влиянием Нацбанка

9 - 16 КОНЪЮНКТУРА

17 ФИНАНСЫ
- В Беларуси появится новый центр банковских технологий
- Новый облик банковской ассоциации

18 КОМПАНИИ И РЫНКИ
- Обзор табачных рынков в некоторых странах СНГ
- Для белорусских директоров путь в Ярославль оказался открытым

19 КОМПАНИИ И РЫНКИ
- Кто препятствует приходу сборочного производства «Шкоды» в Беларусь

20 КОМПАНИИ И РЫНКИ
- «Пума» берет шефство над белорусским футболом
- «Трансаэро» расширяет свое присутствие в Беларуси

21 БЕЗОПАСНОСТЬ
- Наркодельцы чувствуют себя в Беларуси вольготно
- Очередной наплыв фальшивомонетчиков

22 ОБЩЕСТВО
- Социология: зеркало, которому не все хотят верить

23 КУЛЬТУРА
- «Класс-Клуб»: ностальгия по настоящему
- В Минск приехали куклы Сергея Образцова

24 К СВЕДЕНИЮ

АКЦИИ

«НАРОДНАЯ ГРОМАДА» ВЫРАЗИЛА СОЛИДАРНОСТЬ С ПАВЛОМ ШЕРЕМЕТОМ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Продолжаются акции протеста против содержания под стражей директора белорусского бюро ОРТ Павла Шеремета. 2 октября свою солидарность с узником совести выразили члены Белорусской социал-демократической партии. Акция БСДП проходила в столичном сквере Янки Купалы.

Представители «Народной громады» планировали провести такое мероприятие не только в Минске, но и в Солигорске, Бресте, Гродно и других городах Беларуси. Однако пикеты были разрешены лишь в Жодино и Минске; администрации восьми других белорусских городов запретили их. Более того, минские власти не санкционировали проведение акции на Октябрьской площади. БСДП было разрешено выразить свой протест в малолюдном сквере Янки Купалы, возле памятника поэту.

Как сообщил корреспонденту «БДГ» Павел Карназыцкий, пресс-секретарь «Народной громады», сначала руководство БСДП решило вообще не проводить мероприятие при таких условиях ввиду его заведомой бесполезности -- в разрешенном властями месте акция могла остаться совершенно не замеченной общественностью. Однако утром 2 октября, когда стало известно, что в связи с удержанием журналиста российской телекомпании сорвался визит главы Беларуси в Липецк и Ярославль, представители БСДП вернулись к своим первоначальным планам. Правда, времени на подготовку у партии,оставалось немного, и пикет получился немногочисленным -- у памятника собралось около двадцати человек. Участники акции держали в руках флаги с социал-демократической символикой, транспаранты с требованиями освободить журналиста российской телекомпании и оригинальные плакаты типа: «Я другой такой страны не знаю, где так вольно! Смирно! Шагом марш!».

ПАРЛАМЕНТ

ДЕНЬ НЕПОСЛУШАНИЯ

Андрей МАХОВСКИЙ

Начало очередной сессии ознаменовалось небывалым фрондерством депутатов Палаты представителей. Несколько законопроектов, внесенных президентом, не было поддержано. Большинство их относится к области регулирования экономических отношений.

На утверждение сессии был вынесен декрет президента «О валютном регулировании». Документ предусматривал снижение до 30% нормативов обязательной продажи валюты для субъектов хозяйствования. Несмотря на то, что проект предполагал либерализацию валютных отношений, депутаты приняли его в штыки. После долгого обсуждения он даже не был вынесен на голосование. Сейчас комиссии по бюджету, налогам, банкам и финансам готовят предложения к президенту об изменении отдельных положений декрета.

Особенно благодарны должны быть граждане Беларуси своим избранникам за непринятие ими проекта изменений в жилищный кодекс. Напомним, что он достался Палате представителей в наследство от Верховного Совета 13-го созыва. Поправки предусматривали изменение правил оплаты жилья гражданами. Если сейчас плата взимается в зависимости от размеров жилой площади, то законопроект предполагал введение дифференциации оплаты жилья в зависимости от размеров общей площади. Естественно, общая плата за жилье в таком случае должна резко вырасти. Однако, по мнению сторонников законопроекта, это сделает систему оплаты жилья более справедливой. Они считают, что в больших квартирах проживают в основном те, кто зарабатывает достаточно и может позволить себе полностью оплачивать коммунальные услуги.

Экономическая польза законопроекта для государства очевидна. Сегодня граждане оплачивают лишь небольшую часть потребляемых ими коммунальных услуг. Основное бремя расходов несут предприятия. Заводы платят за электроэнергию, потребляемую и ими самими, и гражданами, проживающими на прилегающей территории. Для многих предприятий оплата коммунальных услуг становится непосильной. Новый законопроект призван снять часть нагрузки с предприятий и переложить ее на плечи граждан.

В прежнем парламенте законопроект вызвал резкое неприятие фракции коммунистов. Указывая на его очевидные социальные издержки, коммунисты утверждали, что он придуман *«депутатами-капиталистами»*. С тех пор прошел год, коммунисты и «капиталисты» ушли из парламента, однако законопроект и проблемы, с ним связанные, остались.

Нынешний парламент фактически поддержал прежнюю фракцию коммунистов и отверг предложенный президентом законопроект. В выступлениях депутатов, в частности, указывалось, что при нынешнем уровне доходов белорусские граждане не в состоянии оплачивать коммунальные услуги в полном объеме. Изменение системы оплаты коммунальных услуг станет, по их мнению, серьезным ударом по малоимущим слоям населения.

В результате, несмотря на то, что изменения были предложены президентом, депутаты отказались их утвердить. Так что субъекты хозяйствования по-прежнему должны будут платить за коммунальные услуги, предоставляемые гражданам.

ПОДРОБНОСТИ

ГРИГОРИЙ ШЕРЕМЕТ РЕШИЛ САМ ЗАЩИЩАТЬ СЫНА

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

На прошедшей неделе Павел Шеремет остался без адвокатов. 1 октября Минская городская коллегия адвокатов удовлетворила ходатайство Гарри Погоняйло о выходе из состава коллегии. В этот же день второй адвокат Павла -- Михаил Волчек -- узнал о том, что решением министра юстиции действие его адвокатской лицензии приостановлено.

Как выяснилось, министр юстиции решил приостановить действие лицензии Михаила Волчека еще 25 сентября. Формальной причиной послужила публикация г-на Волчека в газете «Фемида-Nova» под заголовком «Помилует ли президент Шеремета?», хотя статья была написана в форме рассуждения и не касалась непосредственно хода расследования. 8 октября Минская областная коллегия адвокатов должна рассмотреть представление министра юстиции и принять решение о дальнейшей адвокатской судьбе Михаила Волчека.

Самым странным представляется то, что адвокату официально не было сообщено о приостановлении действия его лицензии. Он узнал об этом только 1 октября. 2 октября Михаил Волчек планировал ехать в Гродно для того, чтобы знакомиться с материалами дела.

В пятницу следователь по делу Павла Шеремета Борис Рагимов принял постановление, в соответствии с которым Гарри Погоняйло и Михаил Волчек отстраняются от защиты. Свое решение он аргументировал тем, что г-н Погоняйло не является членом коллегии адвокатов, а лицензия г-на Волчека приостановлена. Однако адвокаты сочли отвод незаконным, так как постановление не содержит ссылок на 53-ю статью Уголовно-процессуального кодекса, в которой перечислены все возможные причины отстранения адвоката.

Настораживает, что адвокату Дмитрия Завадского, который приезжал в Гродно 3 октября, без объяснения причин не позволили ознакомиться с материалами дела.

3 октября отец журналиста Григорий Шеремет написал ходатайство с просьбой разрешить ему самому защищать сына. Ответ станет известен сегодня.

ПОДРОБНОСТИ

БЕЛОРУССКИЙ КАРТОФЕЛЬ ТЕРЯЕТ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ

Светлана САБИЛО

По данным оперативной сводки Минсельхозпрода, 3 октября в целом по стране было убрано, 69,7 тыс. гектаров картофеля (63,7%), в то время как 4 октября 1996 г. этот показатель составлял 89,5 тыс. га (76,4%). Таким образом, нынешние темпы уборки значительно отстают от прошлогодних. Причины традиционны: неблагоприятные погодные условия, изношенность техники, недостаточное обеспечение горюче-смазочными материалами и т.д.

Государству продано 54,2 тыс. т картофеля. За пределы страны реализовано 12 тыс.т. Валовый сбор составляет сегодня 0,76 млн. т (в 1996 году в это время он был равен 1,3 млн.т).

Не радует в этом году и урожайность картофеля. Если в 1996 году в среднем по Беларуси она составляла почти 148 ц/га, то сегодня -- 109,3 ц/га (Брестская область -- 112,4 ц/га, Витебская -- 83,7 ц/га, Гомельская -- 108,7 ц/га, Гродненская -- 132,8 ц/га, Минская -- 102,8 ц/га, Могилевская -- 116,8 ц/га).

Низкую урожайность специалисты Минсельхозпрода объясняют неблагоприятными погодными условиями, в частности, переувлажнением, болезнью фитофтора, которая поразила в этом году картофельные поля. Проводимая обработка была недостаточной и не оправдала ожиданий. Раннее поражение фитофторой серьезно сказалось на урожайности картофеля не только в колхозах и совхозах, но и на частных угодьях, которые дают примерно 80% валового сбора этой культуры.

Как сообщили в Минсельхозпроде, сокращены темпы экспортных поставок в Россию. Экспорт не запрещен, но держится под контролем. Первоочередная задача -- обеспечить закладку картофеля на зиму для населения городов и промышленных центров Беларуси. За рубеж планируется продать 100-150 тыс. т. Сейчас его охотно покупают и вывозят в основном собственным транспортом предприятия Москвы, Мурманска, С.-Петербурга. Расчет, как правило, осуществляется на месте -- прямо в хозяйстве, которому в этом случае не надо тратить средства на отгрузку и транспортировку.

Минск, как уже сообщалось, расплачивается с производителями за счет выделенного кредита. В Бресте ситуация несколько хуже -- картофель пока заготавливается под будущий расчет. А вот в Витебской и Гомельской областях средства найдены.

При низкой урожайности и сложившейся цене закупок (Минск платит хозяйствам BLR 4,5-5 тыс. за кг) под вопросом оказывается и выгодность производства продуктов питания, вырабатываемых на основе картофеля. Речь идет о крахмале, спирте, сушеном картофеле. Как полагают специалисты, экономически выгодной и конкурентоспособной по всем показателям культурой картофель становится, когда средняя урожайность его достигает 150-200 ц/га. Для нынешнего года это -- недостижимая цифра.

МНЕНИЕ

КРИЗИС ЖАНРА

Александр ФЕДУТА

Впервые со времени ледникового периода, в результате которого на земле окончательно вымерли мамонты, столь грандиозно охладились отношения между главами двух братских славянских народов -- российского и белорусского. При этом все понимают, что так называемое «дело о покушении гражданина Шеремета П.Г. на Государственную Границу и жизнь главы Республики Беларусь» -- всего лишь повод. Вскрылся нарыв, зревший достаточно долго.

Братские объятия Ельцина и Лукашенко никогда не были достаточно искренними. Младшему брату не нравилось в старшем все -- от биографии до экономических и идеологических установок. Чувства старшего брата нам неизвестны, но и они были далеки от братской любви. Но среди президентов-союзников принято любить друг друга. Это особый жанр политической комедии.

Сегодня этот жанр переживает кризис. До сих пор действие развивалось параллельно на двух сценических площадках. На одной каждый президент в отдельности проделывал правовые и экономические эксперименты над своим народом, на второй они демонстрировали любовь, даже не прикрытую флером приличий. Причем на первой одновременно до сих пор они не появлялись. Александр Лукашенко нарушил эту традицию, вторгшись на пространство политического театра Бориса Ельцина. Молодой «герой-любовник» решил оттеснить престарелого «премьера» и занять его место в сердцах благодарных российских зрителей. Ельцин этого долго не понимал, пока ему не объяснили. Причем сделал это сам Лукашенко в довольно откровенной форме: в момент нижегородской ярмарки шесть российских губернаторов вместо пребывания в шлейфе своего президента предпочли встретиться с чужим. На месте Ельцина я бы обиделся. Ельцин на своем месте, как выяснилось, -- тоже. Неслучайно среди изобилия эпохальных реплик, поданных им в Нижнем Новгороде, промелькнуло обращение к преемнику Немцова на губернаторском посту Ивану Скляррову: «Проводи ярмарки, приглашай гостей -- кроме президентов других стран. Это -- мое право!»

Эта реплика, брошенная a part, в сторону, адресовалась Лукашенко. Перевод ее предельно прост: «Без меня ты теперь по России шляться не будешь!» Лукашенко это понял. Во всяком случае, обидевшаяся за отца родного на *«лядашчага цігра расейскай дэмакратыі»* (цитата!) белорусская телепередача «Рэзананс» предала гласности список несостоявшихся партнеров Александра Григорьевича по липецким гастролям -- весь «красный пояс». И разговор с потенциальными оппонентами федеральных властей наверняка не сводился бы к проблемам экономическим.

Поскольку этот разговор не состоялся, осталось ждать реплики Лукашенко. На деле у него не так уж и много вариантов. Он может демонстративно отказаться от дальнейших поездок в Россию и превратить Беларусь в некое подобие Лонжюмо -- школы для российских оппозиционеров. Тогда он уподобляется известной героине гоголевского «Ревизора», которая, как известно, высекла сама себя. Завязав за три года правления последние узлы белорусской экономики на Россию и фактически отказавшись от сотрудничества с Западом, Лукашенко в этом случае легко сможет оказаться в состоянии затяжного внутреннего кризиса -- экономического в первую очередь. Влиятельная газета «Коммерсантъ-Daily» уже предложила читателю (стало быть, и российскому руководству) один из подобных сценариев. Кроме того, еще более открытое противопоставление себя российскому президенту может насторожить доселе рукоплескавших Александру Григорьевичу российских империалистов: ты, мол, кто такой, чтобы права качать? Наконец, лишившись поддержки российских властей, белорусский президент может и вовсе превратиться в «невыездного».

Второй вариант развития событий -- возвращение к жанру. Младший брат повинится и покается перед старшим, формальный повод для конфликта -- затянувшееся тюремное сидение Павла Шеремета -- будет ликвидирован, а несостоявшиеся гастроли в Липецке и Ярославле будут компенсированы, скажем, Санкт-Петербургом и Казанью. Вместе с тем очевидно, что конфликт исчерпан не будет. Любящие братья окажутся братьями Моор из известной шиллеровской драмы в постановке Бориса Луценко: младший по-прежнему будет ждать момента, чтобы лишить старшего наследства. Разрешить конфликт сможет лишь политическая смерть одного из них. Со временем -- в году этак 1999, когда истекает срок конституционных (по Конституции 1994 года) полномочий белорусского президента, -- это вполне может произойти. Достаточно инспирировать в Беларуси все тот же экономический кризис.

Вариант третий, почти фантастический. Учитывая явное недовольство текущей российской политикой значительного числа членов СНГ, Лукашенко наносит превентивный удар, взрывая Содружество изнутри. Например, вносится предложение избрать председателем Совета глав государств президента Казахстана Нурсултана Назарбаева. Учитывая внутреннее напряжение в центральноазиатском регионе, а также оскорбительность самого подобного факта для России, принятие соответствующего решения может серьезно осложнить расстановку сил в СНГ. Другого же способа реально досадить России (России, а не Ельцину) у Лукашенко нет. Но это разрушает имидж Лукашенко как искреннего друга России.

Вариант четвертый, очень вероятный, но и очень рискованный. Лукашенко начинает откровенную войну с реформаторами из окружения Ельцина, вычислив суфлера, подсказавшего Ельцину верную реплику. Он по-прежнему демонстративно бережет своего старшего коллегу, обращая гнев пробелорусски настроенных россиян на обладателей «чубчика кучерявого». Способов для этого у Лукашенко мало, но они есть. Можно, например, разгласить накопленный многочисленными оппонентами Чубайса компромат на главу российского минфина; по нашим сведениям, подобные документы уже находятся в распоряжении Александра Григорьевича. Лукашенко достаточно защищен от чубайсовского гнева, а потому может позволить себе то, чего даже Строев и уж тем более Наздратенко позволить не могут. Кроме того, у Александра Григорьевича богатый опыт борьбы с коррупционерами во власти -- российский люмпен ему поверит. В этом случае краснодумская российская оппозиция обретает лидера, способного возглавить осеннее наступление трудящихся на Кремль. Но, с другой стороны, Думу-то и разогнать можно, на что уже намекнул Борис Николаевич. В этом случае исчезает буфер между Чубайсом и Лукашенко, и нашим Гамлету и Лаэрту удастся наконец скрестить свои шпаги в прямом и честном бою.

Впрочем, это уже из пьесы другого жанра. А у нас пока все -- и зрители, и актеры -- предпочитают комедии.

КОММЕНТАРИЙ

УРОКИ ХОРОШЕГО ТОНА И ИХ ПОСЛЕДСТВИЯ

Владимир ДОРОХОВ

Александра Лукашенко опять не пустили в Россию. Второй раз за последние два месяца. А российско-белорусские отношения достигли низшей точки за весь суверенный период. Дальнейшее развитие событий предсказать достаточно сложно, однако об одном можно говорить с уверенностью -- амбиции политиков в очередной раз ударили по экономике.

Белорусского президента, а вместе с ним и всю суверенную страну публично унизили. Причем в крайне издевательской форме. В отсутствие воздушных коридоров для президентского самолета никто не верит: визит был запланирован давно. Но возразить, по сути, нечего. Сами собой напрашиваются весьма интересные сравнения. До сих пор похожие проблемы с ипользованием российского воздушного пространства регулярно испытывал один только чеченский вице-президент Ваха Арсанов. Тот, кто, по утверждению многих, торгует журналистами. Попасть с ним в этом смысле в одну компанию -- небольшая честь для главы любого государства.

В Минске слишком быстро забыли о калининградском инциденте: из него не было извлечено никаких уроков. Тем не менее между этими двумя скандалами с отменой визитов есть принципиальные различия. Леонид Горбенко, судя по официальной версии, по собственной инициативе «побежал впереди автопробега», угадывая тайные желание Кремля. Тогда не существовало прямого указания не пускать Лукашенко. Все ограничилось лишь намеком: лучше сделать так-то и так-то. На сей раз липецкий и ярославский губернаторы до последнего момента утверждали, что визит белорусского президента, по их мнению, чрезвычайно важный, он обязательно состоится. И будь на то воля губернаторов, он действительно состоялся бы. Однако на сей раз Кремль не пустил дело на самотек и прямо запретил встречаться с Лукашенко. А это уже не художественная самодеятельность местечковых вождей, а большая государственная политика. С совершенно очевидными целями и проследствиями.

И хотя поведение российских властей тоже никак не назовешь безупречным, в случившемся скандале Александр Лукашенко должен винить только самого себя. Эпопея с освобождением Павла Шеремета уже давно не вписывается в рамки локального инцидента, став своеобразным индикатором, который определяет дееспособность президентов Ельцина и Лукашенко. Шансы на мирную ничью в деле Шеремета на сегодняшний день минимальны. Кому-то все равно рано или поздно придется уступить. Сечас настало время положить на стол главные козыри -- вот и закрылось небо России для непонятливых.



Президентский «Мерседес» из аэропорта «Минск - 2» привез Александра Лукашенко назад в резиденцию

Белорусский президент допустил крупный просчет, позабыв о том, что безнаказанно не выполнять свои обещания можно только у себя дома, где некому потребовать сатисфакции. В Москве существуют другие, гораздо более строгие правила, особенно если дело касается непосредственно Бориса Ельцина. Эти неписаные правила политического этикета подразумевают не только готовность совершать смелые поступки, но и умение держать паузу, ждать появления слабой позиции у конкурента и далее безжалостно бить по самому больному месту. Когда Лукашенко после двух обещаний не выпустил Шеремета, а ответной реакции сразу же не последовало, он не только оскорбил Ельцина -- что само по себе плохо, но терпимо. Александр Григорьевич слишком рано поверил в реальность легкой победы над ним. Дальнейшее развитие событий показало, что Ельцин силен, как и прежде, и превосходства над собой не потерпит.

Кроме того, поражает наивность тех высокопоставленных лиц, которые готовили ярославско-липецкую программу для Лукашенко. В ней среди концертов, выставок, футбольных матчей и подписаний контрактов значился и такой пункт, как круглый стол с участием губернаторов Центрального Черноземья. Сложилась занятная картина: сегодня Ельцин в Нижнем Новгороде напутствует демократических губернаторов, рыночников и реформаторов, а завтра Лукашенко в Липецке, как у себя дома, собирает для инструктажа лидеров «красного пояса». Если это не случайное совпадение, но заранее спланированный политический ход, он кажется совершенно преждевременным, т.к. до президентских выборов в России еще три года. Если же это обычная чиновничья глупость, то провинившихся надо гнать в три шеи с их хлебных должностей.

Скандал получился столь оглушительным, что просто не может не иметь последствий для обеих сторон. Во-первых, налицо личностный и политический аспект. Теперь обоим президентам вряд ли удастся делать вид, что ничего не произошло и они остались близкими друзьями. Зная обидчивый характер Лукашенко, его возможную реакцию спрогнозировать несложно. Он очень обидится. До сих пор белорусский президент обижался на коварных «кукловодов» и идущих на поводу у Запада «мальчишек». Теперь пришло время обидеться по-настоящему -- на Ельцина. Однако на него обижаться бесперспективно -- это то же самое, что обидеться на мороз, потому что он холодный.

Наилучший выход из сложившейся ситуации для Лукашенко и Беларуси -- повиниться, причем необязательно прилюдно, и как можно скорее выпустить Шеремета под любым благовидным предлогом. И не дружить так откровенно с заклятыми врагами Ельцина. Тогда, скорее всего, Кремль сменит гнев на милость и преподнесенный белорусскому президенту урок хорошего тона там постараются как минимум не повторять. Для этого Лукашенко придется сделать то, чего он так не любит, -- поступить не так, как хочет он, а так, как требуют другие.

Возможно, на первый план выйдут амбиции и он крепко обидится не только на Ельцина, но и на всю Россию. Вплоть до повышения транзитных тарифов и настоящей платы за военные базы. А это уже экономическая война, которую белорусская экономика, несмотря на «фантастический» рост ВВП, не имеет шансов выиграть. Это, безусловно, наихудший вариант. Быть может, для политика он выглядит логичным и даже обещает рост личной популярности. Но у государственного деятеля, который обязан понимать, что тягаться с Россией Беларуси просто опасно, разум должен возобладать над эмоциями. Разумеется, россияне, сбывающие нам, помимо энергоносителей, свой товарный неликвид (например, ярославские моторы), тоже понесут ощутимые потери. Но в конечном итоге совсем не смертельные. А экономика Беларуси при этом просто рухнет.

КОНФЛИКТ

США — ЕВРОПА: ПРЕДЧУВСТВИЕ «ГАЗОВОЙ» ВОЙНЫ

Отдел международной информации «БДГ»

С попыток США наложить санкции на газовый контракт французской компании Total в Иране началось новое похолодание в отношениях между Европой и США. Помимо традиционного американского оппонента Штатов в Старом Свете -- Франции, -- к кампании по отстаиванию экономической независимости Европы могут подключиться другие действующие лица.

Окончательно решение о санкциях против Total и ее компаньонов -- малайзийского концерна Petronas и российского «Газпрома», планирующих вложить в Иран $2 млрд., -- Вашингтоном еще не принято. Штаты не ожидали крайне резкой реакции со стороны Франции и заявлений Испании и Бельгии о безусловной поддержке Парижа. К тому же США взвешивают возможные последствия столкновения с интересами «Газпрома», малайзийской компании и ряда других крупных участников проекта, по которому в Иране ведутся переговоры. Среди прочих участников фигурирует, например, англо-голландский консорциум Royal Duch-Shell, заявивший о своем категорическом несогласии с американской политикой в области международных нефтяных контрактов.

Примерно четыре года назад одна из американских фирм, действуя через голландский филиал, попыталась обойти законодательные ограничения на торговлю с Ираном и жестоко за это поплатилась. Быть может, этот случай убедил американцев в том, что действующий на территории США закон Д'Амато-Кеннеди можно считать обязательным к исполнению за пределами США? Вряд ли европейцам нравится подобный подход. Подтверждение тому --- вспыхнувший год назад скандал из-за запрета американцев вкладывать деньги в экономику Кубы (закон Хелмса-Бартона). Как отмечают зарубежные наблюдатели, нынешнее обострение американо-европейских отношений может оказаться серьезнее прошлогодних событий.

Учитывая это, Вашингтон решил действовать путем убеждения. Первый этап переговоров пройдет на уровне экспертов США, ЕС и Канады 8 октября. Затем последует встреча с привлечением официальных лиц. От результата этих дискуссий будет зависеть окончательное решение о санкциях против Total и ее партнеров. Но не только от него. Одновременно США попытаются оценить «политическую составляющую» скандала. В предстоящие дни пройдет серия консультаций на уровне министров в ЕС, где и будут вырабатываться позиции как частного порядка (ситуация с Total), так и общего -- с которыми страны ЕС выступят в Женеве на очередном заседании ВТО.

СОСЕДИ

ПОЛЬША ПОСЛЕ ПОСТКОММУНИСТОВ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

В Польше продолжают обсуждать результаты недавних парламентских выборов, принесших много сюрпризов и разочарований как оппозиции, так и коалиции правившего на протяжении последних лет блока левых сил.

Что сегодня представляет собой избирательная акция «Солидарность», которая в течение нынешнего года хотя и считалась основным соперником находящихся у власти с 1993 г. посткоммунистов, но до последнего времени не рассматривалась как однозначный фаворит? Аббревиатура AWS появились в политическом лексиконе Польши в июне прошлого года, хотя сама польская «Солидарность» имеет более давнюю историю.

Вокруг профсоюза «Солидарность» -- крупнейшего и самого сильного представителя правого фронта Польши (около 1,5 млн. членов) -- объединились поначалу 22 партии и общественные организации. Блок стал привлекательным для мелких партий и организаций, которые в одиночку не могли и мечтать о представительстве в парламенте, а потому сегодня число объединившихся выросло до 38. Лидером нового объединения был избран руководитель профсоюза «Солидарность» Мариан Кшаклевски. AWS сразу же получила высокую общественную поддержку: в ежемесячных опросах общественного мнения рейтинг этого блока практически совпадал с рейтингом SLD, намного опережая все остальные сколько-нибудь значимые партии. В мае нынешнего года AWS определилась со своей программой, постулаты которой таковы:

-- интеграция Польши с НАТО и Европейским союзом, понимаемым как Европа Отечеств;

-- реприватизация и массовая приватизация, основанная в основном на докапитализации пенсионных фондов имуществом приватизируемых предприятий;

-- введение налоговой системы, в которой ставка подоходного налога зависит от квоты, приходящейся на каждого члена семьи, в том числе на детей.

В области экономики и финансов показательными являются и такие положения программы «Солидарности», как контроль государства над отдельными стратегическими отраслями промышленности; бесплатная раздача части долей приватизируемых предприятий его работникам и сельскохозяйственным производителям; контроль бюджетного дефицита; ограничение центральных дотаций; защита некоторых отраслей отечественного производства (в том числе сельскохозяйственного); дешевые кредиты для сельского хозяйства; поддержка домашних хозяйств как основы производства на селе; ограничение возможности покупки иностранцами земли в Польше.

AWS, как и UW, декларирует стремление к развитию местного самоуправления и децентрализации государства. Во внутренней политике целями AWS являются люстрация, а также декоммунизация (причем речь идет, скорее, о персональной декоммунизации); изменение принятой на весеннем референдуме конституции (AWS предлагает свой «гражданский» проект); ограничение права на аборты (вплоть до запрета абортов для изнасилованных женщин); ратификация конкордата -- договора с Ватиканом; преобразование армии в профессиональную. Говорится также о намерении ограничить срок полномочий нынешнего президента.

Сильные позиции в блоке имели католические и националистические силы, а также, естественно, профсоюзные деятели. Все это привело к тому, что накануне избирательной кампании и в процессе ее AWS резко критиковала как посткоммунистов (в основном по идейным и историческим вопросам), так и либералов, с которыми «Солидарность» роднило общее прошлое -- участие в движении за освобождение Польши, преследования и тюрьмы социалистического режима и т.д. Сегодня, однако, многие руководители AWS не исключают возможности договориться с Союзом свободы Лешека Бальцеровича по принципиальным программным положениям (Союз свободы накануне выборов предложил «второй план Бальцеровича») и создать с либералами правящую коалицию.

Лидер AWS не раз заявлял о создании на основе этой организации политической партии, однако только сейчас эти планы начали осуществляться -- уже после выборов было заявлено об образовании оргкомитета по созданию новой партии Общественное движение AWS. Мариан Кшаклевски говорил, что в случае победы своей организации на парламентских выборах (в которой правые были абсолютно уверены) он не намерен претендовать на пост премьер-министра, а предпочитает возглавить парламентский клуб AWS. Его сторонники не исключают, что в следующих президентских выборах Кшаклевски будет претендовать на пост президента Польши.

На минувшей неделе лидеры AWS заявили, что у них уже есть кандидатура на пост премьер-министра, однако называть ее пока не пожелали. Потенциальный член коалиции -- UW -- заявляет, что премьером может быть либо Кшаклевски как лидер блока, либо Бальцерович. UW также настаивает на том, что сотрудничество с ROP и PSL должно ограничиваться только парламентом.

СПРАВКА «БДГ».

Лидер польского парламентского марафона -- избирательная акция «Солидарность» (AWS) согласно окончательным итогам набрала 33,83%, значительно опередив своего главного соперника -- Союз демократических левых сил (SLD), который набрал 27,13% голосов. Третье место с 13,37% у Союза свободы (Unia Wolnosci); за ним следуют Польская крестьянская партия (PSL) с 7,31% и Движение восстановления Польши (ROP) с 5,5%. Остальные партии и движения, стартовавшие в этих выборах, не сумели преодолеть 5-процентный избирательный барьер, а потому не попали в новый сейм. Исключение составили представители немецкого национального меньшинства, которые в новом парламенте получили два мандата.

РОССИЯ

ДИАЛОГ С ПЕРЕРЫВОМ НА ПЕРЕСТРЕЛКУ

Анатолий ПАНЬКОВСКИЙ

В ночь на 1 октября представительство России в Чечне в полном составе покинуло Грозный. Что же произошло? По оценке госсекретаря СБ Ивана Рыбкина, это -- *«самое серьезное осложнение за последний год»* в сфере российско-чеченских отношений.

ПОВОД

Инициатор выдворения из Грозного 80 сотрудников российского представительства -- вице-президент Республики Ичкерия Ваха Арсанов -- выступил, по сути, в своем привычном амплуа. Учитывая возможную причастность Арсанова к захвату заложников и недавние угрозы в адрес российского истеблишмента (*«все они ответят за геноцид перед чеченским народом»*), его новейшие воззрения на перспективы российско-чеченской дипломатии (*«что ж, война так война, мы к ней привыкли»*) не выглядят неожиданными.



В Чечне автомат -- ключ к решению всех проблем

Казалось бы, повод для нового обострения отношений совершенно абсурден. В ночь с 29 на 30 сентября Арсанов потребовал предоставить ему самолет для визита в Баку. Воздушный коридор для Арсанова был выделен заранее. В назначенное время самолет приземлился в грозненском аэропорту, но у пилотов не оказалось лицензии на международные перевозки. Бюрократические формальности продолжались в течение дня, но терпение героя кавказской войны иссякло гораздо раньше. Он заявил, что хочет вылететь немедленно, и отказался проходить таможенный досмотр. В ответ на демарш Арсанова взлет был запрещен, а на случай самовольного вылета сделано предупреждение, что судно будет посажено в принудительном порядке на одном из российских аэродромов. Вслед за этим сотрудники представительства России в Чечне получили предписание в кратчайший срок покинуть пределы республики.

Вечером 30 сентября состоялись переговоры президента Масхадова (на которых присутствовал и Арсанов) с заместителем представителя президента России Мухрамбеком Дидиговым и заместителем представителя правительства Валентином Власовым. Масхадов объявил, что, несмотря на необходимость присутствия российских представителей в Грозном, он не в силах отменить приказ своего вице-президента. Уже к полудню 1 октября автомобильный караван российского представительства, миновав территорию Северной Осетии, остановился неподалеку от Моздока -- на резервной базе в станице Вознесенская.

Получается, скандал возник на пустом месте?

ПРИЧИНЫ

Беглый анализ хроники послевоенной российско-чеченской дипломатии обнаруживает некоторую последовательность двусторонних действий, плохо вписывающихся в рамки логики. И, как ни странно, более последовательными выглядят действия не российской, а чеченской стороны.

Если рассматривать проблему в сугубо политическом плане, то причина уникальной запутанности российско-чеченских отношений состоит в том, что Москва все еще делает вид, будто Чечня -- часть федерации. *«Нам известна позиция республики, которая заключается в стремлении к независимости»*,-- заметил недавно Иван Рыбкин. И философски добавил: *«Но у независимости много проекций...»*. Какую из «проекций» имел в данном случае секретарь СБ? Далее Рыбкин уточняет свою мысль: имеется в виду будущий российско-чеченский договор *«о взаимном делегировании полномочий»* (который сейчас находится в стадии подготовки). Он должен соответствовать Конституции РФ и не нарушать ее территориальной целостности. Здесь уже двусмысленность исключается.

Разумеется, взгляды президента Ичкерии Масхадова со взглядами Москвы расходятся принципиально: Грозный пойдет на подписание только полномасштабного межгосударственного договора и соглашения об общем экономическом и оборонном пространстве. Никаких намеков о делегировании полномочий федеральным властям чеченская сторона терпеть не будет. И любой придуманный Москвой «санитарный кордон» тут же расценят как «кольцо блокады». Следовательно, эпатажные выходки своего вице-президента Аслан Масхадов не только не станет пресекать, но, наоборот, будет даже поощрять. Подобно тому, как российской стороной в свое время поощрялись антизападные филиппики Лукашенко.

Сопоставимым по значимости с проблемой чеченского суверенитета является вопрос транзита нефти. Естественно желание чеченского руководства отстоять свой нефтепровод -- этот реальный рычаг воздействия на российское руководство. Поэтому чеченцы очень агрессивно реагируют на возможность строительства ветки по территории Дагестана, в обход Чечни.

Насколько далеко продвинулся этот проект, широко разрекламированный Немцовым в сентябре? На днях генеральный директор АО «Дагнефть» Гаджи Махачев сделал заявление, из которого следует, что правительство РФ поддержало программу строительства на территории Дагестана 500-километрового отходного нефтепровода Баку -- Новороссийск и что якобы уже достигнута соответствующая договоренность с американской фирмой на $300 млн.

Несмотря на то, что ремонт чеченского участка нефтепровода продолжается и должен быть закончен 15 октября, чеченское руководство не могло не взволновать подобное заявление. Поездка Арсанова в Баку и предполагаемая встреча с Алиевым должны были внести ясность в нефтяной вопрос. В связи с этим становится объяснимым и раздражение Арсанова в связи с задержкой его вылета. Бюрократическую процедуру оформления лицензий он квалифицировал как сознательную попытку Москвы взять под контроль деятельность Грозного по транзиту нефти.

СЛЕДСТВИЕ

В связи с вышесказанным возникает вопрос: во что обходится России намерение оставить Чечню под своим протекторатом? С конца прошлого года по настоящее время Чечне перечислено RUR 1 млрд. 22 млн. Такая пунктуальность в выполнении обязательств перед сепаратистами на фоне гигантских задолженностей перед российскими регионами, действительно, впечатляет. К денежным издержкам проигравшей стороны добавляются и сугубо моральные: Москве уже пришлось стерпеть целую серию публичных пощечин и последующее падение престижа.

Теперь, когда Грозный стремительно форсирует процесс обострения отношений, Москва пытается отвлечь внимание от российско-чеченского кризиса тем, что, например, закупоривает воздушный коридор для полета Лукашенко в российскую глубинку.

Как явствует из заявлений властей Грозного, чеченцы в канун приближающихся холодов настроились на то, чтобы жить за счет так называемой «экономики набегов», которая стала одной из причин разгоревшейся в прошлом веке войны на Кавказе с малопродуктивным участием в ней России. Сейчас становится очевидным, что даже выгоды от каспийской нефти не перекрывают издержек в связи с удержанием Чечни в сфере российского влияния. Дагестанский путь также не выглядит спасительным: на территории Дагестана проживает много чеченцев-акинцев, и никто не даст гарантии, что они не станут «этническим сектором» в сфере «экономики набегов» Чечни.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ВДОГОНКУ ЗА МИРОВЫМИ СТАНДАРТАМИ

Андрей МАХОВСКИЙ

На прошедшей неделе в течение буквально нескольких минут нижняя Палата парламента приняла в первом чтении проект таможенного кодекса. Продолжительного обсуждения не потребовалось по той простой причине, что белорусский вариант кодекса почти полностью списан с российского. Мы попросили прокомментировать ситуацию депутата Палаты представителей, члена комиссии по международным отношениям Петра Жушму.

-- Петр Евгеньевич, чем вызвано форсированное принятие таможенного законодательства и в чем его значение для нынешней Беларуси?

-- Таможенные границы -- одно из немногих богатств Беларуси. Бог не дал нашей стране богатых недр, но наделил ее выгодным географическим расположением. Мы должны использовать это единственное преимущество с наибольшей эффективностью. Сегодня доходы от таможни составляют около 28% всех бюджетных поступлений. Не дай Бог, чтобы в результате принятия нового таможенного законодательства этот процент уменьшился. Наоборот, мы должны сделать все, чтобы с новыми законами он только вырос.

-- Многие специалисты утверждают, что наш новый таможенный кодекс почти дословно списан с российского. Так ли это в действительности?

-- Выступая с докладом на заседании сессии, исполняющий обязанности председателя Таможенного комитета подтвердил, что этот законопроект практически полностью соответствует таможенному кодексу Российской Федерации. Я в этом лишний раз убедился, работая над статьями проекта. Например, статьей 188, где речь идет о физических и юридических лицах, которые освобождаются от таможенного досмотра. Цитирую: *«Освобождению от таможенного досмотра подлежат иностранные военные суда»*. Как известно, территория Беларуси вмещает только внутренние воды. Как здесь могут оказаться военные суда других стран -- непонятно.

-- То есть фактически белорусский кодекс бездумно списан с российского. Чем же объясняется необходимость принятия такого законопроекта?

-- Необходимость принятия кодекса в таком варианте была объяснена депутатам тем, что на сегодняшний день несогласованность таможенного законодательства является чуть ли не единственным препятствием на пути развития Таможенного союза. Об этом, в частности, говорил вице-премьер Василий Долголев, выступая на заседании Совета Палаты представителей. Напомню, что ради принятия таможенного кодекса в сентябре даже предполагалось собрать внеочередную сессию. То есть отличие наших кодексов -- якобы единственное препятствие в развитии Таможенного союза.

-- Поддерживаете ли вы эту точку зрения?

-- Я считаю, что принятие таможенного кодекса не решит проблем, которые сохраняются в отношениях Беларуси и России. Кроме собственно таможенного кодекса, в России есть огромное число инструкций, постановлений правительства и отдельных министерств, принятых с целью его разъяснения и развития. Есть и такие нормативные акты, которые выходят за рамки кодекса.

Пример: в таможенном кодексе России нет понятия таможенной задолженности. А в европейском кодексе такое понятие есть, и более того -- ему посвящена значительная часть этого документа. Поэтому в постановлении Кабинета Министров РФ за номером 1002 устанавливается порядок регулирования таможенных платежей в зависимости от погашения задолженности. В российском таможенном кодексе этого нет, а следовательно, этого нет и в белорусском варианте.

Зато в нем есть другое. Глава 29 наделяет таможенные органы функцией валютного контроля. Этого никогда не было в Беларуси, но это давно уже есть в России. Российская практика показала, что эффективность такого контроля со стороны таможенных органов крайне низка. В то же время штат таможенных служб неоправданно расширяется. Зачем нам вводить норму, которая не будет приносить реальной отдачи, но приведет к росту числа чиновников?

Кроме таможенного законодательства, в развитии Таможенного союза есть и другие проблемы. Скажем, много споров о том, как делить деньги, поступающие от таможенных платежей, которые собираются на общей границе. Россия хочет, чтобы эти деньги поступали в ее бюджет. Белорусское правительство с этим, естественно, не согласно.

-- То есть, на ваш взгляд, принятие подобного таможенного кодекса объясняется больше политическими, чем экономическими причинами?

-- Совершенно верно. Ускоренное принятие таможенного кодекса объясняется только политической целесообразностью, тогда как Таможенный союз -- это в первую очередь экономика. Если мы примем сейчас этот таможенный кодекс -- мы должны немедленно позаботиться о принятии всей сопутствующей нормативно-правовой базы, которая существует в России. В связи с тем, что большинство наших предприятий так или иначе занимается внешнеэкономической деятельностью, это создаст для них дополнительные трудности, затронет всю экономику.

На мой взгляд, вначале парламентскому собранию Сообщества нужно принять модельный законопроект. Беларуси не следует догонять Россию -- мы вместе должны приближаться к мировым стандартам.

ПРОЕКТЫ

ЦЕЛЬ — ПРИСОЕДИНЕНИЕ К ВТО

Отдел информации «БДГ»

Президиум Совета Министров рассмотрел проект закона РБ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», разработанный Минвнешэкономсвязей с участием заинтересованных организаций и ведомств. Поначалу документ включал основные категории и понятия, определяющие внешнюю торговлю, но впоследствии они были исключены, поскольку найдут отражение в другом законопроекте -- «Об основах внешнеэкономической деятельности», который призван определять внешнеэкономическую политику страны.

В течение трех недель МВЭС должно доработать законопроект о госрегулировании внешнеторговой деятельности с учетом замечаний членов президиума, в частности, максимально сократить число статей непрямого действия. В настоящее время проект проходит дополнительные согласования в Верховном и Арбитражном судах, дабы исключить из него моменты, когда в одной главе закона содержится менее двух статей.

Ожидается, что уже в октябре доработанный законопроект будет представлен в Совмин для внесения его на рассмотрение Национального собрания. С принятием закона в МВЭС надеются упорядочить взаимоотношения хозяйствующих субъектов и органов регулирования, что, кроме установления «правил игры» внутри страны, будет способствовать ускорению процесса присоединения Беларуси ко Всемирной торговой организации.

ЭКСПОРТНЫЙ КОНТРОЛЬ УЖЕСТОЧИТСЯ

Отдел информации «БДГ»

3 октября в Национальном собрании был представлен проект закона «Об экспортном контроле», разработанный специалистами МВЭС с участием представителей Минюста, КГБ, ГТК, МИД.

Как сообщили «БДГ» в МВЭС, при разработке документа были изучены и использованы законы об экспортном контроле Польши, Чехии, США и Германии. Законопроект обсуждался американскими экспертами по экспортному контролю, сотрудничающими с неправительственными организациями -- Союзом юристов за всемирную безопасность (СЮВБ) и Монтерейским институтом международных исследований (МИМИ). В экспертном заключении американцы констатировали, что законопроект, разработанный белорусскими специалистами, отвечает современным требованиям международных режимов по нераспространению и контролю оружия массового поражения, средств его доставки, вооружения и военной техники, товаров двойного применения. МВЭС Беларуси получил также положительные заключения экспертов Германии и министерства торговли США.

В представленном законопроекте определены понятие экспортного контроля, цели и основные принципы, органы государственного регулирования, их роль и функции, а также принципы взаимодействия в области экспортного контроля. Закон устанавливает сферу применения, режимы экспорта контролируемых товаров, объекты экспортного контроля, порядок утверждения перечней объектов экспортного контроля, формы и методы государственного регулирования. Кроме того, предусматривает меры ответственности за нарушения в области экспортного контроля,-- например, порядка лицензирования, экспортных ограничений и перемещения контролируемых товаров.

Документ узаконит проведение до- и послелицензионных проверок, но в то же время предусматривает защиту прав юридических и физических лиц в этой области. В МВЭС считают, что этот закон позволит поставить экспортный контроль на правовую основу, обеспечить сочетание интересов экспортеров с требованиями национальной и международной безопасности и будет способствовать активному участию белорусских компаний в международной торговле.

СОТРУДНИЧЕСТВО

БЕЛАРУСЬ БЕРЕТ У ГЕРМАНИИ УРОКИ ЭКОНОМИКИ

Светлана САБИЛО

22-30 сентября Промышленно-торговая палата Бонна, контактное бюро земли Северный Рейн-Вестфалия в сотрудничестве с МВЭС РБ и при поддержке МИД Германии провели в Минском международном образовательном центре (МОЦ) заключительный семинар «Организация и ведение внешнеэкономической деятельности в ФРГ и странах ЕС». В нем участвовали представители 55 белорусских предприятий различных форм собственности, в т.ч. АО «Амкодор», государственный научно-производственный концерн точного машиностроения «Планар», ГП «Приборостроительный завод «ОПТРОН», АП «Бобруйский завод крупного домостроения», концерн «Беллегпром» и многие другие, а также специалисты МВЭС и МИД РБ. Всего на семинаре обучались 69 специалистов, работающих в различных отраслях промышленности, торговых организациях, НИИ, вузах.

Как сообщил на пресс-конференции в Минском МОЦ основной ведущий семинаров доктор технических наук, профессор Свен Невиак, в целом содержание всех занятий было направлено на то, чтобы донести до белорусских специалистов основные практические знания в области маркетинговой работы для выхода на иностранный рынок. Обращалось внимание на то, что нужно учитывать и конкретно делать, чтобы найти свое место на западном рынке. Были также раскрыты сильные и слабые стороны германских предпринимателей. Кстати, 50% участников семинара заявили, что смогут полностью применить полученные знания на практике.

Финансирование инициативы ПТП Бонна осуществлялось за счет средств, полученных от программы «Трансформ» и земли Северный Рейн-Вестфалия. В следующем году организаторы надеются продолжить цикл аналогичных семинаров, чтобы улучшить деловые связи между белорусскими и немецкими фирмами. Управляющий ПТП Бонна Герт Х. Ульрих не стал уточнять размер средств, полученных от «Трансформ» -- программы консультационной помощи федерального правительства Германии странам Восточной Европы и СНГ. Он лишь заметил: *«Сегодня есть определенные политические аспекты, которые несколько усложняют процесс выделения средств на такие мероприятия для Республики Беларусь. Но мы пытаемся осуществлять то, что нам по силам, что способствуют улучшению взаимопонимания между представителями обеих стран»*.

Глава представительства ПТП Бонна в Минске Владимир Августинский сообщил, что 6-7 февраля следующего года в Дортмунде состоится экономический форум «Европартнер. Земля Северный Рейн-Вестфалия'98», в котором будут участвовать 430 предприятий земли, представляющие 11 отраслей. Ожидается приезд около 2 тыс. гостей из различных стран Европы, в т.ч. из Беларуси. По словам г-на Августинского, именно контактное бюро земли Северный Рейн-Вестфалия станет национальным координатором участия Беларуси в этом форуме и вместе с правительством, МВЭС РБ сформирует к концу года группу делегатов от нашей страны. В «Европартнере» смогут участвовать 15 предприятий. В марте-апреле будущего года ПТП Бонна планирует провести в Беларуси ставшую традиционной встречу деловых кругов двух стран.

Как известно, уже около года в рамках контактного бюро земли Северный Рейн-Вестфалия планируется создание в Минске совместного представительства 10-15 германских фирм. *«Сегодня мы заняты поиском фирм, которые станут участниками этого представительства. Ситуация с подбором очень сложная. Представительство начнет работу, как только мы сможем набрать 6-7 предприятий. Возможно, это произойдет в будущем году»*, -- уточнил г-н Герт Х. Ульрих.

Поскольку ПТП Бонна работает с предприятиями малого и среднего бизнеса, ей нужно показать им ряд конкретных примеров успешного сотрудничества между небольшими фирмами наших стран при реализации различных проектов. Сейчас это сделать весьма сложно. Кроме того, у немецких предприятий есть собственные финансовые проблемы, и не всегда хватает средств на дорогостоящие шаги в направлении новых рынков. Но управляющий ПТП Бонна убежден, что деятельность их представительства в Беларуси эффективна, и оно продолжит свою работу. О целесообразности существования контактного бюро земли Северный Рейн-Вестфалия свидетельствует и то, что в течение двух с половиной лет его услугами воспользовались 650 белорусских и 400 немецких фирм.

Сейчас ПТП Бонна занимается подготовкой издания специального сборника «Германия -- деловой партнер», в котором будут собраны необходимые для белорусских предприятий сведения о методах и условиях работы с германскими компаниями. В скором времени книгу переведут на русский язык, и она появится в контактном бюро.

6 октября 1997 года № 65 (408)

СОТРУДНИЧЕСТВО

НЕ ОСКУДЕЕТ РУКА ДАЮЩЕГО

Отдел информации «БДГ»

2-3 октября в Минске состоялась вторая региональная конференция по международному техническому сотрудничеству, организованная представительством ООН в Беларуси и Министерством экономики.

Согласно отчету, подготовленному экспертами ООН при содействии Министерства экономики, объем обязательств стран-доноров в рамках международной технической помощи перед Беларусью за 1992--1996 годы составляет $240.302 тыс., с учетом программы Нанна-Лугара -- $382.262 тыс. При этом объем фактически поступивших в страну средств был равен соответственно $194.761 тыс. и $249.441 тыс. По данным таможенного учета, объем гуманитарной помощи за 1995--1996 годы составил $107.266 тыс.

Наиболее крупными донорами в этой области являются США и Германия. Помимо этих стран, техническое содействие предоставлялось правительствами Австрии, Швейцарии, Италии, Японии, Великобритании, Канады и др. Крупнейшим многосторонним донором в Беларуси является программа TACIS, доля которой в помощи многосторонних доноров составляет более 70%. Помощь системы ООН -- 18%, ЕБРР, ОБСЕ и других -- около 10%. Участие неправительственных организаций в общем объеме технической помощи сравнительно невелико и составляет около 3%. Крупнейшими являются Фонд Сороса, объем обязательств и расходов которого, по предварительным оценкам, превысил $13 млн. (за 1994-1995 годы -- $7,4 млн.), Фонд Евразия -- более $1 млн. и другие.

По состоянию на конец 1996 года в Беларуси осуществлялось 638 проектов технической помощи (с учетом региональных), из которых к этому времени было завершено 444 на сумму $142.877 тыс. и находилось в стадии реализации 194 на сумму $146.879 тыс. Специалисты на основании приведенных цифр делают вывод о тенденции к увеличению среднего размера проектов технической помощи за 1992--1996 годы более чем в два раза (средний размер проекта -- $500 тыс.), что в определенной степени может свидетельствовать о переориентации технической помощи на решение более крупных проблем национального развития.

Согласно полученным данным соотношение обязательств и фактических расходов по всем проектам в целом, с учетом региональных, составляет 68,2%. Важность этого показателя заключается в том, что он отражает реальное расходование средств по программам. Основной объем предоставляемых ресурсов идет на оплату услуг международного компонента проектов (иностранные консультанты, оборудование), что зачастую приводит к возникновению определенных противоречий между донорами и реципиентами. Дело в том, что во многих случаях Беларусь обладает необходимым экспертным потенциалом для самостоятельного решения определенных задач, который, однако, не может быть использован правительством из-за отсутствия оперативного финансирования в связи с трудным экономическим положением страны.

Основными областями деятельности доноров в Беларуси являются социальная защита (14,4%) и развитие трудовых ресурсов (8,2%). Помощь промышленности составляет 6,7%, сельскому хозяйству -- 6%.

Одним из главных получателей технической помощи являются органы государственного управления. При этом эксперты отмечают значительную разницу в активности различных министерств и ведомств по привлечению и использованию международной технической помощи. Некоторые из них -- например, министерства обороны, внешних экономических связей, экономики, по чрезвычайным ситуациям, финансов, транспорта,-- которые имели налаженные международные контакты, активно использовали ресурсы, предоставляемые донорским сообществом. Другие же по различным причинам не имели такой возможности, зачастую осуществляя индивидуальные контакты с донорами, что мешало координации государственной политики в этой области. В связи с этим эксперты делают вывод, что на первом этапе сотрудничества техническая помощь предоставлялась в большей степени в рамках ведомственных интересов при недостаточном учете всего комплекса общегосударственных приоритетов.

ПРОЕКТЫ

ЗОНЫ ДЛЯ НЕСОСТОЯВШИХСЯ ИНВЕСТОРОВ

Андрей МАХОВСКИЙ

Еще три-четыре года назад говорить о свободных экономических зонах в Беларуси считалось чуть ли не неприличным. Единственный проект СЭЗ в Бресте находился на рассмотрении в органах власти в течение нескольких лет. Только в 1996 году ему был дан зеленый свет. И сейчас СЭЗ считается едва ли не панацеей от всех бед белорусской экономики. В Совете Министров сегодня ждут своего часа по меньшей мере пять проектов создания свободных экономических зон. Правда, что касается их реализации, то особых достижений здесь пока не зафиксировано.



Несвиж -- один из опорных пунктов предполагаемой СЭЗ «Золотое кольцо Беларуси»

ПРАВО НА ОТДЫХ

Один из последних и, пожалуй, наиболее оригинальных проектов -- создание свободной экономической зоны туристско-рекреационного типа «Золотое кольцо Беларуси». Белорусские власти много говорят о выгодном географическом положении нашей страны. Между тем очевидно, что, являясь по счастливой случайности географическим центром Европы, Беларусь далека от того, чтобы стать таковым в экономическом, культурном или историческом плане. Что касается географии, то на нее лишь постоянно ссылаются, но никто ничего не делает, чтобы выгодно использовать это преимущество. Между тем одним из возможных вариантов могло бы стать развитие международного и внутреннего туризма.

Туризм у нас не стал сколько-нибудь существенной статьей доходов в государственном бюджете. В общем товарообороте всей сферы услуг доходы от него составляют только 8%, а в структуре ВВП -- 0,4%. Средний же достижимый показатель -- 5-7%. Во многих развивающихся странах туризм вообще является одной из важнейших статей пополнения национального бюджета.

Условия для развития этой сферы в Беларуси самые благоприятные. Огромные возможности предоставляет транзит. Только за 1996 год границы страны пересекли 4 млн. единиц транспорта и около 13 млн. граждан. Естественно, находясь на территории нашей страны, эти люди готовы потратить часть своих денег на отдых. Однако отсутствие необходимой инфраструктуры практически лишает их такой возможности. По мнению разработчиков проекта «Золотое кольцо Беларуси», потенциал для создания необходимой инфраструктуры есть и вся проблема заключается лишь в том, чтобы его использовать. Наиболее эффективным способом считается создание свободной экономической зоны туристско-рекреационного типа.

В состав СЭЗ должен войти ряд историко-этнографических провинций Беларуси. Они послужили бы основой для создания крупных туристских зон -- Понеманье, Поднепровье, Подвинье и Полесье. Разрозненные туристские комплексы предполагается соединить единым туристическим маршрутом. Для наиболее эффективной реализации проекта авторы предлагают начать строительство железнодорожной магистрали европейского типа по маршруту Молодечно--Нарочь--Поставы--Видзы--Опса--Друя.

Воплощение идеи СЭЗ предусматривает одновременное осуществление ряда сопутствующих программ. Одна из них -- проект «Малая энергетика». Он предполагает создание сети гидроэлектростанций на водных каскадах Западной Двины и Немана. Установленная мощность каскада на Западной Двине составляет около 132 мВт, расчетная годовая выработка электроэнергии -- 530 млн. кВт/ч. На Немане мощность каскада оценивается в 45 мВт при расчетной годовой выработке 180 млн. кВт/ч. Стоимость кВт -- $1200. Для реализации проекта потребуются капиталовложения в размере $120 млн.

Созданный в предыдущие годы потенциал для развития сферы услуг авторы проекта считают вполне приемлемым. Под курортно-рекреационные земли в Беларуси выделено 1,88 млн. гектаров, или 8% территории. В рамках проекта предполагается использовать димилитаризованные территории и зоны. В 1992 году в Беларуси располагалось 698 военных городков. 215 из них переданы для использования в гражданских целях. Однако значительная их часть в настоящее время законсервирована и не используется. По мнению авторов проекта, после реконструкции они могут стать базами для развития внутреннего и международного туризма.

СЭЗ должна функционировать на принципах самофинансирования, поддержки малого и среднего бизнеса, защиты собственности и создания инвестиционной привлекательности. Специфика СЭЗ предусматривает также вложения в культурные и природные памятники. Финансирование и руководство проектом будет осуществляться администрацией СЭЗ. Первоначальные расходы предполагается покрывать в основном за счет бюджетных денег. В дальнейшем предусмотрено несколько вариантов формирования фонда СЭЗ. Средства можно получать за счет платы за выдачу лицензий и регистрацию предприятий, спонсорства, оказания платных консалтинговых услуг, а также за счет кредитов. В распоряжение СЭЗ будут поступать также налоги от предприятий, входящих в состав зоны.

ПРАВО НА ТРУД

«Золотое кольцо Беларуси» -- лишь один из многих разработанных в последнее время проектов. Практически одновременно с ним Совет Министров будет, вероятно, рассматривать и проект СЭЗ «Гомель-Ратон». В отличие от «Золотого кольца» он реализуется по вполне классической схеме. СЭЗ предполагается создать на базе НПО «Ратон». Именно таким образом создавались свободные экономические зоны в соседней с Беларусью Польше. В данном случае цель создания СЭЗ очевидна -- с ее помощью правительство надеется привлечь средства для возрождения убыточных производств.

Правда, именно этот проект выглядит достаточно странно. НПО «Ратон» не выделяется среди множества иных убыточных предприятий ни размерами, ни значением для региона. Подобных заводов только в пределах Гомельской области насчитывается более сотни. В свое время предприятие специализировалось на выпуске специального оборудования для радиоэлектронной отрасли. Даже переориентировавшись на производство комплектующих для автомобиле- и тракторостроителей, предприятие не смогло добиться впечатляющих успехов, и сегодня его положение далеко не блестяще. Почему именно оно избрано в качестве объекта для создания СЭЗ -- неясно.

В этом смысле более перспективным кажется проект создания СЭЗ «Минск-1». Предполагается, что зона будет включать в себя аэропорт «Минск-2» и микрорайон Шабаны. Основная ее задача -- повышение эффективности использования аэропорта и возрождение промышленного района Шабаны. Зона может способствовать развитию транспортных предприятий и сферы услуг.

Шабаны всегда были важным промышленным районом Минска. Здесь расположены по-настоящему крупные и значимые предприятия, и этим проект СЭЗ «Минск-1» выгодно отличается от проекта с участием «Ратона». Правда, большинство этих предприятий работает с низким уровнем загруженности. Одной из причин создания СЭЗ в данном районе является стремление компенсировать спад производственной активности. По мнению экспертов, район может быть благоприятен для инвестирования в промышленное производство. Вся необходимая инфраструктура была создана еще в прежние времена. Здесь имеется достаточно квалифицированной рабочей силы и свободные земельные участки, на которых могут располагаться новые предприятия.

Однако для реального осуществления проекта требуется проведение нормальной государственной политики, предусматривающей создание возможностей для приватизации предприятий в районе СЭЗ. Важнейшим условием является предоставление предприятиям, расположенным на территории зоны, самых широких и разнообразных налоговых льгот, как это принято в мировой практике. Необходимо создание режима равного благоприятствования не только для иностранных, но и для внутренних инвесторов.

Фактически свободной экономической зоной является и функционирующий в Обчаке завод по сборке автомобилей «Форд». По крайней мере, именно таковой делают это предприятие обширные льготы, предоставленные правительством. Более того, сегодня это, пожалуй, единственная по-настоящему успешно функционирующая СЭЗ в Беларуси. Этот проект сумел преодолеть стадию обсуждений и согласований и сейчас реально работает в белорусской экономике. Принятое еще в прошлом году решение о создании СЭЗ в Бресте до сих пор остается скорее декларацией о намерениях, чем проектом.

ЧТО МЕШАЕТ ПРАВИТЕЛЬСТВУ?

Причин не самого удачного старта СЭЗ в Беларуси много. В том же Бресте под зону было выделено несколько заброшенных складов оптово-закупочных баз. Ни серьезных денег из бюджета, ни надежных правительственных гарантий ее создатели не дождались до сих пор. Правительство с готовностью рассматривает любые проекты, касающиеся СЭЗ, однако когда дело доходит до их реализации, белорусские власти предпочитают не торопиться.

Осуществление проекта СЭЗ «Минск-1» застопорилось из-за позиции Министерства финансов. Белорусские чиновники посчитали, что льготы, которые предполагается предоставить в рамках СЭЗ, чрезмерны и что бюджет в результате недополучит какие-то средства. В результате нет ни СЭЗ, ни иностранных инвесторов, ни поступлений в бюджет.

Белорусская экономика в ее нынешнем состоянии способна выдержать максимум две-три СЭЗ. Сейчас существует по меньшей мере пять проектов. По мнению Филлипа Келли, ведущего специалиста по вопросам права института Адама Смита, *«в Беларуси имеет место ограниченность ресурсов для инвестиций в инфраструктуру, поэтому возникает необходимость целевого направления средств и персонала в крайне ограниченное число зон»*. Однако именно с определением приоритетных целей власти Беларуси испытывают самые большие проблемы. Как показывает проект СЭЗ «Гомель-Ратон», зачастую выбор объекта вложения средств зависит не от экономической целесообразности, а от пробивных способностей автора проекта.

По мнению экономиста Павла Данейко, главная причина неудач заключается в том, что *«правительство не знает, чего хочет. Нельзя рассчитывать, что для успеха достаточно провозгласить создание СЭЗ. На первом этапе зона требует повышенного внимания и инвестиций из бюджета. Нужно вложить деньги, создать инфраструктуру, а уже потом завлекать инвесторов. Глупо ждать, что кто-то станет вкладывать деньги просто так, не видя реальной заинтересованности в этих проектах прежде всего со стороны властей»*.

РОССИЯ

ЦЕНТРОБАНК В ОЧЕРЕДНОЙ РАЗ СНИЖАЕТ СТАВКУ РЕФИНАНСИРОВАНИЯ

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

Совет директоров Центробанка России принял решение с 6 октября 1997 г. снизить ставку рефинансирования с 24 до 21%. Об этом сообщил представитель департамента информации ЦБ РФ.

Последний раз ставка рефинансирования Банка России была снижена 16 июня 1997 г. с 36 до 24%. ЦБ также снизил с 6 октября ставки по ломбардным кредитам:

-- на срок от 3 до 7 дней включительно -- до 15 с 18%,

-- на срок от 8 до 14 дней включительно -- до 18 с 21%,

-- на срок от 15 до 30 дней включительно -- до 21 с 24%.

Представитель Банка России сообщила, что одной из причин снижения ставки рефинансирования стала стабильная конъюнктура рынка ГКО и снижение спроса на рынке МБК на кредиты, предоставляемые ЦБ РФ по ставке рефинансирования. *«Рынок ГКО стабилен, доходность колеблется на уровне 18-19%. Кроме того, наметилось снижение спроса на межбанковском рынке на кредиты ЦБ РФ по ставке 24%»*, -- сказала она.

Вновь установленные ломбардные ставки применяются по договорам, заключенным с момента вступления в силу решения об их повышении.

Директор департамента операций на открытом рынке Константин Корищенко сказал на конференции в среду, что инфляция в России в 1998 г. ожидается на уровне 5-8%, а девальвация российского рубля -- на уровне 2-5%. Он отметил, что это укрепление реального курса рубля к доллару является весьма привлекательным фактором для притока иностранного капитала в Россию. Представитель Банка России отказался прокомментировать детали валютной политики банка на 1998 г. Он сказал, что есть проблема с номинальным повышением рубля, поскольку попытки ЦБ РФ увеличить рублевую ликвидность финансовой системы страны могут повлечь чрезмерное падение процентных ставок и рост инфляции. В начале 1997 г. приток иностранного капитала составлял от $1 млрд. до $2 млрд. в месяц, а в течение этого лета его темпы снизились, что связано с уменьшением активности рынков.

Согласно внешнеторговому балансу России за I квартал 1997 г. положительное сальдо составило ни много ни мало $6 млрд. (экспорт -- $21 млрд., импорт -- $15 млрд.). В связи с этим возникает вопрос: куда же уходит «разница»? Прежде всего отметим, что до 80% объема экспортных операций России осуществляют коммерческие структуры, в том числе иностранные и совместные предприятия. Государственное регулирование -- в частности, лицензирование внешнеторговой деятельности в РФ -- почти полностью отменено в соответствии с требованием МВФ. Именно по требованию фонда в 1996 г. государство упразднило «институт госуполномоченных экспортеров нефтепродукции», а также ликвидировало экспортные пошлины на нефть и нефтепродукты. Между тем доля экспорта этих товаров в совокупных экспортных доходах России стабильно превышает 25%.

Сведены к минимуму или вообще отменены экспортные пошлины на вывоз промышленного и сельскохозяйственного сырья, а также черных и цветных металлов, металлолома, деловой древесины и целлюлозно-бумажной продукции, золота и алмазов, платины и серебра, мясных и рыбных деликатесов (например, осетровой икры, балыков, крабов и т.п.).

Доля частных структур в объеме экспорта из РФ промышленного сырья превышает 65%, сельскохозяйственного -- более 80%, промышленных полуфабрикатов и готовых (индустриальных) товаров -- почти 70%. Поэтому речь может идти не о российской внешней торговле, а о внешнеторговых операциях всевозможных структур с товарами российского экспорта (и импорта). Принципиальное отличие этих понятий очевидно: нынешнее российское государство едва ли контролирует внешнюю торговлю страны.

Более того, экспорт товаров, не востребованных российскими потребителями из-за отсутствия у них оборотных средств, могут с 1995 г. осуществлять даже транспортные предприятия, в том числе железные дороги и трубопроводный транспорт. К примеру, представители ряда транспортных ведомств на расширенной коллегии минтопэнерго РФ еще в январе 1995 г. заявили, что транспортники станут экспортировать продукцию, перевезенную «внутри РФ», но не оплаченную отправителями и получателями в России.

РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ

АУКЦИОН ГДКО: ПЕРВЫЙ И НЕ ПОСЛЕДНИЙ

Дмитрий МАШАРА

2 октября на белорусском рынке государственных долговых обязательств произошло знаменательное событие. В этот день был проведен закрытый аукцион по размещению долгосрочных облигаций с купонным доходом (ГДКО). Объявленный объем выпуска составил BLR 500 млрд., а срок их обращения стал рекордным для Беларуси -- 914 дней. Правда, результаты первичного размещения не оправдали возлагаемых надежд: аукцион признан несостоявшимся, так как было продано менее 10% общего количества облигаций.

Следует напомнить, что история новых облигаций началась несколько месяцев назад. 4 сентября в Совете Министров было подписано постановление N1169 «О специальном выпуске государственных ценных бумаг». Этот документ стал логическим продолжением постановления правительства N922 «О погашении задолженности за природный газ и энергию», в котором Министерству финансов и Национальному банку поручалось разработать проект постановления о специальном выпуске госбумаг. Эмиссией бумаг должна быть погашена задолженность за энергоресурсы, образовавшаяся у госпредприятий с 1 февраля 1996 г. по 1 января 1997 г. В качестве инструмента заимствования были выбраны ГДКО, основные условия выпуска, обращения и погашения которых утвердило правительственное постановление от 9 августа 1996 г. Согласно документу купонный доход Минфин станет рассчитывать каждые три месяца и его размер будет определяться исходя из доходности, сложившейся при первичных размещениях ГКО.

В сентябре были утверждены Правила проведения закрытого аукциона ГДКО. Отличительной чертой механизма размещения этих облигаций можно считать использование программно-технического комплекса, в связи с чем буквально до начала проведения первичного размещения проходила доработку электронная система подачи заявок.

1 октября эмитент утвердил размер первого купона (38,41% годовых), выплата которого должна была состояться 2 января 1998 г. Можно считать, что ко 2 октября все технические и нормативные трудности удалось преодолеть и аукцион был назначен. Его неудачный старт вряд ли был предрешен.

Белорусский рынок долговых обязательств в связи со своей растущей ролью в финансировании дефицита госбюджета превращается в рынок одного инвестора. Но 2 октября Национальный банк выступать в качестве такового не захотел. Всего в аукционе приняли участие 6 инвесторов, а объем спроса составил BLR 49,79 млрд. (BLR 33 млрд. фактически). Переговоры между эмитентом и Нацбанком об участии последнего в размещении ГДКО-1 затянулись, и еще днем 3 октября не было известно, состоится ли аукцион. Но Нацбанк не согласился на условия, предложенные эмитентом, и не пожелал выкупить весь выпуск или значительную его часть, как часто делал это при размещении ГКО. Минфин, в свою очередь, видимо, посчитал встречные условия Нацбанка слишком дорогим удовольствием для бюджета -- и торги не состоялись.

Недостаточно большой спрос на ДГКО со стороны коммерческих банков нельзя объяснять лишь форсированной подготовкой выпуска, хотя телеграмма с условиями, действительно, была направлена инвесторам лишь 30 сентября, так что на принятие стратегического решения им оставалось не слишком много времени. Видимо, инвесторы разошлись с эмитентом в оценке размера дисконта на ГДКО, которые должны были погашаться 3 апреля 2000 г. Первые рассчитывали на дисконт 30-40% от номинала, второй оценивал его на порядок ниже. К тому же пока не совсем ясны условия обращения облигаций на вторичном рынке. По неподтвержденным данным, все сделки с ГДКО должны будут осуществляться только при согласовании в главном банке страны. Подобные меры имеют вполне кокретное объяснение. Контролируя переход собственности на облигации, можно избежать и появления нежелательных владельцев. Как известно, владельцами «газовых» облигаций Украины на сумму $400 млн. (весь объем эмиссии составил $1,4 млрд.) стал КБ «МФК». Поэтому информация Украины о дальнейшей судьбе данного пакета может быть достоверной только в определенной степени.

Белорусские ГДКО могут быть интересны нерезидентам, участия которых в качестве инвесторов правила проведения аукциона не исключают. Но в соответствии с Положением Нацбанка N943 существует определенный порядок инвестирования нерезидентами средств в ГКО и КО. Данные операции нерезиденты должны проводить только через счета типа «С», на которые могут быть зачислены суммы, поступающие от продажи ими валюты. В связи с тем, что курсовые потери от продажи валюты неадекватны предлагаемой на рынке ГКО доходности, на активность нерезидентов в покупке белорусских гособлигаций рассчитывать пока не приходится.

Несмотря на то, что первый выпуск ГДКО не состоялся, положительным является уже сам факт появления нового инструмента на финансовом рынке Беларуси. По данным «БДГ», повторная попытка может быть предпринята уже на этой неделе.

ОБЗОР

РЫНОК КРЕДИТНЫХ РЕСУРСОВ ПОД ВЛИЯНИЕМ НАЦБАНКА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Прошедшая неделя на межбанковском рынке кредитных ресурсов была спокойной. Начало финансового месяца стабилизировало обстановку на рынке межбанковского кредита и вторичном рынке ГКО.

Отсутствие повышенного спроса на ресурсы в течение недели объяснялось окончанием периода налоговых перечислений, что стабилизировало ресурсную базу коммерческих банков. Ставки на рынке МБК в течение недели колебались в пределах 15-25% годовых, падая во время коммерческого рейса до 6-10%. Котировки вторичного рынка государственных облигаций (сегмент сделок РЕПО) были, как правило, на 5-10% ниже. Проведенный во вторник 30 сентября аукцион по размещению 67-го выпуска ГКО совсем незначительно увеличил ставки на рынке. Произошедшее на следующий день погашение ранее эмитированного выпуска полностью нормализовало обстановку.

В настоящее время на котировки по ресурсам значительное влияние оказывает Национальный банк. Своими телеграммами о приеме средств в депозиты он фактически формирует рынок спроса на ресурсы. Все участники рынка МБК и вторичного рынка ГКО ориентируются на эти предложения. Национальный банк принимает в депозиты свободные денежные средства банков на срок в 1 календарный день с выплатой 8% годовых, на срок от 2 до 4 календарных дней с выплатой 14% годовых, на срок от 5 до 7 дней с выплатой 24% и т.д. При отсутствии спроса на ресурсы со стороны контрагентов коммерческие банки размещают значительные суммы средств в депозит Национального банка.

Вторичный рынок ГКО вследствие предложений Нацбанка работает так же, как и рынок продавца бумаг, т.е. сделки заключаются преимущественно на покупку ресурсов. Котировки в течение предыдущей недели колебались от 10 до 20% годовых.

Следующая неделя не должна принести на рынок межбанковских ресурсов каких-либо потрясений. Незначительно могут увеличиться котировки на рынке ГКО в связи с проведением 7 октября аукциона по размещению 68-го выпуска объемом BLR 520 млрд. со сроком обращения 288 дней.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

6 октября 1997 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

ОБЗОР

Картошку на нашем столе заменит сахар?

Мировые рынки: суровые будни трейдеров

Причина наблюдавшихся в сентябре резких колебаний цен на **кофе** и **какао** -- опасения трейдеров по поводу влияния климатического эффекта *El Nino* на объем предложения. (Напомним, что в конце лета на биржах царила настоящая паника, вызвавшая рост котировок. Например, 29 августа тонна какао с поставкой в декабре стоила на торгах *LIFFE* 1167 фунтов стерлингов.)

Появившаяся позже информация о том, что плантации крупнейшего экспортера этого товара — Кот Д'Ивуара не пострадают, привела к снижению котировок до 1112 фунтов стерлингов/т. Однако торжество «медведей» длилось недолго: 16 сентября на рынке произошел новый скачок цен из-за прогнозов экспертов насчет связанного с *El Nino* дефицита какао-бобов в размере 400.000 т. Почти всю 2-ю половину сентября котировки декабрьских контрактов на *LIFFE* колебались в диапазоне 1120--1140 фунтов стерлингов/т.

Предполагать, что цены на какао снизятся, не приходится. Засуха в Центральной Африке -- явно неподходящий для этого повод. Впрочем, обстановка на рынке нервозная, и амплитуда их колебаний может быть достаточно большой. Так, например, 26 сентября на *CSCE* котировки упали с 1703 $/т до 1668 $/т (декабрьские фьючерсы), однако на следующий день «быки» практически восстановили статус-кво.

Интересно, что события, происходящие на рынке какао, отражаются на мировых ценах на кофе. Причем складывается следующая закономерность: если в одном из этих сегментов рынка происходит резкий скачок котировок, то в другом обычно наблюдается затишье.

Почти весь сентябрь постепенно падали котировки кофе на *CSCE*. (Любопытно, что, поддавшись оптимистическим настроениям, о планируемом снижении цен на свою продукцию заявил один из ведущих мировых переработчиков кофе -- американская компания *Folgers*.) У «медвежьих» тенденций были и объективные причины: поставщики значительно превысили в этом году свои квоты (по данным Ассоциации стран -- производителей кофе, более чем на 7%), что дало возможность переработчикам создать значительные складские запасы зеленых зерен.

В отличие от своих заокеанских коллег, лондонские трейдеры играть на понижение не стремились. (Впрочем, они и так уже перестарались в 1-й половине сентября, снизив котировки почти на 200 $/т.) С 18 по 26 сентября робуста с поставкой в ноябре на *LIFFE* подорожала с 1480 $/т до 1566 $/т. В свою очередь, фунт арабики на торгах *CSCE* 29 сентября стоил $1,705 (декабрьские фьючерсы).

Заметное оживление наметилось на рынке драгметаллов. Истощение мировых запасов **серебра** (в настоящее время они достигли самой низкой отметки за последние 12 лет) привело к резкому росту котировок. Так, за последнюю декаду сентября на торгах *Commodity Exchange* декабрьские контракты подорожали с 4,673 $/тройская унция до 5,035 $/тройская унция. Это самый высокий уровень котировок за последние полгода.



Прогнозируемый экспертами к концу года дефицит **платины** (ох уж эта «рука Москвы») держит в напряжении трейдеров, работающих в этом сегменте рынка. Ажиотажная скупка контрактов привела к росту цен на *NYMEX*'е: 24 сентября они достигли отметки 438 $/тройская унция (октябрьские фьючерсы). Правда, в течение следующих 2 дней котировки платины стремительно обвалились до 427,7 $/тройская унция. В Лондоне, где трейдеры имеют дело с наличным металлом, колебания цен были еще более резкими -- их перепады за 1 торговый день порой превышали $10.

Аналитики предполагают, что в ближайшем будущем вырастут цены на **золото**, упавшие в середине сентября из-за слухов о грядущей продаже 200 т этого драгметалла нацбанком одного из европейских государств. Оптимизм экспертов объясняется ожиданием традиционного осеннего пика продаж ювелирных изделий в азиатских странах. Тройская унция золота 26 сентября в Лондоне стоила $327,25.

Ближнее зарубежье: призрак «торговой войны»

Нынешний рекордный урожай сахарной свеклы в странах ЕС привел к снижению в сентябре мировых цен на **сахар** примерно на 7%. На торгах *LIFFE* 25 сентября был зафиксирован самый низкий с начала года уровень котировок — 295 $/т (декабрьские контракты). Правда, 4 дня спустя тонна сахара с поставкой в декабре стоила уже $309,9. Агрессивная политика чувствующих поддержку ЕС европейских производителей повлияла на цены по другую сторону Атлантики: 15--25 сентября котировки на этот товар падали и на *CSCE*.

Что касается наших ближайших соседей, то в России динамика цен на сахар вполне вписывается в общемировую тенденцию его удешевления. В настоящее время средняя оптовая цена сахара-песка российского производства составляет 3550--3570 руб./кг. (Напомним, что еще 2 месяца назад она превышала 4000 руб./кг.) Снижение цен объясняется началом поставок более качественного и дешевого (от 3370 руб./кг) сахара из Бельгии, Нидерландов, Польши и ряда других европейских государств. Контракты на эти поставки были заключены еще летом, когда Россия испытывала серьезный сахарный дефицит.

Любопытно, что, несмотря на быстрое падение цен на оптовом рынке, «навар» при мелкооптовых сделках достигает 26%.

Тем временем сахар вновь стал камнем преткновения в отношениях между Россией и Украиной. По оценкам украинских специалистов, нынешний урожай сахарной свеклы позволит получить примерно в 1,5 раза больше сахара, чем способен поглотить внутренний рынок. Единственный реальный покупатель составляющих примерно 1 млн т излишков -- Россия. Однако реализации украинского сахара на этом рынке мешает установленная правительством РФ 15 мая 1997 года 25%-я пошлина. В последнее время участились заявления украинских официальных лиц о том, что введением пошлины Россия нарушила соглашение о свободной торговле. Предпринимаются и поиски «компромиссного варианта». Так, украинской стороной подготовлен проект соглашения о том, чтобы пошлина не взималась с поставок, не превышающих 1 млн т. (Это количество примерно соответствует экспортным возможностям Украины в будущем году.) Поставляемый сверх этой квоты товар по-прежнему будет облагаться пошлиной.

По информации Интерфакса, 1-й вице-премьер РФ Анатолий **Чубайс** заявил, что на отмену пошлины на украинский сахар Россия не пойдет. При этом, чтобы подсластить пилюлю для соседей, г-н Чубайс намекнул о приоритете Украины при госзакупках сахара Россией. Одновременно появилась информация о подготовленном в Минэкономики РФ протоколе к соглашению о свободной торговле. В документе предусматривается, что распространяться на сахар это соглашение не будет.

Можно себе представить, как поведет себя при подписании данного протокола украинская сторона. По крайней мере, один из высокопоставленных чиновников МВЭС этой страны уже заявил о возможности введения в ответ на «сахарный протекционизм» пошлин в отношении некоторых российских товаров. Итак, «торговая война»?

Беларусь: высевали — веселились, а собрали — прослезились

По оценкам специалистов Минсельхозпрода РБ, нынешний урожай **картофеля** из-за дождливого лета будет на 20--25% ниже прошлогоднего.

Закупочные цены на «бульбу» в настоящий момент составляют 4000--4500 руб./кг, что примерно в 2 раза выше, чем в 1996 году. Однако продавать картофель по такой цене производителям все равно невыгодно. Следует отметить, что низкий урожай дает им возможность диктовать свои условия при заключении контрактов. (Например, положить конец задержкам платежей при расчетах за поставки.)

Можно предположить, что сезонного снижения цен в этом году не произойдет. Возможно, они даже несколько увеличатся. Кстати, в неприятной ситуации оказалась торговля. Рассчитывать на бесперебойные поставки отечественного картофеля магазинам не приходится, а самостоятельно приобретать польский, как это делалось в недавнем прошлом, торговые предприятия теперь не имеют права. В Минсельхозпроде утверждают, что необходимости в импортных закупках нет. Насколько это соответствует действительности, станет ясно после окончания уборки.

Еще одна новость, связанная с сельским хозяйством: очередное повышение закупочных цен на **мясо**. Предполагается, что они увеличатся на 15%.

Напомним, что предыдущее повышение закупочных цен («Конъюнктура» писала об этом 11 августа), по существу, загоняло в угол отечественные мясокомбинаты и торговлю. Необходимость параллельного повышения розничных цен на мясо в правительстве осознали только в начале сентября. Однако «в целях недопущения негативной реакции населения», а заодно для соблюдения спущенных сверху параметров инфляции, был устроен спектакль под названием «поэтапное увеличение цен». То, что ситуация повторится,-- понятно. Интересно только, каким образом власти не допустят негативной реакции населения на этот раз. Хотелось бы в этой связи напомнить известный анекдот застойного периода: «Давайте раскачаем вагон, чтобы все думали, что мы едем».

Юрий ХОВРОВ

ОБЗОР

Что чем крыть — вопрос

Сегодня на белорусском рынке представлен широкий спектр кровельных материалов отечественного и зарубежного производства. Все поставщики наперебой расхваливают свой товар, обосновывая его превосходство над другими «вековыми традициями качества» и «использованием суперсовременных технологий производства». В такой ситуации выбрать подходящее по всем параметрам кровельное покрытие неискушенному потребителю достаточно сложно.

Все кровли можно разделить на 2 группы: плоские и неплоские. Для плоских (их у нас абсолютное большинство) применяются в основном рулонные покрытия, а для имеющих скаты неплоских -- листовые материалы (шифер, оцинкованная жесть, металлочерепица) и черепица.

Рулонные покрытия

Всем нам с детства знакома типичная картина ремонта кровли: чадящие битумные котлы, грязные робы рабочих, горы мусора под окнами дома -- все это с завидной периодичностью повторялось каждые 2--3 года. По объему производства кровельных материалов СССР прочно удерживал 1-е место в мире, т.к. традиционно использовавшийся в Союзе рубероид из-за неустойчивости битума к перепадам температур был недолговечным. (Такие покрытия расплавляются и деформируются летом, когда температура кровли нередко достигает 100°С, и из-за недостаточной эластичности трескаются на морозе зимой.)

Зарубежные компании уже давно нашли пути улучшения свойств рулонных покрытий. Сейчас во всем мире практически не выпускаются кровельные материалы из чистого битума: как правило, в их состав вводится существенно улучшающая эксплуатационные характеристики 20%-я полимерная добавка стирол-бутадиен-стирол — СБС или атактический полипропилен — АПП. Такие покрытия называются битумно-полимерными.

Рулонные материалы с СБС (резинобитумные) устойчивы к перепадам температур, эластичны на морозе, долговечны, обладают стабильными гидроизоляционными свойствами. Такие покрытия оптимально подходят для наших климатических условий.

Рулонные покрытия с АПП (пластобитумные) устойчивы к воздействию ультрафиолетового излучения и пластичны. Они применяются в странах с жарким климатом.

Белорусские предприятия еще не освоили производство кровельных материалов на основе полимерных добавок. Поэтому на нашем рынке доминируют битумно-полимерные покрытия, произведенные в России, Польше, Греции и других странах по лицензиям ведущих английских, итальянских, французских фирм. Такие материалы, практически не отличаясь от оригинальных по качеству, дешевле на 15--20%.

Гарантия производителя на современные высококачественные рулонные покрытия составляет 20--25 лет. Однако реальный срок службы таких материалов гораздо больший. Это обстоятельство не может не привлекать думающих о будущем и умеющих считать деньги хозяев: полное отсутствие расходов на ремонт кровли в течение почти четверти века -- явление для нас непривычное.

Высококачественные импортные материалы соседствуют на белорусском рынке с устаревшими отечественными битумными рубероидами. Цены на такие рулонные покрытия колеблются в пределах 1,5--3 $/кв.м. Существуют также наплавляемые битумные рубероиды -- они дороже обычных на 25--30%.

Интересно, что общий объем производства мягких кровельных материалов в Европе в 1995 году составил 240 млн кв.м, в т.ч. на основе битумов с АПП и СБС -- 81%, термопластиков и эластомеров -- 16% и только 2% пришлось на долю других покрытий. (В настоящее время в Европе используется более 150 наименований кровельных материалов.)

ГИД

Где заказать кровельные и гидроизоляционные материалы

«ПРЕТТИ»

(г. Минск, ул. Попова, 26; тел. 226-26-52)

Фирма «Претти» и другие ведущие компании, предприятия, организации, специализирующиеся на возведении и ремонте кровель, подписали договор о совместном финансировании разработки единой нормативно-технической документации для кровельных, тепло- и гидроизоляционных работ.

Как и остальные участники проекта, «Претти» надеется, что разработанные документы будут отвечать современным требованиям к материалам и условиям производства. Это поможет достигнуть оптимального сочетания цены, эстетических свойств и качества кровельных работ.

«САКРАМЕНТ»

(г. Минск, ул. Ф.Скорины, 13–2; тел.: 268-58-92, 268-56-40)

Фирма «Сакрамент» осуществляет настил и ремонт мягких кровель, гидроизоляцию тоннелей, фундаментов, подземных сооружений с применением прогрессивной технологии, основанной на использовании рулонных кровельных материалов направленного типа на основе стеклоткани и полиэстера (бикрост, линокром, бикропласт, изопласт, ренотех и др.).

«Сакрамент» — одна из первых фирм, работающая с этими материалами, и первая из негосударственных организаций, получивших лицензию на выполнение названного перечня работ. Фирма работает по государственным расценкам, обеспечивая качественное, быстрое и надежное обслуживание.

Всегда в продаже широкий ассортимент материалов для мягких кровель.

Гарантия на работы — от 3 лет.

«ЦЕНТРОСТАЛЬ-ДОМСТАЛЬ»

(г. Минск, ул. Захарова, 76; т/ф: 236-10-93, 236-12-32)

Металлочерепица фирмы *Rannila Centrostal* — это профилированная оцинкованная жесть с пластиковым покрытием широкой цветовой гаммы, которая гарантирует высокое качество и долговечность. Гофрированная поверхность прекрасно устраняет шум дождя и ветра.

Монтаж кровли можно произвести самостоятельно, благодаря минимальному числу соединений. Опытные специалисты рассчитают оптимальное количество листов необходимой длины. Избежать поперечных сечений при настиле кровли можно, заказав в фирме листы нормативной ширины и любой длины, под конкретные размеры ската крыши. Масса кровельного покрытия — около 5 кг/кв.м, что приводит к значительной экономии при устройстве стропильной системы и обрешечивании.

Предлагаются различные комплектующие для кровли и систем водослива.

По желанию заказчика фирма производит монтаж кровли.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АЛЁНА-91	монтажные пены (0,75 л)	Бельгия	от 5,3 у.е.	склад; предусмотрены скидки	213-4270 276-3743
	универсальные силиконы (0,31 л)		3,3 у.е.		
	клеи, мастики, герметики		?		
АЛКИД	«Аутокрин-177» – термостойкий, гидроизоляционный, антикоррозийный	Беларусь	производителя	склад	266-0106
	«Аутокрин-577» – битумно-полимерный, термостойкий				
	мастика «Аутокрин-Эласт» – битумно-каучуковая, холодная, гидроизоляционная, кровельная				
	антикор «Аутокрин-Эласт» – антикоррозийный материал для металла и бетона				
	шифер – волнистый, удобный при монтаже	Германия	4,8 у.е.	экологически чистый; цвет под заказ	
ГОРО крупнейший поставщик отделочных материалов в Беларуси	подвесные потолки Armstrong	Нидерланды	от 8,7 у.е./кв.м	оптовым покупателям – существенные скидки	226-0312 227-6138
	потолочные светильники	Италия, Беларусь	от 3,5 у.е.		
	стеновой и потолочный гипсокартон Knauf	Германия, Швеция	от 3,2 у.е./кв.м		
	настенные виниловые покрытия	Англия	1,61 у.е./кв.м	ширина рулона 1,3 м	
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 x 6,0 м)	Польша	от 7,7 у.е./кв.м	строительным организациям – скидки	236-1230
	подвесные потолки Owacoustik	Германия	от 10,5 у.е./кв.м		
	пластиковые панели Dumaplast (0,25 x 2,70 м)	Бельгия	от 17 у.е./кв.м		
	винилискожа	Индия	от 3,3 у.е./кв.м		
ЛИГОС-ЮНИОН	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 8,3 у.е./кв.м	склад	213-4056 233-1881
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 у.е./кв.м	склад	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 у.е./п.м		
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)		?		

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ГОРО	ковровое Shaw	США	5...20	366	от 4,9 у.е.	226-0312 227-6138
	рулонное ПВХ-покрытие Armstrong	Швеция	2	160, 200	от 12,9 у.е.	
	ПВХ-плитка Armstrong	Англия	2,5	30 x 30	8,9 у.е.	
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3...3,0	200, 300	от 3,8 у.е.	236-1230
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2 у.е.	213-4056 233-1881
	ковровое	Бельгия	3; 6	400	5,45; 7,75 у.е.	
ФРИАЛ	ковровое (доставка, настил)	Турция	3...11	200, 400	от 2,7 у.е.	236-7470 236-9813
ЮНИБУД	износостойкое ПВХ	Швеция	2,0...3,8	200	565.000 руб./кв.м	249-8017 249-5190 249-4127

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, у.е./кв.м		Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ЛИГОС-ЮНИОН	12	15...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	213-4056 233-1881

РЫНКА

извечный

Черепица

Несмотря на свой почтенный возраст, этот кровельный материал не утратил своей популярности. Если рулонные покрытия чаще всего используются в типовом жилищном строительстве и промышленных зданиях, то черепицу предпочитают частные застройщики. Она неузнаваемо изменяет облик любого дома, оживляет его и привлекает внимание.

На нашем рынке представлена черепица нескольких видов: цементно-песчаная, полимерно-бетонная и традиционная керамическая. У цементно-песчаной черепицы практически неограниченный срок эксплуатации, она не изменяет цвета на протяжении десятков лет. Этим объясняется сегодняшнее лидерство этого вида черепицы на рынке.

Объемы производства полимерно-бетонной черепицы в нашей стране пока невелики. Цены на цементно-песчаную и полимерно-бетонную черепицу примерно равны и составляют 6--10 $/кв.м.

Керамическая черепица примерно в 2,5—3 раза дороже цементно-песчаной. Кроме того она неустойчива к перепадам температуры и воздействию растительности (обрастает мхом).

Намечающаяся в Беларуси программа мансардного строительства -- реальный путь сделать черепицу массовым кровельным материалом, а заодно и преобразить облик серых «хрущевских» кварталов, сделать наши города по-европейски яркими и уютными.

Листовые материалы

Пожалуй, самый новый и перспективный из представленных на белорусском рынке кровельных материалов -- металлочерепица. Это листы оцинкованного железа с цветным пластифицированным покрытием. По внешнему виду металлочерепица имитирует обычную черепицу различной формы. Преимущество этого материала состоит в простоте выполнения кровельных работ. Листы металлочерепицы легки, могут укладываться целиком, сразу закрывая большое пространство или резаться на части в соответствии с конфигурацией кровли. Цена такого материала находится в пределах 10--15 $/кв.м в зависимости от вида пластифицированного покрытия и условий поставки.

В этом сегменте рынка по объему предложения лидирует продукция финской компании *Rannila*. Предлагаемая у нас польская металлочерепица также производится по лицензии этой фирмы. Кровельные материалы других производителей на нашем рынке менее известны.

По-прежнему популярен в Беларуси содержащий канцерогенный асбест шифер. Этот материал давно признан опасным для человека и в большинстве развитых стран снят с производства. Проблема в том, что другого кровельного покрытия по цене 40.000--60.000 руб./кв.м на нашем рынке просто нет. Поэтому дешевый шифер еще долго будет портить здоровье малообеспеченным белорусским застройщикам.

Остается высоким спрос и на другой традиционный и экологически небезопасный кровельный материал -- оцинкованную жесть. Наши потребители почему-то не обращают внимания на то, что металл подвержен коррозии (поэтому кровлю необходимо сразу покрывать специальными защитными составами), а сама жестяная кровля явно уступает по внешнему виду черепичной.

В последнее время вместо листового железа стали активно использовать черепицу и металлочерепицу. Однако об отказе от жестяной кровли говорить пока не приходится по той причине, что она дешевле.

И все же...

Перечисленные кровельные материалы являются наиболее популярными на белорусском рынке. К сожалению, с опозданием появляются у нас новинки зарубежной строительной индустрии. До сих пор, например, не представлены в Беларуси такие интересные и перспективные материалы, как мягкая битумная черепица, стремительно набирающая популярность в России полимерная гофрокровля *Onduline*. Практически не используются в качестве кровельных покрытий термопластики из ПВХ, полиуретановые пленочные материалы, материалы на основе жидкой резины, набрызгиваемые полиуретановые материалы. Несомненно, все это придет на белорусский рынок позднее — по мере дальнейшего роста культуры и расширения потребностей строительства.

В настоящее время на нашем рынке кровельных материалов идет жесткая конкурентная борьба. К сожалению, белорусские предприятия постепенно сдают свои позиции: на сегодняшний день в нашей стране более 40% кровельных работ выполняется с использованием импортных материалов. При этом потребителя не останавливает даже высокая цена (только таможенные пошлины на импортные стройматериалы достигают 30--35%).

Впрочем, для большинства населения низкая цена по-прежнему остается решающим фактором при выборе кровельного покрытия. Частные застройщики также обращают внимание на эксплуатационные характеристики будущей кровли, условия поставки и т.д.

Пока в Беларуси фирмам-импортерам кровельных материалов не приходится снижать цены, чтобы обеспечить конкурентоспособность и хороший сбыт своей продукции. Однако количество компаний, работающих в данном сегменте рынка, постоянно растет. Это позволяет прогнозировать дальнейшее развитие конкуренции, снижение цен и расширение ассортимента предлагаемых кровельных покрытий.

Роман КОСТИЦЫН

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии: горки, стеллажи, тележки, холодильное оборудование и др.					235-3002 235-2303	
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
КОМАНДОР ул. Калиновского, 21	универсальная система стеклянных кубов; прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	компьютерный дизайн интерьеров, доставка, установка; сроки - немедленно
	универсальная система стальных труб: потолки, вешала, стеллажи		полимерное	по желанию	от 100		
	прилавки, горки из ДСП		ламинат	по желанию			
	женские, мужские и детские манекены для демонстрации верхней и нижней одежды		пластик	черный, белый	8		
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00; выходной: воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от 117 у.е.	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция - сертифицирована
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от 186 у.е.		
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico				от 279 у.е.		
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор	от 630 у.е.		
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома	от 1014 у.е.		
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	слоновая кость, серый, светло-зеленый	от 406 у.е.		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	550, 90 у.е.	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АСПЕКТ	мебель, приносящая успех:	Германия, Италия	десятки вариантов натуральных и искусственных покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков		275-3525 275-3652	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера; наш адрес: ул. Стебенева, 20
	для исполнителей				160...1200 у.е.		
	для менеджеров				400...2000 у.е.		
	для руководителей				1300..5000 у.е.		
	для элиты				от 4500 у.е.		
	офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Польша, Германия, Италия			33...436 у.е. 85...3100 у.е. 36...4000 у.е.		
VOLIS COMPANY САЛОН МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты	Беларусь	шпон ценных пород древесины	бук-венге, вишня, светлый дуб, красное дерево	35,3...55,2 млн руб.	254-6902 210-2185	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
	шкафы, столы (в ассорт.)			черный, дуб, вишня	2,3...4,8 млн руб.		
	шкафы, стеллажи, комоды, столы Forte	Польша	меламин	гранит-коньяк	1,4...5,0 млн руб.		
	кресла (для руководителя, персонала), стулья	Италия	кожа, ткань	черный, серый	от 19 у.е.		
ДОРАТО	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Mobili Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от 130 у.е.	269-9442 263-9627 269-9838	консультации специалиста по расстановке мебели; доставка, сборка по Беларуси - бесплатно; каждую последнюю неделю месяца - скидка 10%
	офисная мягкая мебель Padamo		кожа, кожзам, кожа + кожзам	черный, коричневый	от 600 у.е.		
	офисные кресла, стулья Armet, Nowy Styl	Италия, Польша	ткань, кожа, кожзам	различный	от 22 у.е.		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик	22...390 у.е.	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул. К.Либкнехта, 68-101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия, Венгрия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от 196 у.е.	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	50...550 у.е.		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	3,3...556 у.е.		эксклюзивный представитель Multiform'a в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	210...574 у.е.		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	22...7150 у.е.		поставка со склада и под заказ
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная плита	пепел, антрацит, махагон	56...270 у.е.	210-0706 210-0700 266-3413	пер. Инструментальный, 6 (ст. метро «Парк Челюскинцев»)
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от 66 у.е.	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 21 у.е.		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3 у.е.		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	13 вариантов	40...341 у.е.		
PRO-TRADE ул. Гусовского, 4-501	мебель для руководителей	Италия, Польша	термо- и водостойкое, ударопрочное	богатый выбор	от 140 у.е.	254-4096 259-6770 254-3248	консультации специалистов, дизайн-проект, доставка, сборка
	мебель для менеджеров и персонала	Беларусь, Италия, Польша	термо- и водостойкое, ударопрочное, меламин		от 90 у.е.		
	кресла, стулья	Чехия, Польша	кожа, ткань		от 42 у.е.		
TINA VLATI Старовиленский тракт, 28/1; время работы: 10.00-20.00	мебель для офисов и банков	Италия	меламин, ламинат, шпон ценных пород дерева	более 30 вариантов	от 180 у.е.	237-7011 237-8417	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья		металл, кожа, ткань	более 100 вариантов	от 40 у.е.		
	настольные лампы, светильники, бра	Австрия	металл, пластик, дерево	более 20 вариантов	от 25 у.е.	228-3332	
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	113...2000 у.е.	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	многофункциональная офисная мебель	Беларусь	ламинат, постформинг	более 30 вариантов	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	мебель для кафе, баров, гостиниц, магазинов	Беларусь	ламинат, постформинг	по желанию			
ЮРАТЭ СИСТЭМ Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18 у.е.	232-1048 232-2486	салоны офисной мебели: ул. Смолячкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40 у.е.		
	офисные кресла и стулья для посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700 у.е.	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
VOLIS COMPANY САЛОН МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухни «Лиза»	Беларусь	меламин, МДФ (белый)	24 млн руб.	254-6902 210-2185	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
	детские комнаты «Чебурашка»		шпон ценных пород древесины (красное дерево, бук, дуб, тонированный дуб)	21,9 млн руб.		
	спальни «Катерина»			29,4 млн руб.		
ДЖЕНОА	шкафы, ниши, перегородки, мебель	Беларусь	ДСП (более 20 вариантов цветов)	?	226-9673 223-8273	производство из материалов и по технологии фирмы Komandor
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	15...790 у.е.	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
КОРОЛЯ, 22 САЛОН МЕБЕЛИ	мебель для дома и офиса (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон, массив	?	276-9207 2769225	мебель от 50 фабрик Италии под заказ; любые стиль и комплектация
ОЛИМП	мягкая мебель для дома (в ассорт.)	Беларусь	велюр, ковровый гобелен, винилискожа (более 30 цветов)	от 400 у.е.	(0212) 36-3239 36-3183	ул. Широкая, 62; 10%-я скидка оптовым покупателям
ТЕКНОБЕЛ ул. Захарова, 31	мебель для дома (в ассорт.), аксессуары	Италия	ламинат, нат. дерево, лак	16...10.000 у.е.	236-8586	ОСЕННЯЯ РАСПРОДАЖА; индивидуальная комплектация; бесплатная доставка
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	кухни (более 20 наимен.), по индивидуальным заказам: прихожие, спальни, детские	Беларусь	ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	рабочий уголок школьника (столы, шкафы и т.д.)			от 250 у.е.		
ЮРАТЭ СИСТЭМ Торгово-консультационный центр	кухонная мебель со встроенной техникой	Италия	нат. шпон, дуб, орех	от 1800 у.е.	232-1048 232-2486	салон-магазин «Разумный выбор» (ул. Филимонова, 5); профессиональные дизайн, сборка
	кухонные столы, стулья			от 90 у.е.		
	мягкая мебель		нат. кожа	от 2500 у.е.		

НОВОСТИ

На сегодняшний день одним из любимейших мест отдыха европейцев, как ни парадоксально, является Турция. Более того, в августе нынешнего года турецкие курорты посетили почти 1,5 млн туристов (в т.ч. 210.000 из СНГ), что является абсолютным рекордом.

Из 6,5 млн иностранцев, побывавших в Турции с начала года, 1-е место занимают немцы (1,5 млн человек), на 2-м -- туристы из СНГ (около 1 млн). Турки надеются, что к концу декабря их страну посетят 10 млн гостей из разных стран, что на 15% больше, чем год назад.

В Берлине заканчивается реконструкция рейхстага -- центральное мероприятие в ходе подготовки переезда германского руководства на берега Шпрее. По проекту британского архитектора Нормана **Фостера** здание можно будет использовать не только для заседаний парламента, но и как смотровую площадку для гостей Берлина.

Когда работы будут полностью завершены, в рейхстаг пустят любопытных туристов. Помимо всего прочего они увидят настенные автографы наших солдат, бравших Берлин. Надписи были сделаны мелом, обломками кирпича или обгоревшими головешками, но на удивление прилично сохранились. Строители обнаружили их в ходе реставрационных работ. Немцы решили не уничтожать следы прошлого, а наоборот, сделали все возможное, чтобы надписи не стерлись.

Венгрия, экономика которой традиционно зависит от туризма, теряет репутацию страны, где можно дешево отдохнуть, повеселиться и попробовать блюда национальной кухни. Некоторые официанты из ресторанчиков исторической части Будапешта стали пользоваться тем, что местная валюта -- форинты ($1=192 форинта) -- мало знакома иностранным туристам. Особенно страдают приезжие, пользующиеся кредитными карточками. Кружка пива такому туристу может обойтись в $500, а скромный ужин в харчевне -- в несколько тысяч долларов. По венгерским законам хозяин заведения за инициативу официанта не отвечает, а в случае жалоб заявляет, что провинившийся уволен.

Посольство США в Венгрии по-своему позаботилось о своих туристах, подготовив специальный «черный список» ресторанов и кафе, куда не рекомендуется заходить даже очень богатым американцам.

Соб. инф.

ОБЗОР

Мы едем, едем, едем...

В отличие от большинства граждан «Союза нерушимого», имевших возможность выезжать за границу разве что на танке, белорусские туристы сегодня могут выбрать любое средство передвижения. Это автомобиль, автобус, поезд, самолет, а для оригиналов и любителей экзотики — еще и мотоцикл, велосипед и даже собственные ноги. О пассажирских авиаперевозках на страницах «Конъюнктуры» мы писали уже неоднократно. Сегодня же поговорим о представленных на белорусском рынке туристических услуг автобусных маршрутах.

Несомненно, автобус -- самое дешевое средство передвижения, что привлекает определенные категории туристов -- молодежь, представителей среднего класса и др. Кроме того, добираясь к месту отдыха поездом или самолетом, можно ознакомиться только с пунктом назначения и достопримечательностями, предусмотренными экскурсионной программой. (Увиденное из иллюминатора или окна вагона вряд ли стоит принимать в расчет.) Совсем иное дело -- автобусные поездки, где каждый преодоленный за световой день километр -- своеобразная экскурсия. Поэтому такие туры адресованы не только расчетливым, но и любознательным.

Однако за возможность сэкономить деньги и приобрести массу впечатлений приходится платить определенными неудобствами. Впрочем, об этом -- ниже.

Маршруты

Пожалуй, первым международным экскурсионным маршрутом, появившимся на белорусском рынке туристических услуг (не путать с шоп-турами), был Минск-Прага. Профессионалов турбизнеса и их клиентов столица Чехии привлекала в основном по 2 причинам. Во-первых, Прага -- один из красивейших городов Европы. Во-вторых, даже на стареньком «Икарусе» туда можно добраться за сутки. В столице Чехии за последние годы побывала масса наших туристов, поэтому возникла необходимость модернизировать этот тур, оставив его сравнительно недорогим. Так появился маршрут Минск--Прага--Будапешт.

Чешские туры -- это не только поездки в Прагу. Белорусские турфирмы предлагают экскурсии и отдых практически во всех регионах этой богатой озерами и горами страны. Минувшим летом сильное наводнение в ряде европейских государств внесло определенные коррективы в планы наших туристических компаний, но позиции Чехии на рынке автобусных туров по-прежнему сильны.

Еще один «классический» маршрут, на протяжении нескольких лет предлагаемый нашим соотечественникам, -- Минск--Прага--Париж--Берлин (расширенный вариант: Минск--Прага--Париж--Брюссель--Амстердам--Берлин). Несомненное преимущество данного тура -- возможность за 1 поездку увидеть полдесятка стран, потратив при этом сравнительно небольшую сумму денег. Некоторые турфирмы продлевают этот маршрут на юг (в Испанию) или на север, предлагая клиентам посетить столицу туманного Альбиона.



Поездки в Прагу и трансъевропейские туры с акцентом на Париж активнее всего рекламировались белорусскими турфирмами осенью 1996 -- весной 1997 года. Ближе к лету также предлагались автобусные путешествия в Италию, а с наступлением туристического сезона -- недорогие поездки на курорты Болгарии и венгерское озеро Балатон. Впрочем, 2 последних направления назвать экскурсионными можно с большой натяжкой.

Автобусы

Безусловно, важную роль в организации качественного тура играет средство передвижения. Если неизбалованные услугами западных авиакомпаний пассажиры «Белавиа» без проблем переносят 2--4-часовой перелет (главное -- добраться без происшествий), то к выбору автобуса подход на порядок строже. Ведь на время длительного путешествия он становится своеобразным «отелем», где туристы проводят целые дни, а иногда и ночи.

Конечно, сегодня турфирмы не отправляют своих клиентов в Париж на «ЛАЗе» или «Икарусе» -- к тому же такие транспортные средства туда не пускают. Для поездок в Западную Европу используются туристические автобусы иностранного производства: *Mercedes*, *Scania*, *Neoplan* и др. (В одном только Минске на данный момент их зарегистрировано около 300.) Естественно, немногие белорусские фирмы в состоянии выложить $100.000 за новый автобус. Приобретаются в основном машины, уже эксплуатировавшиеся на европейских дорогах. Однако если на автобусе, выпущенном 10 лет назад, можно путешествовать весьма комфортно, то машины, сошедшие с конвейера в конце 70-х, вряд ли пригодны для длительного тура.

Кроме того, очень важно наличие в автобусе туалета, видео, кофеварки, мини-бара и других приятных мелочей, которые сделают дальнюю дорогу менее утомительной. Не последнюю роль играет профессионализм водителей, который заключается не только в умении «вертеть баранку», но и в знании иностранных языков, элементарной вежливости и обходительности в отношениях с пассажирами.

Естественно, в неоспоримом выигрыше оказываются турфирмы с собственным автобусным парком. Однако таких немного, остальные же вынуждены арендовать автобусы у других предприятий, рискуя при этом получить не совсем качественную технику, доставить клиентам неудобства и «подмочить» собственную репутацию. Именно поэтому многие турфирмы стремятся арендовать автобусы с водителями в Литве. И те, и другие там более соответствуют современным требованиям рынка туристических услуг.

Сервис

Впечатления от автобусного тура может испортить не только транспортное средство. При организации таких маршрутов туристические компании должны решить ряд других вопросов.

Во-первых, ночлеги в пути: ни одна уважающая себя фирма не предложит клиентам провести в автобусе 2 ночи подряд.

Во-вторых, экскурсионное обслуживание: как правило, в цену автобусного тура входит стоимость обзорных экскурсий по посещаемым городам. Входные билеты в музеи, на выставки и другие мероприятия туристы приобретают на месте, с учетом своих желаний и финансовых возможностей. Впрочем, варианты составления экскурсионной программы могут быть различными.

В-третьих, организация полноценного питания. В автобусных турах решить эту проблему достаточно сложно: большую часть времени туристы проводят на колесах. Поэтому, как правило, в пакет услуг входят только завтраки в отелях, где группа останавливается на ночлег. Обед и ужин туристы устраивают для себя сами, исходя из собственных желаний, советов гида и опять-таки финансовых возможностей. Естественно, это правило не распространяется на специализированные детские группы: 3--4-разовое питание в данном случае обязательно.

И еще одна, пока сравнительно новая и редкая услуга. С началом организации экскурсионных туров агентство «Алатантур» ввело в штатное расписание экипажа автобуса должность стюарда. В спектр его обязанностей входит не только подача пассажирам кофе и прохладительных напитков, но и организация досуга туристов во время длительных переездов. Это создает в автобусе благоприятный микроклимат и помогает сделать путешествие менее утомительным.

Проблемы

Основные трудности в организации автобусных туров вытекают из специфики данного вида туристической деятельности. В первую очередь это, видимо, получение виз. Шенгенское соглашение между некоторыми европейскими странами упростило работу турфирм. И тем не менее длительное стояние в очередях у посольств, а также отказы в выдаче виз не состоящим в браке молодым людям (как женщинам, так и мужчинам) стали привычными для сезона «Лето-97». Еще труднее обеспечить визами клиентов, желающих поехать в автобусный тур с посещением Англии.

К сожалению, часто возникают проблемы при пересечении границ. Здесь многое зависит от маршрута следования группы. Так, по пути в Париж туристов, скорее всего, «перетряхнут» только в Бресте. Отправляясь в южном направлении, следует морально подготовиться к более частым и тщательным досмотрам.

Иногда определенные трудности водителям туристических автобусов создает дорожная полиция иностранных государств. Если в Западной Европе стражей порядка интересуют в основном техническое состояние и оснащение транспортного средства, то проезд по территории некоторых стран бывшего соцлагеря может сопровождаться многократными остановками у полицейских постов, иногда по совершенно надуманным поводам. Цель подобных акций очевидна: повышение благосостояния отдельных сотрудников полиции за счет иностранных туристов.

Автобусные экскурсионные маршруты белорусских турфирм достаточно популярны как у соотечественников, так и российских граждан. И дело тут не только в более низких ценах: приехать в Минск или Брест поездом, пересесть на автобус и отправиться в путешествие по Европе гораздо удобнее, чем пересекать на автобусе всю Беларусь. Это обстоятельство позволяет надеяться, что наши фирмы, организующие автобусные туры, останутся «на плаву», даже если платежеспособность белорусских туристов будет снижаться теперешними темпами.

P.S. Автор благодарит туристические фирмы «Алатантур» и «МАТЭП-90» за информационную поддержку при подготовке материала.

Павел КОТОВ

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ	Прага-Вена	Э	7	авто	пост.	2* (в Праге), 3* (в Вене)	звт, 4 экск., гид, медстрах	Минск	315 у.е. + виза, скидки детям	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739
БЕЛАРУСЬ	оз. НАРОЧЬ (клуб выходного дня)									СВЭЛНА	223-0701 222-4818
ГЕРМАНИЯ, США, ШВЕЙЦАРИЯ	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В СТРАНАХ ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ. США, ШВЕЙЦАРИЯ, ИТАЛИЯ, СТРАНЫ БАЛТИИ И ДР.: ОТДЫХ, ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА, АВТОМОБИЛИ, БИЛЕТЫ (авто из Минска в Германию), СТРАХОВАНИЕ, «ЗЕЛЕНАЯ КАРТА»									ДВА Д	222-3972 278-2480в
ГРЕЦИЯ	Халкидики, Кассандра	О	11-13	авиа	ср, вс	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Москва	по спр.	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
ЕГИПЕТ	Красное море, Каир, Хургада	О+Э	11	авиа	24/10	4*	п/панс., экск., медстрах	Минск-2	от 765 у.е.	Белорусский клуб любителей путешествий	234-6551 234-8706
	Каир, Хургада	О+Э	11	авиа	24/10	4*	п/панс., экск.	Минск	780 у.е.	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск.	Минск	от 450 у.е. + виза	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
ИЗРАИЛЬ	Натанья, Эйлат, Иерусалим, Мертвое море (по выбору)	О+Л+Э	7, 14	авиа	пост.	3-5*	звт, п/панс., панс., медстрах, виз. поддержка	Минск	от 850 у.е.	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	Натанья, Эйлат, Иерусалим, Мертвое море (по выбору)	О+Л	по жел.	авиа	ср, вс	2-5*	по выбору, медстрах	Минск	от 750 у.е.	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
ИСПАНИЯ	Тенерифе	О	7-14	авиа	пост.	3-5*, апарт.	по выбору	Варшава, Москва, Минск	от 750 у.е.	CONVECTA TRAVEL	226-9932 226-9996
	о.Тенерифе, Малага	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*, апарт. частных клубов	по выбору, экск., прокат авто	Москва, Минск, Варшава	от 530 у.е.	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	ОТДЫХ, О КОТОРОМ ВЫ МЕЧТАЕТЕ! ВСЕ ЛУЧШИЕ КУРОРТЫ СРЕДИЗЕМНОГО МОРЯ (отели 3-5*, цветные фонтаны, коррида, аквапарк, Евродиснейленд). СКИДКИ - ДЕТЯМ!!!								от 725 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
	о.Тенерифе, Малага, о.Майорка	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Варшава, Москва	от 620 у.е.	ТЭБ-ТУР	228-0058 229-3589
ИТАЛИЯ	Римини	О+Э	13	авто	пост.	2*	п/панс., экск. в Сан-Марино, Рим, Ватикан, Пизу	Минск	от 345 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Флоренция, Монтекатини, Тоскано	Ш	7	авиа	пост.	3*	п/панс., карго, виза	Минск	450 у.е.	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	КУРОРТЫ АДРИАТИЧЕСКОГО МОРЯ И ЛИГУРИИ (Сан-Ремо и др.): ЛУЧШИЕ ОТЕЛИ (3-5*, luxe, экскурсии на Лазурный берег Франции). ПРОДАЖА НЕДОРОГИХ АВИАБИЛЕТОВ								от 600 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
КИПР	Лимасол, Пафос, Ларнака	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от 610 у.е.	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
ЛИТВА	ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ (от 4 у.е./сут.). ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА. ЛЮБЫЕ СРОКИ И ВИДЫ									DEKO AIRLINES	220-5978 220-7412 220-5765
	ВИЗЫ (одноразовые и многоразовые): СРОЧНО, НЕСРОЧНО, СВЕРХСРОЧНО!!! ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ									РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
	ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	санатории Друскининкая, Бирштонаса, Паланги	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат., д/о, ч/сектор, гостиницы	по выбору, по инд. заказу	Минск	по спр.		

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ОАЭ	Дубай, Шарджа	О, Ш	5	авиа	пост.	3-5*	п/панс.	Минск-2	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
ТУНИС	Хаммамет	О+Э	7-14	авиа	с 18/10 пост.	3-5*	п/панс., экск., медстрах	Минск, Варшава	от 305 у.е.	Белорусский клуб любителей путешествий	234-6551 234-8706
ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ-ГОЛЛАНДИЯ	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., переводчик, медстрах	Минск	335 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ-МОНАКО	Прага-Париж-Барселона-Канны-Монако	О+Э	13	авто	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., переводчик, медстрах	Минск	490 у.е.		
ЧЕХИЯ	Прага, Кршивоклад, К.Вары	Э	6	авто	пост.	2*	звт (шв. стол), экск., бас., медстрах	Минск	155 у.е.	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-1313
	Прага/ Чешска Липа	Э	6/7	авто	пост./ 18/10, 1/11	отель	звт/п/панс., экск., замок, каньон, зоопарк	Минск	от 155 у.е.	ОСТ'КОМ	213-4378 213-4789 274-9351в
	Прага	О+Э	6	авто/ ж/д	2/11/пост.	3*	звт., 2 экск.	Минск	170 у.е./ по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Прага, К.Вары, замок Мельник	Э	6	авто Setra, Skania	пост.	2*	звт, 3 экск., гид, медстрах	Минск	160 у.е. - взр., 140 у.е. - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	Э	7	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	155 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Прага-К.Вары-Братислава-Будапешт-Сентендре	Э	7	авто	пост.	2-3*	4 звт, 5 экск., бас., медстрах	Минск	175 у.е.	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-1313
	Прага, К.Вары, Будапешт	Э	7	авто	пост.	2-3*	звт, 4 экск., гид, медстрах	Минск	175 у.е. - взр., 155 у.е. - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739
РАЗНОЕ	УДИВИТЕЛЬНО ЛЕГКИЙ СПОСОБ УВИДЕТЬ ВЕСЬ МИР - УВЛЕКАТЕЛЬНЫЕ МОРСКИЕ КРУИЗЫ ВОКРУГ ЮЖНОЙ АФРИКИ И АМЕРИКИ (с 15/10)									CONVECTA TRAVEL	226-9932 226-9996
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ПОЛЬШУ, СЛОВАКИЮ									СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	ЕВРОПА: ТУРЫ НА ЛИЧНОМ АВТО (консультации, разработка маршрута, визовая поддержка)									ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	ЛУЧШИЙ ВИД ОТДЫХА - МОРСКИЕ КРУИЗЫ (от 900 у.е.). ПОЕЗДКИ В ГЕРМАНИЮ									ДОМИНТ	231-6759 261-7702
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ ЛАТВИИ, ЛИТВЫ, ЭСТОНИИ, ГЕРМАНИИ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ									ОСТ'КОМ	213-4378 233-3704 213-4789

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ТАБЛИЦЕ «ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ»:
А — тур за авто, **Б** — бизнес-тур, **ГЛ** — горнолыжный тур, **Д** — детский отдых, **Л** — лечение, **О** — отдых, **Ш** — шоп-тур, **Э** — экскурсионный тур, **Я** — обучение языкам, **звт** — завтрак, **з/п** — загранпаспорт, **а/б** — авиабилет

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976).
Цена одной строки — 200.000 руб. Предусмотрены скидки

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони» (выданы МСиТ РБ сроком на 2 года)

- Белорусский клуб любителей путешествий ... № 377/10.01.97г.
- БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК ... № 177/02.10.96г.
- БЮРО ЭЛЕФАНТ ... № 313/22.11.96г.
- ГОЛУБАЯ ПТИЦА ... № 217/07.10.96г.
- DEKO AIRLINES ... № 284/01.11.96г.
- ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ ... № 438/28.03.97г.
- ДОМИНТ ... № 452/28.03.97г.
- ЕВРОТРАНССЕРВИС ... № 367/26.12.96г.
- CONVECTA TRAVEL ... № 030/16.08.96г.
- ОЛИРТИ ... № 114/13.09.96г.
- ОСТ'КОМ ... № 478/28.03.97г.
- РЕСТ-МАРКЕТ ... № 341/19.12.96г.
- СВЭЛНА ... № 048/23.08.96г.
- ТЕХНОСТАР ... № 260/25.10.96г.
- ТЭБ-ТУР ... № 092/10.09.96г.
- ЭКОЛОГИЯ-ТУР ... № 281/01.11.96г.
- ЯРХО ... № 165/26.09.96г.

ПРАЙС

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Гар.	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh LC 475	MC68040/25	8	250	14" int	1Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Power Macintosh	PowerPC 604/120	80	4000	21" int	4Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD K5-90/100

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
VA									Компьютеры Pentium - конфигурация по заказу	24	от 300	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Jet	K5/90	256p	8	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, изм. конф., ПО	24	550	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SOLI 100	P/100	256p	8	810	EIDE	14" 28 LR, MPRII, mono	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	499	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256p	8	810	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	555	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SI	K5/100	256p	8	1080	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	650		
SI	K5/100	256p	8	1080	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	689		
SI	K5/100	256p	8	1080	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	799		
SI	K5/100	256p	8	1080	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	550		
Jet	K5/100	256p	8	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, изм. конф., ПО	24	560	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SOLI 100	P/100	256p	8	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	570	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256p	16	810	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	585	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256p	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	600	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100 Multimedia	P/100	256p	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, 6xCD, SB Pro2, AS40W, PIO4, EIDE, W+	12	700	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY	P/100	256p	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+	24	650	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY	P/100	256p	8	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+	24	620	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120, AMD K5-120

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
INCOMAG	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	650	ASBIS	249-5792, 214-7767
FINIST	P/120	256	16	1082	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1024	ASBIS	249-5792, 214-7767
IBM PC 330	P/120	256	16	1200	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1025	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	P/120	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	695	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	K5/120	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	620	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	731	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	701	ICS	230-6482
FINIST	P/120	256	16	1705	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1051	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	K5/120	256	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	669	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	685	ICS	230-6482

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133, CYRIX-133

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
INCOMAG	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	675	ASBIS	249-5792, 214-7767
SI	P/133	256p	8	1080	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	599	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
SI	P/133	256p	8	1080	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	639	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
FALCON OPTIMA	K5/133	256	8	1300	EIDE	выбор ?	1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	434	FALCON	234-4356, 234-4470
IBM PC 140	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	910		
IBM PC 300 GL	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win95, Eth., опт. скидки, изм. конф.	12	968		
IBA	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	14" 28	1	PCI	изм. конф.	24	730		
IBM APTIVA	P/133	256	16	2000	ISA/PCI	15" 28 IBM	1	PCI	8xCD, SB, Act. Sp.	36	1678		
IBM PC 300GL	P/133	256	16	2500	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1164		
SI	K5/133	256p	16	1300	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	609	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
INCOMAG	P/133	512	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	715	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/133	512	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	SIS, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	685	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	K5/133	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	610	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
FINIST	P/133	256	16	1275	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1053	ASBIS	249-5792, 214-7767
SR	P/133	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel 430 VX, LG, S3V+, Samsung, изм. конф., склад	24	695	SUNRISE	210-1678
CP System	P/133	512	16	1300	EIDE	? ? ?	1	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., MMX, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	641	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	655	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	670	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	752	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	782	ICS	230-6482
CP System	P/133	512	16	1600	EIDE	? ? ?	2	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., MMX 233MHz, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	695	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
TUCSON	P/133	512	16	1600	EIDE	14" 28	1	PCI	Intel 430 HX, MMX, CHASSIS, сертиф. РБ, изм. конф.	24	980	LINK	236-2251, 236-2252
SR	P/133	512	16	1700	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, S3 Virge, Samsung, изм. конф., склад	24	730	SUNRISE	210-1678
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	730	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/133	256	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	719	ICS	230-6482
FINIST	P/133	256	16	2113	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 16xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1105	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	735	ICS	230-6482
SR	P/133	512	32	1700	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, S3 Virge, изм. конф., склад	24	785	SUNRISE	210-1678

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150, AMD K5-150

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
NTT-520	P/150	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	639	TAIR	229-2999
INCOMAG	P/150	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	695	ASBIS	249-5792, 214-7767
SI	P/150	256p	8	1080	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	603	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
SI	P/150	256p	8	1080	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	643	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
FALCON OPTIMA	P/150	256	8	1300	EIDE	выбор ?	1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	450	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	P/150	256p	8	1270	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V2, изм. конф., ПО	24	610	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY	P/150	256p	8	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+	24	660	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-521	P/150	256p	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel CPU, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	675	TAIR	229-2999
INCOMAG	P/150	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	730	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	649	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	673	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	754	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	784	ICS	230-6482
Jet	P/150	256p	16	1700	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V2, изм. конф., ПО	24	660	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	P/150	256p	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	721	ICS	230-6482
NTT-522	P/150	256p	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel CPU, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	785	TAIR	229-2999
ICS	P/150	256p	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	738	ICS	230-6482
Jet	P/150	256p	32	2600		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	750	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
NTT-750	P/166MMX	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	748	TAIR	229-2999
INCOMAG	P/166	512	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	745	ASBIS	249-5792, 214-7767
SI	P/166	256p	8	1080	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	669	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
SI	P/166	256p	8	1080	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	770	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
INCOMAG	P/166	512	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	755	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	K5/166	256p	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	640	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/166	256p	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	790	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
FALCON OPTIMA	K5/166	256	16	1300	EIDE	выбор ?	1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	503	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	EIDEISA	выбор ?	1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	525	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/166MMX	256	16	1300	EIDE	выбор ?	1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	545	FALCON	234-4356, 234-4470

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson LQ-100	A4, 24 pin, 360x360dpi, 200cps, ESC-P2, 11kb, склад	12	160	ICS	230-6482
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240cps, color upgrt, склад	12	155	ICS	230-6482
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	140	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-300	A4, 9 pin, 220/80 cps, рус.	12	155	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	160	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1kb, склад	12	295	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	A3, 9pin, рус., 240cps, склад	12	295	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	A3, 9pin, рус., 240cps, склад	12	270	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	295	TAIR	229-2999
Epson FX-1170	A3, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., 24kb, склад	12	465	ICS	230-6482
Epson FX-1170	A3, 9pin, рус., 380cps, склад	12	465	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson FX-1170	A3, 9 pin, 216x240dpi, 380 cps	12	470	TAIR	229-2999
OKI ML 520 elite	A4, 9pin, 433/81cps, 80 col., intellig. head	12	549	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 3320	A4, 9pin, 435/387/73cps, 80 column	12	439	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	A3, 9pin, 433/81cps, 136 col., intellig. head	12	619	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 3321	A3, 9pin, 435/387/73cps, 136 column	12	489	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon BJC-240	A4, 720x360dpi, 3ppm, фотореал., цв., рус.	12	185	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson Stylus	200/1000/1500	12	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 15kb, NEW, склад	12	175	ICS	230-6482
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 64kb	12	165	TAIR	229-2999
Epson Stylus 600C	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32kb, NEW, склад	12	325	ICS	230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32kb, NEW, склад	12	490	ICS	230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	520	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 2.5ppm, 128kb, рус., склад	12	520	ICS	230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 9 pin, 360x360dpi, 300 cps	12	530		
Epson Stylus Color 200	A4, 720dpi	12	190		
Epson Stylus Color 800	A4, 1440x720dpi	12	425		
Epson Stylus ColorProXL+	A3, 720dpi, 3ppm, 128kb рус., склад	12	869	ICS	230-6482
Epson Stylus Photo	A4, 720dpi, 4ppm, 64kb, 6 color, NEW, склад	12	512	ICS	230-6482
HP DeskJet 340	A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, рус., портатив., склад, серт.РБ	12	270	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, возм. цв. печати	12	от 175	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, рус., склад, серт.РБ	12	170	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	175	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400	color, склад	12	170	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 400L	A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, серт.РБ	12	155	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, color, рус., серт.РБ, New!!	12	229	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 670C	color, склад	12	230	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 300dpi color	12	246	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C	600dpi, 2ppm, 512kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	229	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	600dpi, 3ppm, 512kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	261	ELKO	236-9754, 236-8663

ПРАЙС

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166 (продолжение)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
SKY 166MMX	P/166MMX	256p	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+	24	735	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY 166MMX	P/166MMX	256p	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+, FAST ATA-3	24	780	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 166	P/166	256p	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	640	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	K5/166	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	683	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	727	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	736	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	812	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	842	ICS	230-6482
HP Vectra VL5	P/166MMX	256p	16	1600	EIDE	?	?	?	1	PCI	S3Trio64 PCI video, MS DOS 6.2, Win95/WfW, 10Base-T, EDO, SB	36	1246	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
CP System	P/166	512	16	1600	EIDE	?	?	?	1	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., MMX, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	697	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
CP System	P/166MMX	512	16	1600	EIDE	?	?	?	2	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., S3Virge3D, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	1050	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Jet	P/166MMX	256p	16	1700		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	715	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SR	P/166	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, S3 Virge, изм. конф., склад	24	765	SUNRISE	210-1678
INCOMAG	P/166	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	770	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/166MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	820	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/166	256p	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	785	ICS	230-6482
NTT-751	P/166MMX	256p	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	834	TAIR	229-2999
ICS	P/166	256p	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	801	ICS	230-6482
FINIST	P/166	256	16	2500	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 16xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1215	ASBIS	249-5792, 214-7767
SOLI 166	P/166	256p	16	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	695	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-752	P/166MMX	256p	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	894	TAIR	229-2999
SR	P/166MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, TL ET6000, изм. конф., склад	24	925	SUNRISE	210-1678
SKY	P/166MMX	512p	32	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII	1	PCI	Intel Triton TX512, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+, FAST ATA-3	24	890	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200/233

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
VENUS-200	PPro/200	256	16	2.1Gb	EIDE	15"	28		4	PCI	Intel 430 HX, MGA, CHASSIS, сертиф. РБ, изм. конф.	24	1720	LINK	236-2251, 236-2252
PORTLAND	PII/286	512	16	1.6Gb	EIDE	14"	28		1	PCI	Intel 430 HX, MMX, CHASSIS, сертиф. РБ, изм. конф.	24	2020	LINK	236-2251, 236-2252
INCOMAG	P/200	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	755	ASBIS	249-5792, 214-7767
FALCON OPTIMA	P/200	256	16	1300	EIDE	выбор	?		1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	600	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/200MMX	256	16	1300	EIDE	выбор	?		1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	665	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/233MMX	256	16	2100	EIDE	выбор	?		1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	915	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P/200	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	807	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	817	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256p	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	892	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ	24	992	ICS	230-6482
INCOMAG	P/200	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	770	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/200MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	930	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/200MMX	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	865	ICS	230-6482
NTT-720	P/200MMX	512p	16	2100	EIDE/PCI	14"	28		2	PCI	Intel TX, SyncMaster, Seagate, серт.РБ	30	974	TAIR	229-2999
ICS	P/200MMX	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	881	ICS	230-6482
HP Vectra VL5	P/200MMX	256p	16	2500	EIDE	?	?	?	1	PCI	S3Trio64 PCI video, MS DOS 6.2, Win95/WfW, EDO, 10Base-T	36	1552	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
INCOMAG	P/200	512	16	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	820	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	P/200MMX	256	16	2600		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	880	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System	P/200MMX	512	16	3200	EIDE	?	?	?	2	PCI	Intel PD440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, SB Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	1083	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
FINIST	P/200	256	16	3227	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 16xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1333	ASBIS	249-5792, 214-7767
SR	P/200MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, TL ET6000, изм. конф., склад	24	1130	SUNRISE	210-1678
SKY	P/200	512p	32	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX256, Acorp, LS, Seagate, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	915	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY	P/200MMX	512p	32	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton TX512, Acorp, LS, Seagate, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	1030	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-721	P/200MMX	512p	32	3400	EIDE/PCI	14"	28		2	PCI	Intel TX, 10xCD, ET 6000, SyncMaster, Seagate, серт.РБ	30	1130	TAIR	229-2999
Jet	P/200MMX	256	32	2600		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	1050	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
INCOMAG	P/233MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1050	ASBIS	249-5792, 214-7767

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO, AMD K6

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ICS	K6/166MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	735	ICS	230-6482
Jet	K6/166MMX	256p	16	1700		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD K6, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	720	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY	PPro/166MMX	512p	16	2600	EIDE	15"	28	LR, MPRII, dig.	4	PCI	Intel Asus TX512, S3 Virge, LS, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	1150	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-620	K6/200	512p	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, AMD CPU, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	924	TAIR	229-2999
FALCON OPTIMA	K6/166	256	16	1300	EIDE	выбор	?		1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	542	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	K6/200	256	16	1300	EIDE	выбор	?		1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	640	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	K6/233	256	16	2100	EIDE	выбор	?		1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	850	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	K6/200MMX	256p	16	2600		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD K6, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	835	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP Vectra XA 6/200	PPro/200	256p	32	1600	SCSI-2/PCI	?	?	?	2	PCI	Matrox MM, 24xCD, Win NT, SB, 100BT Net Adapter	36	3096	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
CP System	PPro/200	256p	32	2000	USCSI/PCI	?	?	?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, SB, 10/100 LAN, изм. конф., серт.РБ	24	1893	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP Vectra XU 6/200	PPro/200	256p	32	2100	SCSI-2/PCI	?	?	?	2	PCI	Matrox MM, 12xCD SCSI, Win NT, SB, 100BT Net Adapter	36	4297	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
NTT-621	K6/200	512p	32	3400	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, AMD CPU, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	1073	TAIR	229-2999
IBM PC 365 P	PPro/200	256	32	2500	ISA/PCI	?	?		1	PCI	WinNT, 16xCD	36	2542	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	PPro/200	256	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ	36	1470	ASBIS	249-5792, 214-7767
SKY	PPro/200MMX	512p	32	2600	EIDE	15"	28	LR, MPRII, dig.	4	PCI	Intel Asus TX512, S3 Virge, LS, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	1270	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
CP System	PPro/200	256p	32	3200	EIDE	?	?	?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, изм. конф., серт.РБ	24	1586	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP Vectra XW 6/200 DP	PPro/200		128	4500	USCSI	?	?	?	32	PCI	AccelGraphic, профессиональная графическая станция	36	12600	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
CP System PPro-200 Dual	2xPPro/200	256p	64	4000	USCSI/PCI	?	?	?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, SB, 10/100 LAN, изм. конф., серт.РБ	24	3635	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ICS	K6/233MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	984	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256p	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	1059	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ	24	1089	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256p	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1033	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256p	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1049	ICS	230-6482

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
INCOMAG	PII/233MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ, склад	36	1595	ASBIS	249-5792, 214-7767
CP System	PII/233	512	32	3200	EIDE	?	?	?	2	PCI	Intel VS440FX ATX ориг., MMX, audio Yamaha 3D, изм. конф., серт.РБ	24	1694	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
NTT-2701	PII/233MMX	256p	32	3400	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, серт.РБ	30	1617	TAIR	229-2999
HP Vectra VL 6	PII/266	256p	32	2500	EIDE	?	?	?	2	PCI	Matrox MM, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, NT4	36	2583	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
INCOMAG	PII/266MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ, склад	36	1740	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000 Prof.	PII/233MMX	512p	64	6400		?	?		4	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro, возможен лизинг	30	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000 Prof.	PII/300MMX	512p	64	6400		?	?		4	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro, возможен лизинг	30	?	LIMENS	228-1908, 228-1909

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP NetServer E30 Mod.1	P/166	256	16	?	SCSI-2/PCI	?	?	?	1	PCI	2xPCI-2xISA-2xPSI/ISA, 5mass, CD-ROM	12	1611	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E40 Mod.1	PPro/180	256	16	?	SCSI-2/PCI	?	?	?	1	PCI	2xPCI-2xISA-2xPSI/ISA, 5mass, CD-ROM	12	2209	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LD Pro Mod.1	PPro/200	256	32	?	SCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	ECC, Wide SCSI-2, CD-ROM, hotswap, RAID	36	3856	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH Pro	PPro/200	256	32	?	F/W/U SCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	up 2 SMP processors, 6 hotswap, CD-ROM, array controller	36	6495	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LXe Pro	PPro/200	512	64	?	F/W SCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	up 4 SMP processors, 6 hotswap, CD-ROM, array controller	36	11750	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LX Pro	PPro/200	512	64	?	F/W SCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	up 4 SMP processors, 12 hot swap, CD-ROM, array controller	36	16050	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP Vectra XW 6/200 DP	PPro/200		128	4500	USCSI	?	?	?	32	PCI	AccelGraphic, профессиональная графическая станция	36	12600	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
CP System PPro-200 Dual	2xPPro/200	256p	64	4000	USCSI/PCI	?	?	?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, SB, 10/100 LAN, изм. конф., серт.РБ	24	3635	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45 Mod.1	PII/266	512	32	?	F/W/USCSI	?	?	?	1	PCI	Новый!, ECC EDO RAM, 8xCD, Ethernet 10/100	36	2534	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
IBM PC SERVER 310	P/166	256	16	?	UFW	?	?				2 PCI, 3 ISA, PCI Ultra SCSI, Ethernet adapter, 4xCD SCSI	36	1760		
IBM PC SERVER 315	PPro/180	256	32	?	UFW	?	?				EISA/PCI, Ultra SCSI, Ethernet adapter, CD-ROM	36	2775		
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256	32	2250	UFW	?	?				EISA/PCI, Ultra SCSI, Ethernet adapter, 8xCD SCSI	36	4393		
IBM PC SERVER 315	PPro/200	256	32	?	UFW	?	?				EISA/PCI, Ultra SCSI, Ethernet adapter, CD-ROM	36	3110		
INTEL ALDER	PPro/200	512	64	6x4	?	?	?				до 4 PPro CPU, Menegement	36	от 13000	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL BUCKEYE	PPro/200	256	64	4x4	?	?	?				5/10 HS drive bays, FW SCSI, EEPRO 100B, Menegement	36	от 7000	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL ROSEWOOD	PPro/200	256	64	1x2	?	?	?				6 Drive bays, UFM, SCSI, ECC RAM	36	от 3000	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL RPOVIDENCE	PPro/200	256	64	1x2	?	?	?				ECC DRAM, EE Pro 100B	36	от 2000	LINK	236-2251, 236-2252

262-51-90 IBA 232-51-22 AN IBM ALLIANCE

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC-MAINFRAME)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.
IBM PC Server3'' System/370	P'/P370	256	16	от 1 Gb		14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?
IBM PC Server5'' System/390	P'/P390	256	32	от 2Gb		14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?
IBM RISC/6000 System/370	Power2/P370		32	от 2Gb		?	?		?	?	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?

259-10-93 IBA 259-10-92 AN IBM ALLIANCE

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Процессор	Примечание	Гар.	Цена, у.е.
IBM AS/400		RAM 8/4096, HDD 1/514.4Gb, лок. подключ. раб. станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?
Advanced Series		LokalTalk - до 3720 раб. станций, поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник. линий, ПО, ОС/400	12	?
IBM RISC	Power/Power2	RAM 16/2000, HDD 0.5/2000Gb, графич. и раб. станций, сетевые серверы (файловые, БД,	12	?
Sistem/6000	PowerPC	вычислит., коммуник. и т.д.), параллельные мультипроц. системы, ОС AIX (UNIX), 10000 пакетов	12	?

259-10-93 IBA 259-10-92 AN IBM ALLIANCE

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 5ppm, color, 512kb	12	240	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фото	12	275	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фото	12	289	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	color, склад	12	240	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, рус., 512kb, New!!	12	265	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 820Cxi	A4, 600dpi, 6ppm, color, спец. для Win, склад, серт.РБ	12	295	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 820Cxi	A4, 600dpi, 5ppm, 128kb, color, рус.	12	от 325	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 820Cx	A4, 600dpi, 5ppm, 128kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	297	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870Cxi	A4, 600dpi, 7/2ppm, 512kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	389	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870Cxi	A4, 600dpi, 8ppm, color, рус., склад, серт.РБ	12	400	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 890Cxi	НОВЫЙ!!!		540	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Lexmark JP 1020	col., 600x300dpi, 3ppm, CD с ПО, Win, рус.	36	199	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 2030	col., 600x300dpi, 3ppm, 2 CD с ПО, 2 картр., Win, рус.	12	285	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 2050	col., 600dpi, Win, CD с ПО, склад	36	355	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 7000	col., 1200dpi, Win, 2 картр., склад	36	499	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	229		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	239		
Olivetti JP 450	A4, 500dpi, 5ppm, цв., рус.	18	289		
Olivetti JP 790	A4, 6ppm, проф., полноцв. (5цв.), , фотопечать, рус.	18	320		

Тусcон 236-4288 236-5931

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson EPL-9000	A4/A3, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	460/2173	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Xerox 4508	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb	12	595	TAIR	229-2999
Xerox 4508	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, a/n 250л, рус.	12	595	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 4512	A4, 600dpi, 8ppm, 6Mb, a/n 2x250л, рус., дуплекс, сеть	12	1430	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 4517	A4, 1200dpi, 17ppm, 6Mb, a/n 250л, рус., дуплекс, сортер, HDD	12	1895	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 4520	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb, a/n 3x250л, рус., сеть	12	2850	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 4520	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb	12	2900	TAIR	229-2999
Xerox C55 Color	A4, 1200dpi, 12ppmBW/6ppm цветной, 24Mb, серт.РБ	12	4770	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1-10Mb, рус., склад	12	430	ICS	230-6482
HP LaserJet 4V	A3, 600dpi, 16ppm, 4Mb, RET/MET, IrDA, PCL6/HP2, рус., серт.РБ	12	2250	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 4V	A4, 600dpi, 16ppm, 4Mb, рус., серт.РБ, склад	12	2260	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, RET/MET, IrDA, PCL6/HP2, рус., серт.РБ	12	1249	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	399	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	445	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP LaserJet 5L/6L	A4, 600dpi, 4/6ppm, 1Mb, склад	12	420/481	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 5N	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, RET/MET, IrDA, PCL6/HP2, сетевой, рус., серт.РБ	12	1595	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5M	A4, 600dpi, 12ppm, серт.РБ, Postscript	12	540	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5Si	A3, 600dpi, 24ppm, 4Mb, RET, 1100 pages trays, рус., серт.РБ	12	3325	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	445	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	450	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, RET/MET, рус.	12	440	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, RET/MET, IsDA, рус., серт.РБ	12	870	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, рус., склад, серт.РБ	12	от 891	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P/6MP	A4, 600dpi, 8ppm, 3Mb	12	890/1150	АРТРОНАС	268-7627
HP Color LaserJet 5	A4, 600dpi (1200dpi RET), 20Mb, цветной, серт.РБ	12	5250	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP Color LaserJet 5	A3, 1200dpi, 10ppm, 20Mb, цветной, склад, серт.РБ	12	5170	ELKO	236-9754, 236-8663
Lexmark Optra R+	A4, 1200dpi, 16ppm, 2-стор., рус., склад	12	1940	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
OkiPage OL 610ex	600dpi, 6ppm, 2Mb(18Mb), PCL4.5, 42 fonts	12	589	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	от 290	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	349	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 16N	600x1200dpi, 16ppm, 2Mb(66Mb),	12	1499	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

ПЛОТТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP DesignJet 430	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1/A0	12	1950	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450C	A4-A1, 600dpi, 4Mb, color, A1/A0	12	2300	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 455CA	A4-A1,НОВЫЙ!!! ЦВЕТНОЙ	12	3295	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 700	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1 (A0), сетевой	12	4680	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 750C	A4-A1,НОВЫЙ! 8Mb, color, A1	12	6300	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 755CCM	A0, 600dpi, 71Mb, color, PS2, MIO, сетевой	12	9998	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 2500CP	A0, 20Mb, color, PostScript2, RIP, управляемый по сети	12	13580	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 2230ij	A0, 600dpi, 4Mb, color, RIP, рулон, а/обр., ноги, Replot	12	3795	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox			?	ТРУШО	221-0212, 213-1647
Барабаны для HP LJ 5L/5ML/4P/4MP			37	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи	Hewlett Packard, Oki, Panasonic, заправка		от 14	РТС	236-3332, 236-3944
Картриджи	Epson, Oki, Star и др.		от 3	РТС	236-3332, 236-3944
Картриджи	Hewlett Packard DJ, Epson, Canon+		от 13	РТС	236-3332, 236-3944
Картриджи	Hewlett Packard, Epson, Canon		?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи	HP DJ, Epson, оригинал		?	НИГАЛЕ	232-2322
Картриджи	к HP DJ 5xx, 6xx, color, black		от 29	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к Epson, Star, Oki, HDP, CPF		от 3	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP DeskJet, все модели струйных принтеров, доставка		от 28	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Картриджи	к HP LJ, все модели лазерных принтеров, доставка		от 80	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Картриджи	к HP 4L, 4P, 5L, заправка		от 68	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP 41A color/HP 45A black для HP DJ 8xx series		33	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
Картриджи к Epson S020025 для Epson Stylus 400/800/800+/1000 black			11	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
Картриджи	к Epson FX/LX-1000/1050/1170 Fullmark		3	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
Картриджи	к Epson FX/LX-800/400/300/870 Fullmark		2.5	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200c, 1600c, Canon, Epson, заправка		от 9	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи	к матр. принтерам Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.		?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи	к матр. принтерам Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи	к струйн. принтерам Epson, Canon, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи	к лазерным принтерам HP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 750, 1XXX, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200C, 1600C, Canon, Epson, заправка		+	от 9	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к матр.пр.Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.	+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP, запр.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры	для HP LJ, Epson, оригинал		?	НИГАЛЕ	232-2322
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		-	от 2.3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		-	от 14	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ, доставка	-	от 74	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 color			41	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 black			33	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra E			65	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra R+			281	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи, чернила для струйных принтеров HP ,Canon, Epson			?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи к HP DJ 500/500C/520/540/560C доставка, гарант., скидки			30	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи к Canon BC 01/02 black, доставка, гарант.,оптовые скидки			22	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи, тонер для лазерных принтеров HP , Epson			?	КОПИПРО	239-6721
Расходные материалы	HP LJ 5P/5MP, доставка, скидка	+	91	БИТРЭЙД	229-2100
Расходные материалы	HP LJ lid 992295A, доставка, скидка	+	90	БИТРЭЙД	229-2100
Расходные материалы для Canon в ассортименте		+	?	Электросервис и К	266-0650
Расходные материалы	HP LJ, II, III, IIP, IIIP, 4P, 4L, 4, 4M, 4M+, 5L, 5P	+	?	ТРУШО	221-0212, 213-1647
Тонер-картридж	HP LJ II(D,P/+), III(D,P,Si), 4(L/P,V,+,Si), original HP	12	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонер	к лазерным принтерам HP, заправка	-	от 14	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Тонер	HP LJ 4/4M/4+/4M+/4L/4ML/4P/4MP/5L/5ML/5M/5MP	+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонер	HP DJ (lip)/4L/4P/4+/5L/5P, фасовка по желанию, 1кг.		55	БИТРЭЙД	229-2100
Чернила Black, HP, Canon, Epson, Olivetti, Fujitsu, Oki, Apple, Xerox, Samsung			1,5-6	ОргКомплект	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP, Canon, Epson, Olivetti, Oki, Apple, Lexmark, Samsung			от 5	ОргКомплект	223-1596, 226-7660
Чернила	Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon, заправка		от 6	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Чернила	Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon	+	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Чернила	HP, Epson, Canon, BJ	-	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Чернила для Canon BC 01/02 black, заправка, дост., скидки			13	БИТРЭЙД	229-2100
Чернила для HP DJ 3xx/5xx/6xx, 2x40мл., заправка, дост., скидки			10	БИТРЭЙД	229-2100
Optra E photoconductor			85	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482

СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson GT 5000	300x1200dpi, SCSI, цв., 24bit, OCR, рус., склад	12	408	ICS	230-6482
Epson Photo-PC	цифр. фотокамера 1Mb, 36 кадр., 24bti 640x480pix	12	418	ICS	230-6482
Genius ScanMate Delux	3200dpi, 24bit color, ручной, OCR, TWAIN, склад	12	87	ELKO	236-9754, 236-8663
Epson GT 5000	цветной, планшетный	12	520	TAIR	229-2999
HP ScanJet 5s	300dpi, color, 15сек./стр., OCR	12	245	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5s	300dpi, color, 15сек./стр.	12	от 245	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, slim OCR	12	от 320	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, slim OCR	12	300	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5p	A4, 300x1200dpi, 24bit color, OCR, TWAIN, склад	12	307	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 6100C	A4, 600x2400dpi, 30bit color, OCR, TWAIN, склад, Side Adapter	12	824	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 6100C	2400/600dpi, 30bit color flatbed, OCR	12	824	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Paragon 600/1200	A4, 600/1200dpi, 24/32bit color	12	от 200	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Daewoo CMC1511B	15", 0.28, MPRII, 1280x1024, 64kHz, 120Hz, склад, MultiMedia	12	269	ELKO	236-9754, 236-8663
Studioworks 44i	14", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig.	24	200		
Studioworks 56m	15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig., Act. Sp. 2W	36	320		
Studioworks 56i	15", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	36	310		
Studioworks 76i	17", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	36	560		
Studioworks 78i	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig.	36	680		
Studioworks 78D	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Diamond Tron	36	750		
2010	20", 0.28, 1600x1280 LR, NI, MPRII, Dig., OSD	36	1100		
Philips 105S	0.28, 1280x1024dpi, Dig.	12	290		
Philips 107S	17", 0.28, 1280x1024dpi, Dig.	12	от 540		
LG Studiworks 44i	1280x1024dpi, Dig.	12	190		
LG Studiworks 56i	56m/56t/56d, 1280x1024dpi, Dig.	12	от 310		
LG Studiworks 78i	1280x1024dpi, Dig.	12	645		
MAG InnoVision DX15T	15", 0.26, 1280x1024, NI, Trinitron	36	415		
Samsung SM 15GIi	15", 0.28, 1280x1024, NI, DDC, Invar	36	400		
Samsung SM 15Me	15", 0.28, 1024x768, NI, sound 2x3W	36	385		
Samsung SM 17GIi	17", 0.28, 1280x1024x60, NI, Invar, OSD	36	760		
Samsung SM 17GIsi	17", 0.26, 1600x1200, NI, DDC, Invar, UUC	36	860		
Samsung 3Ne	14", 0.28, 50-100Hz, 56MHz, склад	12	189	ICS	230-6482
Samsung 15GLe	15", 0.28, 1024x768, 50-100Hz, 65MHz, Dig., склад	12	273	ICS	230-6482
Samsung	14-17", 0.28, MPRII, PnP, доставка	36	от 195	ЧП ВОРОПАЕВ	278-1408
Samsung, TVM	14", 1024x768, MPRII, I/NI	12	170	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 100SX/SFT	15", 1024x768, MPRII, TCO92, Dig.	10	350	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 200SX	17", 1280x1024, MPRII, 0.25, 70kHz, 150Hz, (15/17" 100/200 sx/sf), склад	12	от 370	ELKO	236-9754, 236-8663
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, Dig.	10	305	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, 70MHz, Dig., склад	12	314	ICS	230-6482

LG

Falcon
Тел.: 234-43-22
234-05-72
234-36-26
факс: 234-44-70

UNI SATEL computers
221-43-58, 221-77-37

Тусcон 236-4288 236-5931

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Chicony MP975D	P/133	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	1890	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/133	16	1350	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2590	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/150	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	1990	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/150	16	1350	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2690	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/166MMX	16	1350	TFT	13.3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2790	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/200	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2290	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	16	1350	TFT	13.3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2890	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/166	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2190	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 4120	P/120	16	1000	DSTN	11.3"	PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95	36	от 2154		
Compaq Armada 4130T	P/133	16	1000	CTFT	11.3"	PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95	36	от 2637		
Compaq Armada 1530D	P/133MMX	16	1400	DSTN	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	36	от 2379		
Compaq Armada 1550T	P/133	16	1400	CTFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	36	от 3127		
Compaq Armada 1580T	P/150MMX	16	2000	CTFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	36	4215		
Compaq Armada 4160T	P/166MMX	16	2000	CTFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95, склад	36	от 4623		
Compaq Armada 7350T	P/166MMX	32	2100	CTFT	12.1"	PCMCIA,2Mb VRAM, SDRAM до 128Mb,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	36	от 4895		
HITACHI E-133T	P/133	16	810	TFT	11.3"	PCMCIA III,EDO,Win95,28800 f/m,touchpad,склад	12	2500	МИКРОДОМ	232-7666
JetBook 7100	P/200MMX	32	2200	TFT	14.2"	PCMCIA III,EDO,touchpad,20xCD,SB,PAL Output,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	4350	LIMENS	228-1908, 228-1909
JetBook 7100	P/200MMX	32	3000	TFT	14.2"	PCMCIA III,EDO,touchpad,20xCD,SB,PAL Output,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	4970	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T400CS	P/75	8	540	DSTN	10.4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,f/m 14.4,trackball,склад	12	1500	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T110CS	P/100	8	810	DSTN	11.3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600,trackpoint,склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T205CDS	P/100	8	810	DSTN	11.3"	PCMCIA III,EDO,Win95,trackpoint,800x600x64K,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	1900	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T430CDT	P/120	16	1300	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,A/M 800x600x16млн,10xCD,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	2600	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T440CDT	P/133MMX	16	1400	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,A/M 800x600x16млн,10xCD,SB,Sp.,Mic.,F/M 36.6,USB,IrDA,склад	24	4200	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T40CDT	P/166MMX	16	2100	TFT	13.3"	PCMCIA III,EDO,10xCD,F/M 33.6,SB,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	4250	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T460CDT	P/166MMX	32	2100	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,1024x768x64k,10xCD,F/M 36.6,SB,Sp.,Mic.,IrDA,USB	24	4900	МИКРОДОМ	232-7666
LEO DesignNote 3510T	P/133	16	810	TFT	11.3"	PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600,возможен лизинг	12	1950	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesignNote 3510T	P/120	8	810	TFT	10.4"	PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600,возможен лизинг	12	1750	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM ThinkPad365XD	P/120	8	1100	DSTN	10.4"	Win95,кириллизованный, 6xCD	36	2347	IBA	262-5190, 232-5122
IBM ThinkPad 365XD	P/133	8	1350	DSTN	11.3"	Win95,кириллизованный, 6xCD	36	3170	IBA	262-5190, 232-5122
IBM ThinkPad 310	P/133	16	1100	DSTN	11.3"	Win95,кириллизованный	36	3011	IBA	262-5190, 232-5122
OmniBook 2000C	P/133	16	1400	DSTN	12.1"	2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color	36	2495	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
OmniBook 2000CT	P/133	16	1400	TFT	12.1"	2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color	36	3060	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
OmniBook 2000CT	P/133MMX	16	2000	TFT	12.1"	2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color	36	3530	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
OmniBook 5700CTX	P/166	32	3000	TFT	12.1"	2Mb VRAM,SB,Speakers int.,second battery,Activ. color	36	5930	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
AcBook	P/133	16	1350	DSTN	12.1"	256kb cache,800x600 128 bit,2Mb VRAM,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2590		
AcBook	P/166MMX	16	810	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out	12	2740		
AcBook	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out	12	2790		
AcBook	P/133	16	810	TFT	12.1"	256kb cache,800x600 128 bit,2Mb VRAM,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2540		
CTX Cybernote	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	800x600,128 bit,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,дампер,Win95,склад	12	3290		
CTX Cybernote	P/133	16	1350	TFT	12.1"	800x600 128 bit,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,наушн.,Win95,склад	12	3090		
CTX EzBook	5x86/100	8	810	TFT	10.4"	touchpad,SB,склад	12	1450		
Rangler	486DX2/66	4	250	DSTN	9"	б/у,склад	12	650		
Mitac 5026	P/120	16	1350	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	1890		
Mitac 5026	P/133	16	1350	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	1990		
Mitac 5026	P/133	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2690		
Mitac 5026	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2890		
Mitac 5027	P/166MMX	32	2100	TFT	14.2"	512kb cache,XGA 1024x768,2Mb VRAM,20xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,Li-ion,склад	12	4790		
Mitac 5026	P/200MMX	16	1350	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2490		
Mitac 5026	P/200MMX	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2990		
Mitac 5027	P/200MMX	32	2100	TFT	14.2"	512kb cache,XGA 1024x768,2Mb VRAM,20xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,Li-ion,склад	12	4890		

ДИСКЕТЫ, НАКОПИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M, Verbatim 3,5"	DOS format, 2HD, 1.44Mb (10 шт.)		от 5	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5	ТУССОН	236-4288, 236-5931
3.5"	Sony/TDK(10)/Basf(10+1) чистящие		от 4	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
Basf 3,5"	DOS format, 1.44Mb (10 шт.)	+	5	TAIR	229-2999
Basf	бокс для дискет на 40 с замком		4.5	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Mitsubishi LS-120	120Mb, совместим с FDD 1.44	12	140	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
ZIP Drive Iomega	100Mb, int/ext, IDE/LPT	12	125/175	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
ZIP Drive Iomega	100Mb, SCSI, внутренний	12	162	ТУССОН	236-4288, 236-5931
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	499	ТУССОН	236-4288, 236-5931

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Act. Speakers	YS 50W		от 25	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Speakers	активно-пассивные 5-240W PMPO, блок питания, Subwoofer	6	от 6	SLIDERS	213-4232
Speakers	YS 260/280/320 (40W/70W/120W)	6	от 20	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-Recorder	HP SureStore CD-Writer 6020i, внутр, склад	12	448	ELKO	236-9754, 236-8663
CD-Rewriter	Philips	12	430	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-Recorder	JVC 2022 6/2, YAMAHA 400 6/4, YAMAHA 401T 6/4	12	?	DAMODARA	233-5693
CD-Rewriter	устройства для многократной перезаписи RICOH 6/2, NOMAI 6/2	12	?	DAMODARA	233-5693
CD-ROM "Verbatim"	74mmin650Mb	+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
DVD Kit HITACH	DVD Drive, Decording bard, DVD titles	+	533	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM-диски	Corel Photo Library, 20000 фотографий	+	4	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM-диски	игровые, обучающие, multimedia-энциклопедии, музык.		от 3	SLIDERS	213-4232
CD-ROM-диски	ПО: системное, графическое, бизнес-приложения		от 3	SLIDERS	213-4232
CD-ROM-диски	чистящий		10	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
CD-ROM	8-speed, Samsung		75	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
CD-ROM	6-speed Mitsumi, 12-speed CiberDrive 24-speed TEAC, EIDE	6	от 55	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CD-ROM	8-speed, Samsung (8x, 12x)	6	75	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	8/12/16/24-speed, Samsung, BTC, Pioneer, NEC, EIDE	6	от 65	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM	12-speed	12	от 75	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-ROM	12-speed Cyberdrive, 1800kb/s, 125 ms, (6-24xCD-ROM), EIDE	6	80	SLIDERS	213-4232
CD-ROM	16-speed Philips (6x-24x), IBM, 100% read data, EIDE	6	85	SLIDERS	213-4232
CD-ROM	16-speed, CiberDrive	6	85	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	24-speed GoldStar/TEAC, 3600 kb/sec max, EIDE/SCSI	6	100	SLIDERS	213-4232
Mega Wave Gold WT, PnP, Yamaha F718+804, 3D, WaveTable Software/Hardware		6	25	SLIDERS	213-4232
SB 32	Creative Labs SB 32, PnP	24	111	ТУССОН	236-4288, 236-5931
SB AWE 64	Creative Labs SB AWE 64, PnP, микрофон	24	199	ТУССОН	236-4288, 236-5931
SB AWE 64 Creative	AWE4380, 64 голоса, WaveSynth/WG, Internet, 3D, New soft	6	93	SLIDERS	213-4232
SB 16 Creative	SB2940 Vibra, SB2960, ASUS A16CR, SB16+FM radio, compatible	6	25	SLIDERS	213-4232
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	48	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB ESS 1688	Sound Blaster	12	17	COMTRIS	221-3876
SB Pro2 16bit stereo	Maesrto Schubert, PnP, ESS1868, FD, 3D	6	18	SLIDERS	213-4232
SB Pro2 16bit stereo	Maesrto Schumann, PnP, OPTI931, FD, 3D+	6	20	SLIDERS	213-4232
SB Pro2 16bit stereo	Idema ESS1688, HalfDuplex, раб. на люб. комп.!	6	16	SLIDERS	213-4232
SB Pro2 16bit stereo	Schumann 3D, Shubert, AWE 32, AWE 64 gold	6	от 16	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SB Pro2 16bit stereo	Beethover 16b, ES1688	6	16	FALCON	234-4356, 234-4470
SB Pro2 16bit stereo			от 30	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Sound card	в ассортименте	6	от 16	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
VideoBlaster	PCI TV Tuner+S3 Virge 2Mb, MPEG, VideoCapture, ДУ	6	140	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Проекторы	Hitachi/Sanyo	12	?	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Цифровая студия видеомонтажа Miro DC1-DC30		12	?	DAMODARA	233-5693

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Fax-modem 14.4 voice	GVC, Cirrus Logic, US Robotics (up to 56.6)	6	50	SLIDERS	213-4232
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Motorola 3400 Pro	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	195	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
US Robotics Sportser	33.6, int/ext, склад	60		ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser	14.4kbps, V42, V42bis, int/ext	12	55-95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser	14.4kbps, V34b/V42b, Гр. III		?	НИГАЛЕ	232-2322
USR Sportser	14.4kbps, V34b/V42b, int.	12	51	ICS	230-6482
USR Sportser VI	14.4kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, ext., 220B	12	89	ICS	230-6482
USR Sportser VI	28.8kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, ext., 220B	12	159	ICS	230-6482
US Robotics Sportser	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	180	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E	ext., 16.8kbps, 2 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад	24	260	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel U1496E+	ext., 19.2kbps, V42, V42bis, Voice, ZyCELL, 220V, серт.РБ	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 S/E	ext., 19.2kbps, голос, 2/4 выд. лин., склад	24	660/350	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Elite 2864	ext., 28.8kbps, ПО, рус., Internet, склад	24	550	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni288S	ext., 28.8kbps, 3 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад	24	350	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni288S	ext., 28.8kbps, V34, Zyx19.2, Zyx16.8, V42, V42bis, Voice, AOH, 220V	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni TA 128	ext., ISDN, аналог. порт, AOH	24	390	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Prestige 2864I	ext., ISDN маршрутизатор уд. доступа, мост	24	950	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CPU AMD K5/K6 PR-133/166/200, склад		6	от 110		
CPU Intel Pentium 120/133/150/166MMX/200, склад		12	от 90		
MB Intel VX/HX/TX	256k, EIDE, PnP	6	от 69		
MB 430 VIA	SVX/DTX	6	65		
MB 486 PCI		6	52		
SIMM	4/8/16/32 Mb, EDO, 60ns, 72pin	6	от 17		
TV tuner	Tecram M200	6	от 140		
MB	486, 586 Intel VXB, 5SDA User's	12	от 40	СИНКЛ-КОМ	223-0478
MB P 75-233	Intel Triton 430VX/HX/TX, 256/512k PLcache	6	65	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB P 75-233	Asus, Iwill, 256/512k PLcache, скидки	6	от 88	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SIMM	1/4/8Mb, 30/72 pin	12	от 11	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SIMM	4/8/16Mb, 72 pin, DIMM 16 Mb	12	от 17	COMTRIS	221-3876
SIMM	30 pin, 1/4/16Mb	12	от 10	COMTRIS	221-3876
SIMM	16 Mb, EDO, Micron, 60ns, 72pin	24	68	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SVGA card Matrox Millenium&Mustique, PCI 2/4/8MbSGRAM, 3D, быстр. MPEG		12	от 110	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card Matrox Millenium&Mustique, PCI 2-16MbSGRAM, 3D, Retail, быстр. MPEG		12	от 110	SLIDERS	213-4232
SVGA card S3Trio64V+/Virge/V2, MPEG, 3D, EDO, 1/2/4Mb		12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
SOJ DRAM	512kb, EDO	6	4.5	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Video card	S3 Virge	6	46	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405
MotherBoard P/PPro	INTEL DISTRIBUTOR,все модели, склад	24	?	LINK	236-2251, 236-2252
MotherBoard ABIT/DataExpert PH5/N5/R5/R2/SM5(A)/IT5v/H, 256/51k,склад		24	от 77	ELKO	236-9754, 236-8663
SOYO SY-5VD5, CP 430/P-233MMX, Скидки. 512ppb cashe/2x168 DIMM/4x72 SIMM/IrDA			102	ELKO	236-9754, 236-8663
SOYO SY-5TF5, CP 430/P-200MMX, Скидки. 512ppb cashe/4xPCI + 4xISA/4x72 SIMM/IrDA			109	ELKO	236-9754, 236-8663
SOYO SY-5TH5, CP 430/2xP-200MMX, Скидки. 512ppb cashe/4PCI+3xISA/4x72 SIMM/IrDA			183	ELKO	236-9754, 236-8663
SOYO SY-5BT5, CP 430/P-233MMX, Скидки. 512ppb cashe/2x168 DIMM/4x72 SIMM/IrDA			121	ELKO	236-9754, 236-8663
SOYO SY-5XB5, CP 430/P-233MMX. Скидки. 512ppb cashe/3x168 DIMM/2x72 SIMM/IrDA.			134	ELKO	236-9754, 236-8663
SOYO SY-6FB, CP 440/PPro. Скидки. PC97/1x168 DIMM/USB/I/O/4x72 SIMM/IrDA			197	ELKO	236-9754, 236-8663
SOYO SY-7KA, CP 440/P-II. Скидки. ATX/4PCI+3xISA/2USB/I/O/6x72 SIMM/IrDA			185	ELKO	236-9754, 236-8663
SOYO SY-7KB, CP 440/P-II. Скидки. ATX/4x168 DIMM/Flash EPROM/UMDA33/IrDA			204	ELKO	236-9754, 236-8663

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC UPS	300, 500, 750, 1000, 1500 VA, line-interactive	12	от 115	ЭЛЕКТРОН	224-3624
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS	Back EC/EI-250/600VA, США, склад	24	от 104	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Back, 250/420/600VA, PnP, США, склад	12	114	ICS	230-6482
APC UPS	Back, Smart, UPC 250-3000VA	24	?	LINK	236-2251, 236-2252
Minuteman Pro 280/420	280/420 VA, LAN, USA	24	115/185	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/1000	650/1000 VA, LAN, USA	24	297/446	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1400	1400 VA, LAN, USA	24	590	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
On-Line UPS	от 500 VA до 600kVA, 2-х и 3-х фазные	24		Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Tripp Lite	BC Pers Int. 280, 2 IEC-320 outlets	24	117	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	BC Internet 300-675, 3 IEC-320 outlets, modem/fax protection	24	133-254	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	Omni Smart Int 280-2000, Line interact., LAN port, 3-7 IEC-320 outlets	24	173-1170	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	UPSNet 450-1400, LAN port, 3 IEC-320 outlets, PowerAlert soft	24	192-571	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	Smart Int. 280-3000, LAN UPS, 3 IEC-320 outlets	24	306-2291	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	APS Int. 400-1250, 230V, 50Hz, 2 outlets, 12V, 10A regulated	24	366	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Cooler for 486/Pentium		6	от 3/4	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
FDD	3.5", 1.44Mb TEAC, склад	12	21	ELKO	236-9754, 236-8663
FDD	5.25", 1.2Mb, Panasonic	6	35	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
HDD	Fujitsu 1.3Mb EIDE, 1.7 Mb, склад	12	от 167	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius mouse	Easy, MyMouse Treasure, Jade/Saphire/Ruby/Sable, склад	12	от 5	ELKO	236-9754, 236-8663
Keyboard	KME KB-4501R+9 Win95 RU/US, склад	12	11	ELKO	236-9754, 236-8663
Mouse	Jenitec/Microsoft	6	от 5	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274
Mouse	Mitsumi	6	8	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Наклейки русские на клавиатуру		+	5	LIMENS	228-1908, 228-1909
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Fujitsu	1.3/1.7/2.1/2.6Gb, EIDE, PIO4, fast ATA2	12	от 145	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Seagate	810Mb, FastATA 2-3, PIO4, HDD от 810Mb до 6200Mb	12	120	SLIDERS	213-4232
Maxtor	2000Mb	12	от 205	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Samsung	2100Mb, 1, 6/2, 16Gb	12	?	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Seagate ST31277A	1280Mb, PIO4, New, розница, склад	12	138	ICS	230-6482
WD AC1200	1300Mb, большие опт. скидки!	12	161	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC21600	1600Mb, большие опт. скидки!	12	176	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC22000	2000Mb, опт. скидки, большие опт. скидки!	12	194	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC22500	2500Mb, опт. скидки, большие опт. скидки!	12	215	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC24000	4000Mb, опт. скидки, большие опт. скидки!	12	344	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Mobile Disk	810/1350Mb, портативный винчестер, LPT-порт	+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16720	Office Connect Hub 4/8UTP	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3Com EtherLink III	ISA TP/Combo, 3C509T/C, склад	99	от 66	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com EtherLink XL	PCI Combo, 3C900, склад	99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect	Hub 4/8TP/+Coax., склад	99	от 83	ELKO	236-9754, 236-8663
Allied Telesyn AT-2000U	LAN card UTP/BNC/AUI, 16 bit, склад	36	28	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-2450BT	LAN card UTP/BNC, 32 bit PCI, склад	36	76	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-2460TX	LAN card UTP, 32 bit PCI, 10/100Mbps, Fast Ether., склад	36	99	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn MR-820TR	Ether. hub 8 UTP+1AUI/BNC, склад, внутр. питание	999	140	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn MR-415/815	Ether. hub 4/8 UTP, склад, каскадируемый	999	68/88	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-3012/16/24TR	Ether. hub 12/16/24 UTP+1AUI+1BNC, склад	999	255/258	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn MR-908/12TX-20A	Ether. hub 8/12x100Base-TX (RJ45), 1xMDI/MDI-X, Fiber	999	721/1262	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn TS90	SNMP Mngd 8xRJ45 (10Mb)+2x100Mb Switch	36	?	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-3718	16x10Base-T (RJ45)+100Base-TX Switch	36	1750	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Bay Networks	SW507 (6 ports 10Mb+1 port 10/100Mb)	12	915		
Bay Networks	SW510 (8 ports 10Mb+2 ports 10/100Mb)	12	1016		
Bay Networks	SW507 (16 ports 10Mb+2 ports 10/100Mb)	12	1517		
Genius	Ethernet Card, ISA/PCI, BNC/UTP	12	21/24		
Genius	Ethernet Card, PCMCIA, BNC/UTP	12	75		
Genius	Ethernet Hub, 8/16 ports UTP+BNC	12	75/180		
Кабель UTP	5 кат., 4 пары (за 1м)	?	0.4		
Шкафы Ultima (6U-45U), патч-корды, патч-панели, розетки, инструмент		?	?		
INTEL EEPro10	ISA, PnP, TP/BNC+TP, склад	99	39	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL EEPro100B	100&10Mbs, PCI, full duplex, склад	99	79	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL Server Adaptor	PCI, Full duplex	99	560	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL NETPORT	сервер печати ETHERNET 100S10Mb, склад	12	310	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL EE10TX	Express stackable HUB 10/100Mb, склад	36	1389	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL EE100TX8	Express standalone HUB 100Mb, склад	12	570	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL EE101TX	Express switch 100Mb,8/12 ports, склад	12	2970	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL EXPRESS 9000	маршрутизаторы LAN-2WAN, LAN WAN BRI	12	1200	LINK	236-2251, 236-2252
LAN Card Acorp-970	PCI BNC/UTP	12	25	FALCON	234-4356, 234-4470
LTC EN2000 PnP/T	Ethernet card ISA, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	23		
LTC PCI-Net/32T	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	25		
LTC FastNet/TX PCI	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 100-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	65		
LTC FastLink 800R	8x100BaseTX Hub, 8TP+1 UpLink	60	431		
LTC FastLink 1200R	12x100BaseTX Hub, 12TP+1 UpLink, 19" RM	60	686		
LTC Flex16 Hub	16x10Base-Thub, 16TP+luplink, 19"RM	60	147		
LTC Flex32 Hub	32TP+luplink, 19"RM	60	245		
LTC FlexSwitch 6000	6x100/10BaseTX switching hub w/Auto negotiation, 19" RM	60	1990		
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	35	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	100	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC	12	175	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP 5 кат., 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ABOBE, BOLAND, COREL IBM, SYBASE, MICROSOFT, 1C...		скидки до 10%			
BORLAND	DELPHI 3.0	+	от 123		
MICROSOFT	SQL Server	+	от 1629		
IBM	DB2	+	от 512		
IBM OS/2 Warp	32-разр. ОС, FullPack, Connect (рус.и англ.)	+	от 175		
IBM DB2/2	сист. упр. БД для OS/2, версии SingleUser, Client-Serv.	+	от 778	IBA	234-4746
IBM communication Manager, PC3270, TCP/IP и др. комуникацион. продукты		+	от 1339	IBA	234-4746
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматич. офиса под OS/2, Win, UNIX		+	?	IBA	234-4746
Oracle	Oracle Server - Enterprise Edition	+	от 14960		
Oracle	Oracle Server	+	от 1850		
Oracle	Personal Oracle	+	от 245		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0	+	от 851	IBA	234-4746
Power ++ 2.0	Разработка для клиент-сервер, Internet	+	499	КБ ИНФ. СИСТ.	236-3085

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ (продолжение)

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
PowerBuilder 5.0	быстрое создание бизнес-приложений	+	295		
PowerDesigner 6.0	создание баз данных для более 30 СУБД	+	995		
SQL Anywhere 5.5	многоплатформенный сервер баз данных	+	299		
SQL Server Prof	промышленный сервер баз данных	+	995		
VisualAge, VisualGen	виз. ср-ва разр. прилож. "клиент-сервер"	+	?	IBA	234-4746
Windows 95 OSR2 (rus&eng) в комплекте MB с HDD или		+	79 +?	ASBIS	249-5792, 214-7767
Windows 95 OSR2 (rus&eng) только для производителей		+	69	ASBIS	249-5792, 214-7767
Windows NT 4.0 WS (rus&eng) в комплекте MB с HDD или		+	229 +?	ASBIS	249-5792, 214-7767
Windows NT 4.0 W6 (rus&eng) только для производителей		+	197	ASBIS	249-5792, 214-7767
1С: Мультимедиа	энциклопедии, обуч. программы, кулинария на рус. яз.		16-50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
1С: Мультимедиа	Лиценз. ПО: игры, мультимедиа-энциклопедии, автокурсы		5-45	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
1С: Мультимедиа	Лиц. стратег. игры: Twigger, Red Alert, Z Platinum и др.		20-50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
"Эффект-Офис"	сист. управления документами; до 100 пользователей	+	?	РЕГИСТР	249-4128
Оперативный учет	склад, делопроизводство (для Windows)		?	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Oracle, авторизованные курсы, выдача сертификата		+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 221-5351
SYBASE	28 базовых учебных курса, выдача сертификата	+	от 300	КБ ИНФ. СИСТ.	236-3085

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
БД по законодательству РБ, (DOS/WIN) с еженед. актуализ.		+	?	РЕГИСТР	249-4128
БД по законодательству РФ, цена на 20%, чем в России		+	?	РЕГИСТР	249-4128
БД "Судебная практика"	кодексы РБ, международные договоры	+	?	РЕГИСТР	249-4128
"БизнесИнформ"	электрон. каталог предпр. и орг. РБ, Win., актуализ. еженед.		40	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Еженедельник "Экспресс-информация. Новости внешней торговли" (нормативные документы		+	?	ДЕКЛЕФ	211-3799, 210-5479
РБ, РФ, Украины и др. стран по ВЭД, конъюнктура рынков, деловые предложения)		+	?	ДЕКЛЕФ	244-3661, 211-3799
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604
"ЮрИнформ"	БД по зак-ву РБ, DOS/Win., 19000 норм. актов		299/350	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
"ЮрИнформРос"	БД по зак-ву РФ, DOS/Win., 19000 норм. актов		299/350	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия	проф. 6.0, Win3.11/95, сетевая, дост., установка	+	165-395		
1С:Бухгалтерия	обучение на рабочем месте Заказчика (за час)	+	10		
1С:Расчет	Win95, дост., установка, внедрение по договору	+	280-960		
1С:Торговля	Win95, дост., установка, внедрение по договору	+	280-960		
Бэмби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	85	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	224-5784
Бэст 2+	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	230	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	224-5784
Бэст 4	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	от 280	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	224-5784

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/дозвон	12	385/460	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/подача, 220В, инстр. на рус. яз.	12	370/380	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., 1000к/мес., а/подача, 220В, дост.	12	365-460	БИТРЭЙД	229-2100
Canon FC-210/FC-230	A4, 4к/мин., 1000к/мес., цвет. копии, прогрев 0 сек.	12	385/460		
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 8000к/мес., 50-200%, кассета 250 л.	12	1540		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%, кассета + лоток	12	1760		
Canon NP 6220	A3, 21к/мин, 15000к/мес., 50-200%, кассета + лоток	12	2350		
Canon FC-210/230	A4, 4 к/мин, E16	12	от 390	ПЕОЛА&М	266-3796
Canon FC-210	A4, 4-6 к/мин	+	380	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	A4, 4 к/мин, E-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-230	A4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	460	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-230	A4, а/подача, 4 к/мин	12	от 500	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon NP 1215/6216	A3, 16к/мин., 8000/10000к/мес., 50-200%, касс.+лоток, дост.	12	1540-1760	БИТРЭЙД	229-2100
Canon FC 230	A4, 4к/мин, 1000к/мес., инстр. на рус. яз.	12	485		
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 8000к/мес., 50-200%	12	1550		
Canon NP 6012	A4, 12к/мин, 5000к/мес., 70-141%	12	1230		
Canon NP 6212	A4, 12к/мин, 5000к/мес., 70-141%, ADF	12	1620		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	1770		
Canon FC 210	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек.	12	368		
Canon FC 230	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	450		
Canon PC 740	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	889		
Canon NP 6012	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	1225		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	1770		
Canon NP 6521	A3, 21к/мин, 49-204%, 2 касс., 500 л., дуплекс	12	3420		
Canon FC 210	A4, 4к/мин, E-16	12	от 390	РТС	236-3332, 236-3944
Canon FC 230	A4, 4к/мин, E-16	12	от 480	РТС	236-3332, 236-3944
Canon FC 210/230	A4, 4к/мин, E16	12	390/460		
Canon NP 155	A3, 15к/мин, 65-142%	12	730		
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 50-150%	12	980		
Canon NP 2215	B4, 15к/мин, 65-142%	12	690		
Canon NP-4040	A3, 40к/мин, 50-150%, 2 цвета	12	899		
Canon NP-4540	A3, 40к/мин, 50-150%, 2-стор., 2 цвета	12	1199		
Ricoh FT-5010	A3, 30к/мин, 50-200%, а/подача	12	950		
Konica 1012	A3, 12к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	A3, 15к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 1212	A3, 12к/мин, масшт., доставка, установка	12	1750	РТС	236-3332, 236-3944
Olivetti 8004	A4 , 4к/мин, подача до 50 листов	12	527		
Olivetti 8020	A3, 20к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	2290		
Olivetti 8021	A3, 21к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	3720		
Olivetti 8515	A3, 15к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	1960		
Canon NP-4000	A3, 40к/мин, 50-150%, цена сниж. до 30.09.97	12	890		
Ricoh FT 3030-3055	A4/B4, 15к/мин, масшт., цена сниж. до 30.09.97	15	от 599		
Ricoh FT-4070	A3, 20к/мин, масшт., цена сниж. до 30.09.97	12	868		
Mita CC-35/55	A4/B4, 500/1000 к/мес,4ppm/10ppm	12	451/847		
Mita DC-1556/1856	A3, 5000 к/мес, масшт.	12	1544		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин	12	373/?		
Sharp Z-810/830	B4, 8/1000к/мес	12	?		
Sharp SF-2014/2114	B4, 4000к/мес, масшт.	12	?		
Sharp SF-2116/2118	A3, 5000к/мес, масшт.	12	?		
Sharp SF-2020/2120	A3, 6000к/мес, масшт.	12	?		
Mita CC-35	A4, 4к/мин, 750к/мес.	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita CC-55	B4, 10к/мин, 3000к/мес.	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1260	B4, 12к/мин, 4000к/мес.	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1556	A3, 15к/мин, 7800к/мес.	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Sharp Z-20	A4, 3к/мин	+	379		
Sharp Z-25	A4, 3к/мин	+	?		
Sharp Z-810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	+	?		
Sharp SF-2114	B4, 14к/мин, масшт.	+	?		
Sharp SF-2116	A3, 16к/мин, масшт.	+	?		
Sharp SF-2118	A3, 18к/мин, масшт.	+	?		
Sharp SF-2120	A3, 20к/мин, масшт.	+	?		
Sharp SF-2030	A3, 30к/мин, масшт.	+	?		
Sharp SF-2050	A3, 50 к/мин, масшт.	+	?		
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин, 600к/мес., склад	12	?		
Xerox XC-822	A4, 8 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
Xerox 5815	A3, 15к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
Xerox 5316	A3, 13к/мин, 6000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, 300/400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-52II	A4, 8к/мин, 800к/мес., склад	12	?		
Sharp Z-810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	12	?		
Sharp SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp SF-2116/2118	A3, 16/18к/мин, 10/12тыс. к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, 400 коп./мес., цв. тонер	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, цв. тонер	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp Z-810/830/840	A4, 8/10/12 к/мин, 70-141%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, 64-129%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2116/2118	A3, 16/18 к/мин, 10000 коп./мес., 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2025/30/40	A3, от 25 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2020/2120	A3, 20 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2050/2260	A3, 50/60 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	A4, персональные	12	?	TEX	239-9847, 239-9805
Sharp	A3, офисные	12	?	TEX	0152-440225, 720174
Sharp	дупликаторы от 60 к/мин.	12	?	TEX	0162-440225
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин, 300к/мес., лоток, склад, дост.	12			
Sharp Z-810	A4, 8 к/мин, 1000к/мес., склад, дост.	12			
Sharp Z-2116	A3, 16 к/мин, 500к/мес., склад, дост.	12			
Xerox XC-822	A4, 8 к/мин, 1500к/мес., масшт., склад, дост.	12			
Xerox 5334	A3, 34 к/мин, дуплекс, а/под., масшт., цв. тонер, склад, дост.	12			
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, 5000к/мес., масшт., склад, дост.	12			
Xerox 5316	и др. модели, сервис, расходные материалы	12	1899	СУСВЕТ	256-5801

ПРАЙС

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ (продолжение)

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Xerox 5201	А4, 4 к/мин	12	485	TAIR	229-29-99
Xerox XC822	А4, В4, 5 к/мин, масшт.	12	999		
Xerox 5310	А3, В4, 10 к/мин, масшт.	12	1010		
Xerox 5816	А3, 16 к/мин, масшт.	12	1710		
Xerox XC520	А4, 5 к/мин	12	560	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 5201	А4, 4 к/мин	12	485	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox XC822	А4, 8 к/мин, масшт.	12	985	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox XC1045	А3, 10 к/мин, масшт.	12	1395	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5816	А3, 16 к/мин, масшт.	12	1950	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5815	А3, 15 к/мин, масшт., новый	12	1950	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2515	А1/А0, широкоформатные чертежные копиры		от 6100	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Ricoh	А3, 33 к/мин, ADF, дуплекс, 3 лотка, б/у		1200	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	А4/А3, 4-20к/мин, 50-400%	+	6400	Электросервис и К	266-0215
Xerox 5750 Empress	А3, цифровой, фотокачество, возм. принтер	12	от 14000	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Полноцветные к/а	А4-А3, 2-16к/мин, до 200%		?	БИСПРИС	220-0926

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP OfficeJetPro 1150C	А4, цветной принтер/копир/сканер, 600dpi	12	930	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCentre 150	А4, принтер/копир/факс, обыч. бумага, склад	12	730	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Nashuatec CP385	А3, 140 к/мин, до 200% обл. сменный барабан	12	от 9700	БИСПРИС	220-0926
Nashuatec CP304	А4, 130 к/мин, фотореж., 300 DPI расширен.	12	от 3950	БИСПРИС	220-0926
Riso TR 1510	А4, 300х300dpi, протяжн.сканер	12	?	ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР RISO RISOLA	тел. 234-52-48, тел. 234-84-75
Riso GR 1700	А4, 300х400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	А4, 300х400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	А4, 400х400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	А3, 400х400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	А3, 400х400dpi, планш.сканер	12	?		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Барабаны для Canon A30, E16/E30, дост., опт. скидки		12	27	БИТРЭЙД	229-2100
Барабаны для Sharp Z30/Ricoh 5220, дост., скидки		12	45	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи, барабаны, дев., з/ч для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp			?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи, барабаны Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp			?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи к Canon E/FA/FC/PC 210/530, Японии, скидки дост.		12	76	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи к Mita DC 10/20, опт. скидки, доставка		12	70	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи к Sharp Z30/50/52/70, дост., оптовые скидки		12	72	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи A30 для Canon FC/PC 1-7/11/22, дост.		12	125	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи, девелоперы, тонеры к Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ			?	АРТРОНАС	269-7627
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp, заправка			от 7.5	РТС	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ, заправка			?	Элвай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи и тонеры к HP LJ 4L/4P/5L/5P/6PM			?	АРЧИБА	268-4233
Картриджи к струйным принтерам			?	АРЧИБА	268-4233
Расходные материалы для Canon в ассортименте			?	Электросервис и К	266-0650
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Тонеры для Mita DC 10/20, UTAX 68/80, TA 2008, 1кг.		12	75	БИТРЭЙД	229-2100
Тонеры для Canon E16 FSc/PC 210/530, заправка		12	85	БИТРЭЙД	229-2100
Тонеры для Sharp Z50/50/52/70, Xerox, дост., 1кг.		12	72	БИТРЭЙД	229-2100
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка			?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры, девелоперы Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp			?	КОПИПРО	239-6721
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox		12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Тонер	Canon NP 4000, 1.5 кг - 20000 копий		85	БИСПРИС	220-0926
Тонер	Ricoh 4000, 250 г - 6000 копий		15	БИСПРИС	220-0926
Canon, Sharp, Xerox	тонеры, барабаны, картриджи		?	НИГАЛЕ	232-2322
Canon, Sharp, RX, HP LJ	расходные мат-лы, заправка, выезд б/п		от 10	ТЕХНОНЕЛ	247-9420
Sharp, Mita	картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей		?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Sharp, Xerox	картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей		?	ТЕХ	239-9865
Xerox, Sharp	тонеры и запчасти к Xerox, Sharp для всех моделей		?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Типография от А до Я	комплектация под ключ		?	БИСПРИС	220-0926
Копирама	В2, 4+ приправ, табл, копир, компрессор, 12 вкл/офсетн., кам		?	БИСПРИС	220-0926
Машина листоподборочная	2ПР2-120		6990	НОВИК	227-3803, 227-2356
Ромайор 314			11400	НОВИК	227-3803, 227-2356
Переплетное, фальцевальное, бумагорезочное оборудование			?	БИСПРИС	220-0926

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Обложки	пластиковые, картонные, формат до А4			ДИКТУМ	268-4143
Перфобиндеры	4 вида, 12 моделей: 14, 28.3, 1, спирали	12	от 226	ДИКТУМ	268-4529
Пружины	пластиковые, 8 цветов, от 1 до 500 листов			ДИКТУМ	268-4143
Пружины	метал., 3 видов, от 1 до 500 листов			ДИКТУМ	268-4529
Термобиндеры	7 моделей в термообложку, с терм.клеем	12	от 91	ДИКТУМ	268-4529
Термообложки	от 1 до 500 листов, 2 вида			ДИКТУМ	268-4143

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Excelam 355/655/1055	рулонный, ХХХ, регул. темп., 9-скор.	12	от 1612	ДИКТУМ	268-4143
Lamiart 7/9/13/LSI	ХХХ, регул. темп., 6-скор., гор. пласт.	12	от 413	ДИКТУМ	268-4143
Mylam 4/9/12	регул. темп., 1-скор., пласт. корп.	12	от 223	ДИКТУМ	268-4143
Photonex 175/235/325/LSI	ХХХ, регул. темп., 6-скор., гор. валы	12	от 490	ДИКТУМ	268-4529
Пакеты для ламинаторов	стандарт., мпатов, фотка			ДИКТУМ	268-4529
Аксессуары	бэджи, клипсы, окрашенные			ДИКТУМ	268-4143

УНИЧТОЖИТЕЛИ, ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Гильотины	RC, 10 моделей	12	от 150	ДИКТУМ	268-4529
Дыроколы	Ta-Ta, до 500 листов, 2/4 отверстия	12	от 147	ДИКТУМ	268-4529
Триммеры	Lamirel, 4 модели	12	от 115	ДИКТУМ	268-4143
Уничтожители	Kobra, 16 моделей	60	от 179	ДИКТУМ	268-4529
Уничтожитель бумаг	HSM90		160	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470	ТУССОН	236-4288, 236-5931
3M	все виды пленок для графопроекторов		?		
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные		от 101		
TK-TEAM	доски для объявлений и эмалированные		от 28		
CTX	видео/компьютерные проекторы		?	ASBIS	249-5782, 214-7767
Sharp	проект. видео/компьютерные проекторы		?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp	видео/компьютерные проекторы и панели		от 1850	TECH	(0152) 440-225, 720-174, (0162) 222-180, (0232) 539-533, (02122) 59591, (017) 239-98-47, 239-98-05
Liesegang	все типы проекторов, эпископы		от 45		
MW	все типы проекционных экранов		от 45		
Kindermann	слайд-проекторы		от 209		
Белые доски	учебные, офисные		от 59		

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Alcatel 4220	0-36гор./8-128внутр., монтаж, серт.РБ	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?	CS&C Communication Systems and Components 270-45-30, 270-46-86	
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.операторcкая связь, до 200 абон., цена согл.конф.		12	?		
Definity G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
Устройство записи телефонных разговоров			от 250		
Coral	цифр., до 3840 портов, поставка, монтаж	12	?	КСЕНИЯ	221-4422, 224-0178
GoldStar	от 1x4 до 36x112, склад	12	от 188	FALCON	234-4422, 234-4470
GoldStar	4x8-36x112, поставка, монтаж	12	от 135	КСЕНИЯ	221-4422, 221-0178
GoldStar GDK	цифр., до 30x132, поставка, монтаж	12	от 956	КСЕНИЯ	221-4422, 221-0178
Harris 20-20	80-1000, США, монтаж, серт.РБ	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
Matracom 6500	АТС для активно растущего бизнеса	12	?	АКСИОМА	277-4144, 277-2400
Meridian	цифр., от 30 до 10000 портов	12	?	ДТР	231-9621
NorStar, Meridian	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Panasonic	от 2x6 до 8x16, бесплатное программирование	12	240/655	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic Alcatel	любая конфигурация	12	от 269	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Panasonic KX-T308/616	3/8 гор.линии, 8/16 внутренних, серт.РБ	12	от 260	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-TD408/1232	от 4 городских до 64 внутренних	12	от 630	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-T	офисные системы, от 2x6	12	от 210	ЧП ЯНКИН	222-3807
Samsung	офисные АТС, поставка со склада, монтаж	12	от 300	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung	от 3/8 до 120 портов, поставка, монтаж, обслуживание	12	?	ДИЗЭЙС	220-1621, 222-6735
Siemens	цифр., серт.РБ, монтаж, обслуживание	12	?	ДИЗЭЙС	220-1621, 222-6735
Siemens, GoldStar	3-200 эб., серт.РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334
Zodiak	3x10-48x480, поставка, монтаж	12	от 685	КСЕНИЯ	221-4422, 221-0178

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Panasonic KX-T	200-5000м, 900MHz, доставка	12	от 100	ПЕОЛА&М	266-3796

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
OKIFAX 350	Thermal, A4/30 meter roll, 9.6kbps, 16 grayscales	12	289	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 460	Thermal, w/cutter, TAD&ECM stand., 48к. пам., 64 grayscales	12	389	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 4100	LED/4ppm, 100 sheet out, PC I/O option, 56к. пам., 14.4kbps	12	979	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Olivetti OFX 1000	об. бум.	12	469	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti OFX 1200	об. бум., а/отв.	12	499		
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об. бум., пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	830		
Panasonic, Samsung	KX-F580/680/780, SF30/110/2800, инстр. на рус. яз.	12	от 230	ЭЛЕКТРОН	224-3624
Panasonic KX-F580/680/780, ЖКИ, ГТС, автообрез, память		12	от 319	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Panasonic KX-F580/680/780, ЖКИ, факс/телефон/копир		12	от 320	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/обрез, ЖКИ, инстр. на рус. яз.	12	320/380	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	+	335/375	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F680BX	ЖКИ, пам 16 стр., а/отв.	12	от 340	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F780BX	ЖКИ, пам., а/отв.	12	от 370	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Samsung SF-30/800/2800	ЖКИ, ГТС, автообрез, сертификат РБ	12	от 215	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Samsung SF-30-2800	ЖКИ, а/отв., спикер, доставка, серт.РБ	36	от 222	ЧП ВОРОПАЕВ	278-1408
Samsung SF-30	ЖКИ, а/отв. цифровой, 110Т/2800, серт.РБ		227	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SF-30	домашний	12	219	TAIR	229-29-99
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор. набора	12	259		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров ускор. набора, а/под. 10л.	12	312		
Samsung SF-1600	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	334		
Samsung SF-5500	лаз. печ, ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	895		
Samsung SF-30	домашний	12	219	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н. пам., уск. наб., интерф. для а/отв.	12	259		
Samsung SF-600	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв.	12	299		
Samsung SF-800	90н. пам., а/загрузка, цифр. а/отв.	12	336		
Samsung SF-1600	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв., а/обр.	12	319		
Samsung SF-2800	90н. пам., а/загрузка, ДУ, цифр. а/отв.	12	389		
Samsung SF-30/100/800/2800, серт.РБ		12	от 230	ПЕОЛА&М	266-3796
Samsung SF-30/100/2800, дом., память/ЖКИ/цифр., а/отв., а/обр., склад, серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Samsung SF-30	портативный	12	от 221	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров, а/дозвон, а/прием, серт РБ	12	270	КопиПро	239-67-21
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров, а/подача, внеш. а/о, серт.РБ	12	298		
Samsung SF-1600	ЖКИ, 70 номеров, а/обрез, а/подача, внеш. а/отв., серт.РБ	12	315		
Samsung SF-2800	ЖКИ, 90 номеров, а/обрез, а/подача, а/отв. 30 мин., серт.РБ	12	375		
Samsung SF-100/600	ЖКИ, 35 номеров память	12	от 266	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-800	ЖКИ, цифр. а/ответ.	12	от 336	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под.		?	ДИЗЭЙС	220-1621, 222-6735
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Sharp FO-155/355	50 н. пам., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-455	50 н. пам., цифр. а/отв., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	ЖКИ, серт.РБ	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
АОН "Элис", "Русь"	в ассортименте, определение номера, а/дозвон и др.	6	от 29	IGWT	239-9356, 263-3000
АОН	говорящий, память, секретарь	+	от 38	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic	ЖКИ, а/дозвон, а/отв., память, громк. связь, до 300 м	12	38/55	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГТС, а/дозвон, 28 ном. память	12	от 44	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Panasonic KX-T	спикер, а/дозвон, 28 номеров памяти, ЖКИ		от 40	ЭЛЕКТРОН	224-3624
Panasonic KX-T2315	спикер, память	12	от 45	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память	12	от 54	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 49	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365/2315	а/дозвон, ЖКИ, память 26 ном.	+	50/45	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
VEF	в ассортименте	12	449 т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen, Sharp в ассортименте		12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen	карманные 8-12 разрядные, 50 моделей	12	от 129т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen	настольные 8-16 разрядные, 40 моделей	12	от 259т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen	карманные, научные, 10-12 р., дв. пит.	12	от 5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-365	16 р., дв. пит.	12	от 19.8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит.	12	от 18.7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435	16 р., дв. пит.	12	от 21.8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.	CCM	t. 249-91-03, f. 249-30-06
Citizen SDC-868/852	12р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит.	12	от 15.4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15.5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen, Sharp в ассортименте		12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen, Casio, Sharp	8-128kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128kb, русиф., 15 моделей	12	от 1300т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen, Casio	8-128kb, русифицированная, PC-совм., переводчики	+	б/нал.	CCM	249-3006, 249-9103
Citizen	рус., 32-64kb, календарь, буд., алф.	12	от 37.7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Language Teacher: анг./рус. перев., зап.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей		12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., кор.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., корр.ощ., пам. 80, автозапр.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti ET 2450MD	А3, рус./лат., ЖКИ, 32kb пам.	12	580	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Optima SP 50/520	330мм, центрирование, рус., серт.РБ	12	175/192	АРЧИБА Минск	(017) 268-42-33, 268-53-97; Гомель (0232) 72-02-88, Гродно (0152) 47-04-75
Optima SP 523	330мм, 8/32kb пам., рус./англ., серт.РБ	12	274.3		
Optima SP 524/528	330мм, 32/64kb пам., рус., серт.РБ	12	291/390		
Optima SM 40	240мм, механическая, скидки, серт.РБ	12	123.8		
Samsung/Olivetti/Canon	рус./лат., коррект., память		115	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат.кор.лента	12	110	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор.	12	от 105	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Датеры, нумераторы, подушки, мастика, самонаборн. штампы и др. (лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-57-07, 268-55-06, 239-14-13
Новинка. Печати красконаполненные (лиц №86)			?		
Печати металлические, пломбаторы, пломбы, шпагат, гнезда (лиц №86)			?		
Печати, штампы (защита, гарантия) за 1 час - 6 дней (лиц №86)			?		
Канцтовары 1500 наим., кальку., печати, штампы, бубланки, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Магазин "Товары для офиса"	канцтовары (более 300 наимен.), бумага, кл. карандаши		?	АДЛ-МЕД	268-4712
	деловые наборы, дискеты, папки, ручки 50 видов (лиц №86)		?	АДЛ-МЕД	268-4712
Печати, штампы (разрешение), оснастки (перевертыши)			?	ИЛОРИЯ	220-4709
Печати, штампы (дешево, срочно, защита, гарантия)				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Печати металлические (в т.ч. пломбиры, пломбы, шпагат)				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Самонаборные штампы, датеры, нумераторы и т.д.			?	ИЛОРИЯ	220-4709
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	-	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Olivett CRF-1000	госреестр, 8 отд., работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Elite ECR-1200	госреестр, 10 отд. програм., отчеты, 2 дисплея, денежн.	12	650/750	ТУССОН	236-4288, 236-5931

ТЕРМОБУМАГА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Andrax fax	210х30, Германия	-	1.3	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Термобумага	210х30		2.5	TAIR	229-2999
Термобумага	210х30	12	55.5т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Термобумага	210х30, доставка		?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Термобумага	210х30, Германия	-	от 1.36	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Термобумага	210х30, Германия		70 т.р.	БИТРЭЙД	229-2100
Термобумага	210х30, 210х15, 216х30, доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Термобумага	210х30			СИНКЛ-КОМ	223-0478
Термобумага	210/216х15/30, доставка		от 1.4	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Термобумага	210х30, 216х30, Германия		60т.р.	СНАП	277-8061
Термобумага	210х30, 210х15		от 1.35	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649
Термобумага	210/216х30, Германия		?	КОПИПРО	239-6721

БУМАГА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Amicus office	А4, 80г/м, 500л.		от 4.7	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-7010
Polspeed, Polcopy, Pollux, А4, 80г/м, 500л.			от 3.7	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-7010
Canon, А4, А3, 80 г/м, 100 г/м, 130 г/м, Финляндия			от 165т.р.	Электросервис и К	266-0215
Copy Paper Diplomat	А4, 500 листов, 80 г/м, белее белого, Австрия		от 3.2	Байко	231-6498
Copy Paper Diplomat	А3, 500 листов, 80 г/м, скидки, доставка		от 6.4	Байко	231-6498
Epson Original	А4/А3, пленка, фото 720-1440dpi		от 10	ICS	230-6482
Бумага А4/А3/рулон/перфо/термо/струйн., Россия, Финляндия, б/п доставка			?	ЧП ВОРОПАЕВ	278-1408
Бумага А4/А3, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка			?	ЛОРМА	250-5961
Офисная	А4/А3, 50-80 г/м., Финляндия		2.4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Офисная	А4/А3, 500 л., 75-100 г/м., Финляндия, доставка		от 3.4	МЕДХОР	220-23-56, 210-43-16, 210-41-41
Писчая	А4, 5кг., доставка		от 4.1		
ЛБК-1-210/240/390/420мм х 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			от 12		
Лента 210, 420 мм, рулон, 100 п.м, пластмассовая втулка, доставка			от 1.5		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57х2, 69, 76, 76х2 мм, доставка			от 0.12		
Самокопир. А4/А5; 2-, 3-, 4-, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			от 35		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			б/н		
Бумага для факса, принтера, для копира, писчая, самокопирующая, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Кассовая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
Мелованная	90-250 г/м, за тонну		1900-2200	БЕРЕГ	229-2455, 229-2456
Картон	мелованный, за тонну		от2100		
Картон	немелованный, за тонну		от 3500		
Элитный картон	за тонну		от 4000		
Stroumpack	картон упаковочный, за тонну		1800		
Этикеточная	в листах, за тонну		от 2250		
Для к/а	А4/А3, за пачку		4,53/9,2		
Raflatak	самокл., белая, цв., металлизир., за лист		от 0,35		
DataCopy	А4, 80 г/м, 500 л., Швеция		5.2	БИТРЭЙД	229-2100
DataCopy, UniPaper, А3/А4, 65-100 г/м, белая			?	КопиПро	239-67-21
DataCopy	А4, 65-100 г/м, любые цвета		?		
Kaskad	А4, 65-100 г/м, любые цвета		?		
DataCopy	Швеция		?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
PolCopy, PolSpeed	А4, 80 г/м, 500 л.		от 3.6	ЯРВИ	234-9427, 234-1772
Бумага	А4, 65-80 г/м, 500 л., Россия		от 3.5	ПЕОЛА&М	266-3796
DataCopy	А4/А3, 500 л, 80 г/м, 2.5 кг		от 4/8	ДАВТРЕЙД	234-1649
DataCopy, Eurooffice, Bio top color, Kaskad, А4/А3, 29 цв., 80-270 г/м				NOVIK	227-38-03, 227-23-56
Supraet, Royal Parade, этикеточн., 70-100 г/м в листах, в ролях 64, 73, 84см (1т)			от 1578		
Supraart, Zanders Mega, мелов. (бел., цв.), 80-300 г/м, листы 62х94, 70х100см (1т)			от 1578		
Transplot, Utoplex, Data Copy Overhead калька, пленка для ориг.-макетов (100 листов)			от 9.15		
DataCopy	А3/А4, 70-80 г/м		от 4.7	ПЕОЛА&М	266-3796
MasterCopy	А4, 500л, 80 г/м, белизна 92%, 2.5 кг		от 93т.р.	ДАВТРЕЙД	234-1649

БУМАГА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Офсет №1	А3/А4, 65 г/м		от 35.5т.р.	ДАВТРЕЙД	234-1649
Офсет №1	А3/А4, 80 г/м		от 37т.р.	ДАВТРЕЙД	234-1649
Писчая	А3/А4		от 32т.р.	ДАВТРЕЙД	234-1649
ЛБК 210/240/420, перфорированная, дешево			?	ДАВТРЕЙД	234-1649
Лента для принтеров (рулоны 210, 310, 420мм), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая (ширина ролика любая), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (А3, А4), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Коробки из гофрокартона, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
VilatCopy	А4/А3, 80 г/м, 500л, белизна 93%		от 85т.р.	ВИЛАНК	228-6921, 228-6166, 228-6167, 228-6701
VilatWriting	А4/А3, 65 г/м, 500л, белизна 86%		от 75т.р.		
VilatWriting	А4/А3, 60 г/м, 500л, белизна 90%		от 60т.р.		
VilatTyping	А4/А3, 5 кг, белизна 75%, за 1 кг		17т.р.		
Газетная	за тонну		16500т.р.		
Офсетная №1	за тонну		27000т.р.		
Типографская №1	за тонну		24500т.р.		
Типографская №2	за тонну		19000т.р.		
Самоклеящаяся белая 3-х видов			от 1.05	COMINT	222-9995, 222-9996
Самоклеящаяся флуоресцентная			от 1.85	COMINT	222-9995, 222-9996
Пленка самоклеящаяся в ассортименте			от 2	COMINT	222-9995, 222-9996
Пленка FasCal, цвет любой, срок службы 2-10 лет (за 1кв.м)			от 2	COMINT	222-9995, 222-9996
Epson	А4, Glossy paper, 20л		10	TAIR	229-2999
Xerox Business	А4/А3, 80 г/м, 500л		4.5/9	TAIR	229-2999
Xerox Business	А4/А3, 500л		от 4.8	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox Business	А4/А3, 500л, 80 г/м		?	ЛИС-компьютеры	220-6778, 220-9274

СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
C&K Systems. Распродажа систем охранно-пожарной сигнализ. и видеонабл.		12	?	САТУРН-ИНФО	223-4803, 226-7757

АУДИО-, ВИДЕО-, ФОТО- И БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Магнитола	Philips, 1-2 касс., в ассортименте	12	39-97	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Магнитола	Sharp WF-930H (BK), двухкасс.	12	90	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Проигрыватели CD	Philips, в ассортименте	12	138-231	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Телевизоры	Philips, 14"-21", TXT, в ассортименте	12	240-428	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Фотоаппараты	Skina, полуавтомат/автомат, в ассортименте	12	16-45	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
ВП GoldStar RN-800AW	2 гол., а/трекинг., а/очист.гол., PAL/SECAM/NTSC	12	168	TAIR	229-29-99
TV GoldStar CF20E20B	51 см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290		
TV GoldStar CF29C36X	72 см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. TXT	12	680		
TV Casio LCD color	диагональ 7, 8, 10 см, карманные, автомобильные	12	б/нал.	CCM	t. 249-91-03, f. 249-30-06
Цифр. фотокамеры Casio, 320х240, 640х480, PC-link for Windows		12	б/нал.		
Холодильник	Sharp 55H, 521 литр, no frost, бежев./серый	12	1080	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Бланки, этикетки, листовки и др. полиграфические услуги (лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Баджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковки (лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Визитки, бланки (4-х видов, срочные)				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры, календари, плакаты			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные, лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Все виды наружной рекламы			?	МИЛА ПЛЮС	230-6216
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия			?	NEW CONNECTION	226-1903
Все виды наружной и внутренней рекламы			?	COMINT	222-9995, 222-9996
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска			?	NEW CONNECTION	226-1903
Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Изготовление оригинал-макетов этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Изготовление оригинал-макетов этикеток				ИНФОРММАРКЕТ	233-3707
Изготовление этикеток самоклеящихся				ИНФОРММАРКЕТ	233-3707
Ксерокопия цветная и ч/б				Микровидеосистемы	261-2523
Любые издательско-полиграфические услуги (книги, журналы, этикетки, календари, лиц №1316)			?	БЕЛ-ОВА-ПРЕСС	232-1589
Нанесение информации на ручки, папки, ежедневники и др. (лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Визитки, фирменные бланки, наклейки			?	ТВАЙС	234-74-58
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)			?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)			?		
Офсетная печать: полноцв. журн., этик., листовки, календ., брошюры и т.д.			?	НОВИК	227-3803, 227-2356
Печать на упаковочных материалах			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Плоттерная резка пленки и бумаги			от 1	COMINT	222-9995, 222-9996
Полиграфические услуги, этикетки, упаковки, буклеты, брошюры и т.д.				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Поставка самоклеящихся этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Разработка дизайн-проекта, паспортизация			?	МИЛА ПЛЮС	230-6216
Разработка рекламной и полиграфической продукции			?	ZROK ART	226-0002
Тиснение на ручках, папках, ежедневниках и т.д.				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Цветная и черно-белая ксерокопия А4-А3				МВС	261-2523
Ценники одноразовые, многоразовые				ИНФОРММАРКЕТ	233-3707
Фотовиньетки				Микровидеосистемы	261-2523
Фото и рисунки на майках				Микровидеосистемы	261-2523
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)			?	МИЛА ПЛЮС	230-6216
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки			?	КАМТАТ	231-9405
Grawerton - перенос компьютерной графики на				ДИКТУМ	268-4529
металл (офисные таблички, поздравления, дипломы)				ДИКТУМ	268-4529
Изготовление визиток, бланков, наклеек и т.п.			?	ZROK ART	226-0002
Щиты, вывески, световые короба, объемные буквы			?	ZROK ART	226-0002
Цветная печать на струйном плоттере			?	COMINT	222-9995, 222-9996

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аудиторские, бухгалтерские услуги (восстановление учета, консультации и др.)			?	ПРЕМЬЕРАУДИТ	221-4335, 299-8492
Выезд на ремонт и заправку к/а Canon, Sharp, RX, HP LJ		+	от 10	ТЕХНОНЕЛ	247-9420
Диагностика и ремонт к/а, принтеров, факсов, восстановление и заправка				РТС	236-3332, 236-3944
картриджей Canon FC-2/300/310/210/230, Sharp Z-20/30/50,				РТС	236-3332, 236-3944
Xerox 5305/5009/5310/5220/XC-520, HP LaserJet				РТС	236-3332, 236-3944
Запись на CD-ROM, диски Verbatim 650Mb (за 1Mb)		+	0.015	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Запись на CD-ROM, скидки		+	?	DAMODARA	233-5693
Запись и копирование на CD-ROM		+	?	IBA	234-4746
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP LJ		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Rank Xerox		+	?	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Заправка картриджей лазерных принтеров HP, Epson EPL		+	?	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Заправка картриджей к/а Sharp, Xerox		+	?	ТЕХ	239-9865
Заправка картриджей Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Nashua, выезд		+	?	БИТРЭЙД	229-2100
Заправка картриджей HP LJ/II/III/IIP/IIIP/4P/4L/4/4M/4M+/5L/5P, выезд		+	?	БИТРЭЙД	229-2100
Заправка картриджей HP LJ/DJ		12	?	COMTRIS	221-3876
Замена селеновых барабанов Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Nashua, выезд		+	?	БИТРЭЙД	229-2100
Монтаж, установка ЛВС. Модернизация компьютеров		12	?	LINK	236-2251, 236-2252
Помощь в регистрации субъектов хозяйствования, консультации, составление			?	ДС	248-9860, 248-4563
юридических документов. Быстро, качественно и недорого (лиц. №564 до 17.05.2000)			?	ДС	248-9860, 248-4563
Расходные материалы, ремонт, заправка копиров, принтеров		+	?	Элвай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Ремонт бытовой техники Sharp и др.		+	?	ТЕХ	239-9865, 220-0897
Ремонт копировальной, факсимильной техники, принтеров Canon		+	?	Электросервис и К	266-0215
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Nashua, Canon, Sharp, Mita, Ricoh		+	?	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Ремонт копировальной техники		+	?	ТЕХ	239-9865
Ремонт, копировальной техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Nashua, консульт.		+	?	БИТРЭЙД	229-2100
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров		+	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Ремонт множительной техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox		++	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт мониторов и блоков питания. Лицензия № 293		+	?	ЧП Чиркун	213-3793
Ремонт, техобслуживание копировальных аппаратов Xerox, Sharp,			?	НИГАЛЕ	232-2322, 232-3002
Hitachi, Canon, сложной импортной аудио-, видеотехники			?	НИГАЛЕ	232-2322, 232-3002
Техпомощь и консультации по ОС (OS/2, Windows) а также		+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам, сетевым технол., лекции, семинары, обучение		+	?	IBA	234-4746
Canon, Sharp, Mita, Xerox заправка картриджей для к/а			?	КОПИПРО	239-6721
Canon, Sharp, Mita, Xerox, Ricoh ремонт к/а			?	КОПИПРО	239-6721
Xerox, Sharp - заправка, техобслуживание любого оборудования		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Известь гидратная в мешках, 16 кг, доставка			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Керамическая плитка (Испания, Италия за 1кв.м)			11-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Клеевые составы Keracoll (Италия) наруж./внутр. работ в ассорт., (1кг)			от 0.4	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Компакты (Италия)			от 131	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Краны (Италия)			60-110	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Линолеум (Словения)			5.4-6	ТРОИЦА	227-0010, 229-2150
Маты и плиты теплозвукоизоляционные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Обои (Италия)			6-14	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плитка Грес (Италия за 1кв.м)			14-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плиты отдел. гипсоволокнистые Авангард-Knauf, доставка			3	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Сантехника (Италия-Валле Багина)			?	ВАЛЛЕ БАГИНА	220-7193
Смеси шпатлевочные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Стеклоблоки, стекло оконное, узорчатое, услуги по нарезке			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	294-3788, 294-1473
Трубы медные (Италия за 1п.м)			2.6-3.5	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Умывальники (Италия)			90	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Цемент М400/М500 в мешках, доставка			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Шифер 8-волновой, доставка			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др. пиломатериалы			?	ФЛОС	260-3091, 260-6119

РАЗНОЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Табачные изделия со складов в Минске, Барановичах, Бресте, Борисове, Гродно, Гомеле				БЕЛТАБАККОНТРАКТ	221-5115, 221-8613
Часы настенные, настольные, более 150 моделей		12	от 192т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели			?	ФЛОС	260-3091

АВТОЗАПЧАСТИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Шины легковые, грузовые, для сельхозтехники			?	НЕРОТРАНС	213-3764

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Автоуслуги (1-25 т, 8-100 куб.м), любые страны, любая форма оплаты			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ попутным автотранспортом			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ (тент, 0.5-20 т, 3-82 куб.м)			?	АВИСА	255-4228, 251-6114

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

В БЕЛАРУСИ ПОЯВИТСЯ ЦЕНТР БАНКОВСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ

Игорь ВОРОБЬЕВ

В банковских кругах Беларуси статья «Английское приобретение Геннадия Алейникова», опубликованная в прошлом номере «БДГ», вызвала заметный резонанс. Чтобы продолжить тему реорганизации подразделений Национального банка и ГП «Белорусский межбанковский расчетный центр», корр. «БДГ» обратился к директору департамента банковских систем и технологий «Белвнешэкономбанка» и предполагаемому директору создаваемого ЗАО «Центр банковских технологий» Евгению Дауду с несколькими вопросами.



СПРАВКА «БДГ».

Дауд Евгений Васильевич родился в 1964 году. В 1986 закончил БГУ по специальности «радиофизика и электроника». Работал на заводе им. Орджоникидзе, был одним из инициаторов первых белорусских симпозиумов и выставок по персональным компьютерам. Входил в оргкомитет по организации симпозиума INFO-89. С 1992 года работает в «Белвнешэкономбанке», входит в состав совета его директоров, занимает должность директора департамента банковских систем и технологий.

-- Что будет представлять собой ЗАО «Центр банковских технологий»?

-- Сразу отмечу, что центра как такового пока нет -- юридически он не зарегистрирован. Было лишь решение советов директоров Национального банка и «Белвнешэкономбанка» о создании такой фирмы.

-- Начался ли процесс создания центра?

-- Да, ЗАО «Центр банковских технологий» создается. Этим будет начата реформа структур, занимающихся автоматизацией Нацбанка. Планируется реформировать как подразделения самого банка, так и ГП «БМРЦ».

Главная идея создания ЗАО «Центр банковских технологий» состоит в том, чтобы все разработки Национального банка и «БМРЦ» вместе с ведущим их персоналом были сосредоточены в одной организации. Фактически произойдет разделение функции разработки и функции эксплуатации. По моему мнению, именно продолжительное отсутствие такого подразделения сдерживало эффективное развитие банковских технологий. На словах работники «БМРЦ» это также понимают и одобряют создание центра.

Наша задача -- сосредоточить у себя все проекты по разработке и созданию единой концепции информатизации Нацбанка. Это обеспечит много преимуществ. Будет создана единая концепция информатизации Нацбанка, исключим дублирование функций разработки и т.д.

-- Чем конкретно будет заниматься ЗАО «Центр банковских технологий»?

-- Созданием нормальной компьютерной сети в Нацбанке. ЗАО будет вести работу над проектами по созданию новой платежной системы (проект RTGS). Мы намерены решить вопрос с продвижением технологий расчетов с помощью пластиковых карт. Необходимо развитие уже существующей системы «БелКарт», обеспечение ей дополнительных технологических возможностей и нормальной концепции. В ней пока очень много недостатков.

-- Как будет осуществляться приобретение зарубежных систем?

-- Механизм покупки систем изменен не будет. Они по-прежнему будут приобретаться на тендерной основе с одобрения фонда информатизации, то есть в соответствии с нынешним порядком. ЗАО для себя ничего приобретать не собирается. Оно может выступать лишь как некий институт при Нацбанке.

-- Кто выступает в качестве акционеров центра?

-- Пока у центра два акционера -- Национальный банк Беларуси и «Белвнешэкономбанк». Предпосылок для привлечения других акционеров на сегодня нет. Но если таковые появятся, двери для них открыты.

-- Какова доля в ЗАО «Белвнешэкономбанка»?

-- Участие «Белвнешэкономбанка» будет невелико -- около 10%. Соответственно 90% уставного фонда будет принадлежать Нацбанку -- в первую очередь центр создается для удовлетворения его нужд.

-- Чем Национальный банк внесет свою долю?

-- Пока этот вопрос не обсуждался.

-- А «Белвнешэкономбанк»?

-- Вероятно, в денежной форме.

-- Возможно ли внесение Нацбанком в уставный фонд центра недавно купленной им системы Equation-3?

-- Никаких систем на свой баланс наше общество не берет.

-- Кто составит кадровый костяк центра?

-- Те люди, которые будут заняты разработкой соответствующих проектов. Как упоминалось выше, многие проекты забираются из «БМРЦ» вместе с их разработчиками.

-- Ожидается ли переход в ЗАО работников «Белвнешэкономбанка»?

-- Затянувшийся процесс определения статуса «БМРЦ» привел к наслоению персонала и проектов, соответственно эффективность работы над ними снизилась. И было бы странно, если бы Геннадий Алейников в этом вопросе не опирался на тех людей, которых он знает. Только поэтому именно нам было предложено заняться данной работой. Персонал, который уходит из «Белвнешэкономбанка»,-- это люди, внедрявшие систему Equation-3 в «БелВЭБе». Мы не собираемся прекращать сотрудничество с «Белвнешэкономбанком». И в дальнейшем все проекты, начатые нами в «БелВЭБе», будут продвигаться.

-- Какое место в деятельности ЗАО «Центр банковских технологий» отводится работе с английской системой Equation-3?

-- Центр не создается для распространения продукта фирмы Midas-Kapiti Int. Действительно, Национальный банк купил систему Equation-3. Хотелось бы отметить, что эта покупка была осуществлена не с подачи специалистов «Белвнешэкономбанка». С предложением о приобретении системы к Геннадию Алейникову обратились непосредственно представители английской фирмы. Экспертизу Equation-3 проводили специалисты Национального банка и БМРЦ. К этому вопросу нельзя подходить субъективно. Ни мы, ни Геннадий Алейников не в коей мере не проталкивали эту систему.

-- Зачем же Нацбанку понадобилось покупать ее?

-- До сих пор баланс Национального банка централизованно рассчитывается на расчетном центре. В этом плане он не обладает такой гибкостью, как коммерческие банки.

-- Почему выбор пал именно на Equation-3?

-- Выбор достаточно логичен. Это единственная система, предлагаемая зарубежными фирмами и в то же время адаптированная для работы в Беларуси и России. К примеру, один из самых крупных российских банков -- «СБС-Агро» -- работает с этой системой и не критикует ее.

-- По мнению экспертов, Equation-3 предназначена для работы коммерческого, но отнюдь не Национального банка. Так ли это?

-- Данная система модульная. Ядро системы представляет собой бухгалтерию. С натяжками Equation-3 можно установить даже на заводе. Операции коммерческого банка реализуются различными приложениями. И дело Национального банка -- какие модули покупать, а какие нет. Его эксперты ознакомились с этой системой непосредственно в Великобритании. Им было рассказано о работе каждого конкретного модуля и выполняемых функциях.

-- Во что Нацбанку обошлась покупка системы Equation-3?

-- Это коммерческая тайна. Можно лишь отметить, что эта сумма в несколько раз ниже той, которая была названа в вашей газете ($1,5-3 млн. -- *прим. ред.*). И не надо пугать коммерческие банки Беларуси такой высокой стоимостью системы. Кстати, «Белорусский биржевой банк» систему Equation-3 уже приобрел.

-- Будет ли ЗАО «Центр банковских технологий» заниматься дальнейшим распространением продуктов фирмы Midas-Kapiti Int.?

-- Конечно, мы бы хотели этим заниматься. Однако у нас пока нет для этого условий. ЗАО задумывается как некоммерческая организация.

-- Какие функции оставили за «БМРЦ»?

-- Функцию эксплуатации всех работающих систем.

-- Какие этапы осталось пройти ЗАО «Центр банковских технологий», чтобы начать полноценную работу?

-- Впереди юридическая регистрация центра, его становление, переход персонала, выработка механизмов передачи всех проектов.

-- Сколько примерно времени это займет?

-- Около полугода.

НОВОСТИ

НОВЫЙ ОБЛИК БАНКОВСКОЙ АССОЦИАЦИИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Как уже сообщала «БДГ», 22 сентября Мингорисполком принял решение о переименовании Ассоциации коммерческих банков в Ассоциацию белорусских банков. Существенные изменения произошли в структуре руководства ассоциации: упразднен пост президента; появилась должность исполнительного директора, который возглавляет исполнительную дирекцию, призванную решать организационно-технические вопросы и обеспечивать деятельность органов управления и контроля ассоциации. Расширены полномочия совета ассоциации и ее председателя.

В руководство ассоциации вошли:

председатель ассоциации -- Николай Раков («Белпромстройбанк»);

члены совета ассоциации:

Александр Гаврушев («Белагропромбанк»);

Георгий Егоров («Белвнешэкономбанк»);

Надежда Ермакова («Беларусбанк»);

Сергей Костюченко («Приорбанк»);

Казимир Туруто («Белбизнесбанк»);

Андрей Таратухин («Белорусский народный банк»).

ЛУЧШИЕ ИЗ ПРЕЗИДЕНТОВ НАЦИОНАЛЬНЫХ БАНКОВ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ

В конце сентября в Гонконге журнал «Global Finance» назвал лучших президентов центральных банков мира.

В рейтинге журнала среди 37 глав нацбанков лучшими признаны: Алан Гринспан (Alan Greenspan -- Банк федеральных резервов, США), Луис Анджел Ройо (Luis Angel Rojo -- Банк Испании), Гордон Тиессен (Gordon Thiessan -- Банк Канады), а также три президента нацбанков Центральной и Восточной Европы: Георги Сурани (Gyorgi Suranyi -- Национальный банк Венгрии), Ханна Гронкевич-Вальтц (Hanna Gronkiewicz Waltz -- Нацбанк Польши) и Виктор Ющенко (Нацбанк Украины).

Рейтинг был составлен на основе анализа статистических данных и мнений экономистов, представителей банковской среды и других экспертов в области финансов. В качестве критериев были выбраны достижения в борьбе с инфляцией, способ ведения политики процентных ставок, интервенции на валютном рынке, эффективность предотвращения паники на финансовых рынках, а также сопротивление политическому нажиму.

СТРАХОВАНИЕ

ПОЛИС ОТ «СМОКА»: ПРИОБРЕТЕНИЕ ИЛИ ПОТЕРЯ

Дмитрий МАШАРА

Агрессивный маркетинг, который на Западе уже давно доказал свое право на существование, с распадом СССР начал распространяться и в новых независимых государствах. Вместе с новыми продуктами появляются и новые методики их продаж. Однако не всегда деятельность иностранных компаний в этой сфере укладывается в рамки закона. Об этом убедительно свидетельствует ситуация на страховом рынке Беларуси.

Белорусские страховщики еще не забыли «полисы» некой швейцарской компании Fortuna по страхованию жизни. Около года назад была предпринята попытка наводнить ими белорусский рынок. Условия псевдострахования были слишком абстрактны и напоминали условия продажи акций финансовых пирамид. Между тем определенный спрос на данный продукт наблюдался, и Fortuna, по сути, организовала канал для перекачки валютных поступлений от белорусских граждан за рубеж. Преградой для швейцарских бизнесменов стала низкая культура страхования жизни в Беларуси и законодательные ограничения на деятельность нерезидентов, связанную со страхованием.

В 1997 г. на белорусском рынке появился новый иностранный страховой продукт, на этот раз предлагаемый агентством международного туризма «СМОК». Туристический карнет от агентства «СМОК» представляет собой одновременно и ваучер для посещения стран Шенгенского союза, и страховку, действующую на их территории. Гарантами карнета выступают Международный туристический альянс (AIT), Австрийский автомобильный, мотоциклетный и туристический клуб (OAMTC) и Всегерманский автомобильный клуб (ADAC).

В договоре указывается, что каждый владелец карнета застрахован на сумму ECU 23 тыс. на случай внезапно возникшего заболевания, требующего неотложного медицинского лечения, а также на сумму ECU 2,7 тыс. на случай вынужденной депортации владельца карнета. Кроме того, гарантии указанных общественных организаций якобы являются достаточным основанием для выдачи владельцу карнета визы для посещения стран Шенгенского соглашения. Интересно, что размер страхового покрытия, оговариваемый в туристическом карнете, значительно ниже установленного несколько лет назад соответствующего лимита. Так, для въезда в Германию необходимо иметь страховое покрытие в размере не менее DEM 100 тыс. Именно на эту сумму и ориентируются белорусские страховщики, разрабатывая правила страхования.

Несомненно, туристическое агентство не может предлагать клиентам услуги, идущие вразрез с законодательством. А в Беларуси действует Закон «О страховании», статья 8 которого гласит, что *«посредническая деятельность по страхованию, связанная с заключением договоров страхования от имени иностранных страховых организаций, на территории Республики Беларусь не допускается»*. В свое время подобные туристические карнеты стали реализовываться в Литве. И отсутствие в государстве соответствующих законодательных ограничений привело к тому, что литовские страховые компании недосчитались, по некоторым оценкам, порядка $3 млн. в виде страховых премий.

Другой аспект появления на белорусском страховом рынке такого рода полисов иностранных страховых компаний -- финансовый. Сегодня белорусские страховщики в состоянии самостоятельно удовлетворить потребность выезжающих за рубеж в медицинской защите. При этом страховые поступления национальных компаний в виде страховых резервов остаются в стране и работают на ее экономику. А несанкционированную государством реализацию иностранных страховых продуктов можно назвать простой утечкой валюты за рубеж (собранные средства за вычетом комиссии посреднику беспрепятственно покидают Беларусь). Несмотря на серьезность проблемы, государственные органы занимают нейтральную позицию, которая совершенно в условиях дефицита национальных валютных ресурсов вызывает определенные вопросы.

ПОДРОБНОСТИ

ДЛЯ ДИРЕКТОРОВ ПУТЬ В ЯРОСЛАВЛЬ ОКАЗАЛСЯ ОТКРЫТЫМ

Отдел информации «БДГ»

В тот день, когда Александр Лукашенко в течение трех часов напрасно ожидал разрешения на вылет в Липецк, небольшая группа представителей белорусских автомобилестроительных предприятий благополучно прибыла в Ярославль. Как и было намечено, 3 октября здесь состоялись переговоры с руководством местных моторостроительных заводов. На момент сдачи номера «БДГ» еще не располагала сведениями о результатах этих переговоров.

В Ярославль отбыли представители всех четырех автомобилестроительных предприятий, которые вошли в состав ФПГ «БелРусАвто». Как нам удалось выяснить, директор ПО «БелавтоМАЗ» Валентин Гуринович отправил на Волгу одного из своих заместителей. Точно известно, что в Ярославле находится генеральный ПО «БелАЗ» Петр Мариев. Скорее всего, в состав делегации вошел и его коллега с МЗКТ Владимир Волков. С российской стороны их встречали директора предприятий, объединенных в компанию «Русские моторы». Кроме того, в переговорах приняли участие представители Межгосударственного банка СНГ, который, как предполагается, займется привлечением кредитов для ФПГ.

Первоначально в ходе этой встречи намечалось полностью подготовить учредительные документы для регистрации центральной компании ФПГ: как известно, межправительственное соглашение по вопросу ее создания было подписано 1 октября двумя вице-премьерами -- Василием Долголевым и Валерием Серовым. Будут ли учредительные документы скреплены подписями на этот раз, зависит от полномочий белорусской делегации, получение которых в связи с последними политическими событиями теперь целиком зависит от администрации президента.

Но как бы там ни было, разговоры некоторых белорусских и российских высокопоставленных лиц о 200 тыс. человек, якобы оставшихся после 2 октября без работы (120 тыс. на ярославских предприятиях и 80 тыс. -- на белорусских), -- по меньшей мере преждевременны.

ОБЗОР

ДРУГ, ОСТАВЬ ПОКУРИТЬ...

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК

Почти во всех странах мира табачный бизнес приносит государству стабильные доходы, поэтому табачная промышленность повсеместно стабильно развивается и привлекает пристальное внимание деловых кругов и чиновников. При этом во всем мире наблюдается устойчивая тенденция: успехи этой отрасли напрямую зависят от того, насколько динамично она использует возможности частной собственности. На пути к осознанию того, что приватизация табачных фабрик неизбежна, очевидно, находится и руководство нашей страны.

Согласно исследованиям независимых экспертов, в России курит приблизительно 60-70% населения. В Беларуси этот процент если и ниже, то не намного. Общая ежегодная потребность стран СНГ в табачных изделиях оценивается в 590 млрд. штук, а производится на отечественных фабриках менее 50% необходимого.

Между тем этот товар еще долгое время будет оставаться социально значимым. Об этом свидетельствуют хотя бы «табачные бунты», охватившие крупнейшие города СССР в конце 1980-х -- начале 1990-х годов.

Нужно учитывать и еще один весьма существенный фактор: отечественные предприятия в странах СНГ выпускают лишь 25-30% сигарет с фильтром, остальное -- это морально устаревшие сигареты без фильтра. Что же касается выпускаемых папирос, то этот товар вообще не имеет аналогов в мире.

В основном потребителями сигарет без фильтра и папирос являются лица старшего поколения. Однако эту категорию курильщиков вытесняет новое поколение, которое категорически отвергает традиционные отечественные марки табачных изделий. Не каждый наш курильщик знает о том, насколько отечественная табачная продукция соответствует минимальным мировым санитарным нормам содержания смол и никотина (соответственно 15 и 1,3 мг на сигарету). Независимые эксперты утверждают, что только в России за последние 10 лет произошло увеличение числа курильщиков почти на 14%.

Переориентация спроса на современную табачную продукцию приводит к тому, что невысокое качество отечественных сигарет перестает компенсироваться низкими ценами на них. Таким образом, дефицит табачных изделий покрывается значительным импортом из стран дальнего зарубежья. Принятие протекционистских мер приводит к увеличению контрабанды. Официальной статистики нелегального поступления табачных изделий на внутренние рынки быть не может. Однако, по разным оценкам, в странах бывшего СССР контрабанда составляет от 15 до 35%. Кстати, высок этот уровень и в дальнем зарубежье.

Единственный выход из создавшейся ситуации -- привлечение иностранных партнеров, ибо они не только вкладывают серьезные инвестиции, но и предоставляют оборудование, рецептуру, торговые марки, обучают персонал. Суммарный объем объявленных транснациональными компаниями инвестиций в странах СНГ (без Беларуси) превысил $1,6 млрд.

Наибольший интерес для мировых табакопроизводителей представляют Россия, Украина и Узбекистан. Необходимо учитывать, что даже при достаточном финансировании табачная отрасль остро нуждается в специалистах, способных составить рецепты современных сигарет, а новое оборудование требует квалифицированного персонала. Постоянная проблема отечественных производителей -- качественное сырье, причем не только табак, но и специальная бумага, а также фильтры.

Таким образом, сотрудничество взаимовыгодно: для западных концернов наши рынки являются весьма емкими, а низкая оплата труда здесь позволяет получать им неплохой доход. Не остается в накладе и государство: растет количество рабочих мест, увеличивается поступление средств в бюджет, появляется тенденция к сокращению контрабандного поступления сигарет, причем благодаря экономическим, а не административным факторам.

Рассмотрим, как некоторые страны бывшего СССР решают проблему обеспечения населения табачными изделиями путем привлечения иностранного инвестора.

РОССИЯ

В год россиянами выкуривается не менее 250 млрд. сигарет, в 1996 году 24 табачными фабриками было произведено 150 млрд. штук. В настоящее время почти треть табачных фабрик в той или иной степени сотрудничает с иностранными инвесторами.

Российская табачная промышленность в 1996 г.		
Фабрика	**Текущее производство/ потенц.мощность, млрд.шт**	**Иностранный партнер**
«Р.Дж.Р.Петро»	14,9/20,67	«Р.Дж.Рейнолдс»
«Ява»	13,3/17,85	«Бритиш-Американ тобакко»
«Дукат»	13,0/15,89	«Лиггет групп»
«Донской табак»	10,2/15,16	-
Моршанская	9,71/10,24	-
«Нево-табак»	9,50/11,78	«Ротманс интернэшнл»
Екатеринбургская	8,74/10,78	-
Краснодарская	7,00/7,20	«Филипп Моррис»
«Балканская звезда»	6,90/7,67	-
Погарская	5,30/6,38	-
Усманская	4,81/6,54	-
Астраханская	4,21/5,33	-
Бийская	4,13/5,42	-
Саратовская	4,13/3,97	«Бритинш-американ тобакко»
Елецкая	4,03/7,02	«Р.Дж.Рейнолдс»
Челябинская	4,00/4,03	-
Прокопьевская	3,57/5,89	-
Казанская	3,52/4,22	-
Омская	3,47/4,60	-
Пермская	3,32/3,77	-
Самарская	3,29/3,67	-
Канская	3,23/3,48	-
Армавирская	3,18/4,20	«Р.Дж.Рейнолдс»
Курская	2,42/4,22	-
ВСЕГО	149,86/189,98	-

Размер объявленных иностранных инвестиций в эту отрасль превышает $600 млн.

По сообщению АФИ России, американский концерн Britich-American Tobacco (BAT), владеющий контрольными пакетами акций АО «Ява-Табак» и Саратовской табачной фабрики, расширяет инвестиционные программы в России. Основные средства BAT направлены на реконструкцию обоих предприятий. Общий объем капитальных вложений в АО «Ява-Табак» составит $100 млн. Из этой суммы уже израсходовано $60 млн. До конца года объем капиталовложений увеличится до $72 млн. На саратовской фабрике реконструкция подходит к концу. Концерн вложил в нее $46 млн. вместо запланированных $40 млн. На июньских собраниях акционеров предприятий были приняты предложения совета директоров BAT о переименовании АО. Так, московская фабрика будет называться «Бритиш-Американ Тобакко-Ява», саратовская -- «Бритиш-Американ Тобакко -- СТФ».

При этом следует отметить, что BAT представляет в России свои основные марки -- «Кент», «Лаки страйк», «555», «Голливуд». Этот концерн еще в 1994 г. приобрел контрольные пакеты акций московской фабрики «Ява-табак», а впоследствии и саратовской фабрики. Главная задача, которая была при этом поставлена, -- в ближайшее время увеличить выпуск сигарет на обоих предприятиях с 17,4 до 30 млрд. штук в год.

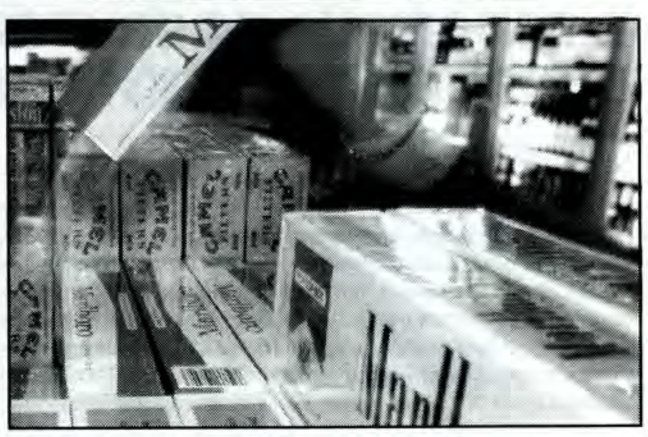
Компания «Ротманс» создала СП с предприятием «Нево-табак» в Санкт-Петербурге и инвестировала $80 млн. в строительство новой фабрики на окраине города. По оценке экспертов, когда эта фабрика будет работать на полную мощность, -- а ввод ее в действие намечен на лето 1998 г. -- налоговые платежи в бюджет составят около $40 млн.

Известная компания «Филипп Моррис» еще в 1970-е годы освоила рынок СССР, начав выпускать свои сигареты «Союз-Аполлон» и «Мальборо». В 1993 г. она приобрела контрольный пакет акций краснодарской фабрики. Сейчас производственные мощности этого предприятия используются на 97,2%. Выпускаются сигареты «Союз-Аполлон», готовится к выпуску марка «Честерфилд».

УКРАИНА

Украина -- второй по величине рынок табачных изделий в СНГ. Сегодня международные табачные компании контролируют 70% украинских табачных предприятий.

Здесь активно работает BAT, которой принадлежит около 1/4 рынка. В 1993 г. эта компания и Прилукская табачная фабрика организовали СП, в котором BAT владеет 65% капитала. За эти годы было инвестировано более $35 млн. Сейчас СП «БАТ-Прилуки» выпускает около 18% всех сигарет, производимых в Украине.



Компания «Реемтсма» владеет 35% украинского табачного рынка, обладая 65% акций крупнейших фабрик -- черкасской и киевской, которые выпускают около 15 млрд. сигарет в год. Эта компания планирует построить в 1998 году в Киеве новую табачную фабрику.

Компания «Р.Дж.Рейнолдс» еще в 1993 г. создала СП с табачными фабриками в Кременчуге и Львове. Вложенный капитал позволит в ближайшее время довести производственную мощность этих двух предприятий до 22 млрд. сигарет в год. Фирма предполагает включить в свой цикл несколько табачно-ферментационных заводов, на которых будет производиться табак необходимого качества.

УЗБЕКИСТАН

Эта республика вызвала особенный интерес у иностранных инвесторов, даже несмотря на то, что собственное производство сигарет и уровень их потребления здесь невысоки (выпускается 4 млрд. штук в год, потребляется около 900 сигарет в год на человека, тогда как в России последний показатель составляет 1700). Важно то, что эта страна находится в центре Средней Азии и из нее выгоден экспорт сигарет в Казахстан, Кыргызстан, Туркмению и Таджикистан. Общий объем рынка весьма внушителен -- около 50 млрд. сигарет в год.

В Узбекистане в конце 1994 г. BAT приобрел 51% акций концерна «Узбектабак», который был переименован в «УЗБАТ». Компания инвестирует $232 млн. в табачную отрасль Узбекистана. Она же начала строительство самой крупной в этом регионе Самаркандской сигаретной фабрики. Ее возведение и оснащение современным технологическим оборудованием обойдется в $20 млн.

БЕЛАРУСЬ

В Беларуси табачную продукцию производит лишь одна гродненская фабрика.

По данным Минстата, в 1996 году было произведено 6,267 млрд. папирос и сигарет, т.е. по 608 штук на одного жителя. За пять месяцев текущего года -- 2,242 млрд. штук, что в расчете на год составляет 5,381 млрд.штук, т.е. 522 штуки на одного жителя. При этом следует иметь в виду, что в 1996 г. было экспортировано 0,605 млрд. штук, из них в страны СНГ -- 98,2%.

По данным Госкомстата, в 1996 г. на внутреннем рынке Беларуси было реализовано 8,869 млрд. сигарет, а за пять месяцев текущего года -- 3,230 млрд. штук, т.е. в расчете на год -- соответственно 860 и 753 штук. Напомним, в России на одного жителя приходится в среднем около 1700 штук в год, т.е. в два раза больше, чем в Беларуси. В то же время, по данным Минстата, в 1996 году было импортировано из стран дальнего зарубежья 0,761 млрд. сигарет, а из стран СНГ импорта не было.

Таким образом, торговый баланс в 1996 г. без учета остатков на 1.01.96 г. составил:

производство -- 6,267 млрд. штук,
экспорт -- 0,605 млрд. штук,
импорт -- 0,761 млрд. штук,
всего -- 6,423 млрд. штук.

Получается, что остаток на 1.01.96 г. составил 8,869 млрд.-6,423 млрд.=2,449 млрд. штук, а на 1.01.97 г. -- ноль. Но даже при этом, весьма далеком от реальности расчете выходит, что контрабанда сигарет у нас находится на уровне 40-50% от общей потребности! Исходя из среднего уровня потребления табачных изделий на одного российского жителя -- 1700 штук в год -- определяем потребность Беларуси: 1700х10300000=17,561 млрд. штук. А реализовали в 1996 г. лишь 8,869 млрд. штук (!?).

Фискальная система налогов, чрезмерные размеры пошлин, акцизов, НДС и прочих расходов, связанных с осуществлением торговых операций, получением всех необходимых разрешений, лицензий, с конвертацией валюты на внебиржевом рынке и т.п. -- все это приводит к чрезмерному росту цен и, как следствие, к росту контрабанды. Это уже давно поняла исполнительная власть во многих странах мира.

Где же выход из сложившейся ситуации? Участие иностранных инвесторов при налаживании выпуска наиболее ходовых сигарет возможно лишь при условии создания в Беларуси соответствующего инвестиционного правового пространства, предусматривающего не только привлекательную с точки зрения инвесторов законодательную базу, но и действенные правовые механизмы, обеспечивающие ее реализацию. В настоящее время говорить о наличии таковых не приходится. Достаточно взглянуть на то обилие злоупотреблений (если не сказать более), связанных с перемещением имущества через таможенную границу. А ведь контрабанда продукции -- это проблема не только иностранных инвесторов.

Пока у нас ведутся разговоры о выходе на мировые стандарты табачной индустрии, в соседних государствах уже перешли от слов к делу. И совсем скоро в соответствии с подписанными с Россией соглашениями и договорами будет окончательно сформировано единое таможенное пространство. Тогда наше правительство будет вынуждено отменить ныне действующий принцип двойной уплаты акцизов на поставляемые сигареты: при экспорте эти акцизы будут направляться в бюджет РФ, при импорте -- в бюджет РБ. После этого на наш рынок хлынет поток продукции российских СП со штампом «изготовлено в России». И можно себе представить перспективы нашей табачной продукции, если ее ассортимент будет оставаться на сегодняшнем уровне.

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

SKODA СТУЧИТСЯ К НАМ — ЕЕ ПОКА НЕ СЛЫШАТ

Вадим СЕХОВИЧ

Российская газета «Коммерсантъ-Daily», ссылаясь на пресс-аташе фирмы Skoda Милана Смутны, в одном из сентябрьских номеров сообщила, что эта компания намерена еще до конца 1997 года объявить о начале реализации проекта по сборке в России автомобилей Felicia. Эта информация была бы для нас не больше чем российской новостью, если бы газета не сообщила также о том, что одновременно руководство Skoda планирует запустить производственный проект и в Беларуси. Причем авторы статьи говорят о российской ориентации и этого автосборочного предприятия.

В реализации программы по созданию сборочного производства в сотрудничестве со Skoda Беларусь продвинулась гораздо дальше, чем Россия. Если последняя еще не определилась с местом размещения сборки, то белорусское предприятие уже готово стартовать. Об этом в интервью «БДГ» заявила Людмила Бочко, председатель правления СП BEL-FER, на мощностях которого намечается осуществлять сборку автомобилей в Беларуси. Она, в частности, сообщила: *«Этот проект, действительно, находится на заключительной стадии -- мы сработали с фирмой Skoda очень эффективно, и с января 1997 цех в Дзержинске фактически готов к началу сборки. Однако на первом этапе экспансия на российский рынок не планируется. Автомобили, собранные в первые два года, будут реализовываться на территории Беларуси»*.

Контракт на поставку и сборку автомобилей Felicia и Felicia-Combi в Беларуси был подписан между фирмами Skoda и BEL-FER в июле 1996 года. Первый этап реализации проекта займет два года, в течение которых ежегодно планируется выпускать порядка 3 тыс. автомобилей. Однако в зависимости от уровня спроса сборочное производство уже сегодня способно увеличить выпуск до 10 тыс. Felicia и Felicia-Combi в год. И хотя для такого роста понадобятся дополнительные оборудование и персонал, по словам Людмилы Бочко, особой проблемы это не составит.

Почему же контракт подписан только на два года? *«Предполагается, что в течение двух лет персонал пройдет достаточно хорошую подготовку и будет в состоянии перейти на более глубокий производственный цикл. Ведь второй этап предусматривает совершенно иной уровень механизации, автоматизации, наличие другого оборудования и, естественно, другие объемы финансирования»*,-- объяснила Людмила Бочко. В будущем инвестиции возрастут и составят *«несколько десятков миллионов марок»*.

Эти планы касаются и численности работающих: вначале на автосборочном предприятии в Дзержинске будет занято лишь около 30 человек. С выходом завода на большие объемы (ориентиром служит сборочное производство Skoda в Познани -- до 30 тыс. автомобилей в год) количество персонала будет расти. Причем куда больший эффект должно принести создание рабочих мест на предприятиях -- поставщиках комплектующих, когда начнет проявляться т.н. «эффект мультипликатора». *«Цель концерна «Skoda» в Беларуси не только в том, чтобы наладить чисто сборочное производство. Мы стремимся со временем освоить в Беларуси производство белорусских автомобилей, работая с белорусскими производителями комплектующих. Причем речь идет не о том, чтобы выпускать какие-то детали или узлы только для сборки на территории Беларуси, а о производстве комплектующих с их поставкой на головную фирму Skoda»*, -- сказала г-жа Бочко.

На сегодняшний день обе стороны полностью выполнили свои обязательства по пробному контракту. Фирма FER, которая является владельцем контрольного пакета акций СП BEL-FER и представляет интересы Skoda в Беларуси (одновременно она является и гарантом проектов Skoda и Volkswagen на белорусском рынке), инвестировала в реконструкцию зданий и сооружений будущего сборочного производства DEM 250 тыс. В свою очередь, Skoda закупила и установила сборочное оборудование на сумму DEM 1,5 млн. В начале этого года были получены комплекты для пробной сборки. Из двух были собраны белорусские Felicia и отправлены на сертификацию в БГПА. Один из автомобилей уже прошел эту процедуру, второму она предстоит в самое ближайшее время.

Однако, несмотря на полную готовность белорусской стороны, сигнала о старте так и не последовало. С начала этого года интерес к проекту Skoda (в том числе и со стороны СМИ) постепенно угасал, а к весне и вовсе сошел на нет -- внимание было переключено на бурные дебаты вокруг обчакского завода Ford Union.

Похоже, что в случае со Skoda камнем преткновения стали те же налоговые льготы. После подписания контракта обе фирмы обратились в правительство с просьбой предоставить BEL-FER государственные преференции по импорту комплектующих. *«Смысл этих льгот заключается в том, чтобы те комплекты для сборки, которые поставляются сюда, растаможивались как комплектующие, а не как готовые автомобили. В противном случае окажется, что автомобиль, собранный и реализуемый на территории Беларуси, будет дороже, чем выпущенный на головном заводе и завезенный для продажи в Беларусь»*, -- пояснила Людмила Бочко. В сентябре прошлого года предложения по поводу двухгодичного освобождения ввоза комплектующих от выплат таможенной пошлины, НДС и акциза были направлены в правительство. Однако руководитель фирмы BEL-FER вынужден констатировать, что *«к сожалению, мы пока не имеем решения по нашему вопросу -- ни положительного, ни отрицательного»*.

Как стало известно «БДГ», в августе руководство Skoda обратилось с просьбой о визите в Беларусь официальной делегации концерна: письма были направлены в МИД, МВЭС и непосредственно в администрацию президента. Цель поездки очевидна -- выяснить, что означает молчание белорусского руководства. Однако пока чешской стороне не предоставили такой возможности, так как ответа на письма вообще не последовало. Людмила Бочко, однако, надеется, что *«встреча на высоком уровне все-таки состоится, и в ходе ее, возможно, будут решены все вопросы»*.

СПРАВКА «БДГ».

BEL-FER -- совместное германо-белорусское предприятие -- официально зарегистрировано в Беларуси в июле 1996 года. Учредителями являются германская фирма FER Fahrzeugelektrik Gmbh из г.Айзенах (65% уставного капитала) и АП «Агромаш» из г.Дзержинск (35%).

По лицензии фирмы «FER Fahrzeugelektrik» СП производит фары и фонари для тракторов, сельхозтехники, грузового и легкового транспорта (для Минского тракторного завода, Минского мотовелозавода, «Гомсельмаша»). Около 40% всего объема реализуется на западноевропейском рынке.

Сегодня завершается подготовка к реализации проекта по выпуску автомобильных жгутов для Ford Union по лицензии американского концерна UTA. На предприятии в Дзержинске занято около 130 человек.

ОТВЕТ

СПОР ВОКРУГ ЭТАЛОНА

В номере «БДГ» от 22.05.97 г. была опубликована статья Виктора Мартиновича «Противостояние может увенчаться монополией». В редакцию газеты обратилась фирма «СофтИнформ», которая выразила несогласие с мнением автора и попросила в соответствии со ст. 36 Закона о печати РБ опубликовать собственную точку зрения на развитие рынка информационно-правовых систем в Беларуси.

С интересом ознакомились с опубликованной в вашей газете статьей «Противостояние может увенчаться монополией». Несмотря на достаточно объективное освещение автором отдельных моментов, связанных с формированием, развитием и совершенствованием информационно-поисковых систем по законодательству Республики Беларусь, некоторые факты, изложенные в статье, на наш взгляд, не соответствуют действительности.

На мнение каких экспертов ссылается В. Мартинович, утверждая, что *«все участники рынка правовой информации разделяются на две категории:*

-- создающие эталонный банк данных,

-- создающие своеобразную «программную оболочку» к эталонному банку данных и реализующих полученный продукт». И далее В. Мартинович утверждает, что по первой схеме сейчас работает только РЦПИ, а все остальные участники рынка заключают соглашение на использование его данных и создают на их основе собственную базу данных.

Фирма «СофтИнформ» никогда не заключала с РЦПИ соглашения на поставку нормативно-правовой информации с целью наполнения электронной оболочки. Во избежание игры в «испорченный телефон» нормативно-правовую информацию фирма получает посредством заключения официальных договоров на поставку нормативно-правовой информации с министерствами, государственными комитетами и ведомствами.

В. Мартинович далее цитирует п.1 постановления Совета Министров Республики Беларусь N 50 от 1 февраля 1994 года и делает вывод, что *«согласно этому документу создание эталонного банка данных -- прерогатива РЦПИ»*. Но это не есть факт создания «эталонного банка данных». Насколько нам известно, не существует никакого документа, в котором был бы зафиксирован факт создания эталонной базы данных по законодательству, формирование которой поручено РЦПИ. А между тем В. Мартинович в своей статье утверждает, что речь идет об уже реализованном проекте -- создании эталонной базы данных. Считаем своим долгом высказать свой взгляд на ситуацию, которую Виктору Мартиновичу для объективности следовало бы осветить в своей статье.

Одним из пунктов постановления Совета Министров N 50 от 1 февраля 1994 года всем министерствам, государственным комитетам и ведомствам предписывается направлять в РЦПИ в 3-дневный срок после государственной регистрации ведомственные нормативные акты. Цель данного постановления -- «меры по формированию республиканского эталонного банка данных правовой информации», а не создание государственного предприятия по распространению правовой информации. В п.3 постановления предлагается рассмотреть возможность распространения нормативно-правовой информации, в том числе и в коммерческих целях. Но в постановлении нет упоминания о том, что РЦПИ будет продавать «эталонный банк данных», не указана цена, по которой будут реализовывать данный продукт.

Возможно, антимонопольным органам стоит обратить внимание на создавшуюся в этой сфере ситуацию. Если государство установит монополию на этот вид деятельности, РЦПИ должно нести ответственность за информацию, предоставляемую «эталонным банком», в том числе и материальную. Эталонный банк данных должен иметь, по нашему мнению, такой же статус, как и официальные источники нормативно-правовой информации, какими являются «собрание декретов, указов президента и постановлений правительства Республики Беларусь, «Звязда», «Рэспубліка» и т. п.

Информационный продукт нашей фирмы ни в коем случае не претендует на роль эталонной базы, как это пытаются представить не совсем осведомленные граждане. Создание такой базы -- дело будущего, и для того, чтобы выявить лидера этого важного сектора юридических услуг, и выступила с инициативой проведения республиканского конкурса информационно-правовых систем Белорусская конфедерация промышленников и предпринимателей. Именно она организовала этот конкурс, а не фирма «СофтИнформ», как изложено в статье со слов директора ИПА «Регистр». И для того, чтобы не пришлось расценивать *«прошедшее мероприятие как презентацию продукции фирмы «СофтИнформ»*, необходимо было не прислать отказ от участия в конкурсе систем, а поучаствовать в конкурсе (аналогично поступило и руководство БД РЦПИ, прислав отказ в день проведения конкурса). В этом случае организаторы выяснили бы причину отказа и, вполне вероятно, устранили бы возникшие недоразумения.

Что касается презентации, то, по нашему мнению, продукт фирмы не нуждается в такой огромной презентации. У фирмы уже есть определенный имидж на рынке, мы много и плодотворно работаем с клиентами, учитывая их потребности, запросы и пожелания. В то же время развиваем сотрудничество с целью усовершенствования информационной базы со специалистами высокого профессионального уровня в области юриспруденции, юристами-практиками, которые пользуются системой «ЮрИнформ» и по мнению которых система представляет собой наиболее оптимальный вариант из всех существующих аналогов.

Относительно конкурса. Мы считаем, что конкурс имел место. Он был запланирован, была назначена дата проведения, предоставлено помещение, затрачены средства, создан организационный комитет, разосланы приглашения потенциальным участникам -- разработчикам продукта, который предлагалось оценить независимым профессионалам -- компетентным юристам, официально представляющим ведущие министерства, государственные комитеты и ведомства. Естественно, что полноценного конкурса не получилось, но тем не менее состоялась независимая экспертная оценка информационно-правовых систем, произошедшая 22 апреля 1997 г., и продукт фирмы «СофтИнформ» был признан лучшим. Это частное мнение или волеизъявление отдельных членов жюри. И, на наш взгляд, убеждать их изменить свое мнение было бы нелепо (если не сказать глупо), так как они дали ответы на все возникающие в процессе оценки вопросы в соответствии со своей профессиональной компетенцией. Результаты конкурса также оспаривать не имеет смысла: они не носят обязательного характера, поскольку проведение указанного конкурса не попадает под регулирование гл. 40 Гражданского кодекса Республики Беларусь и соответственно, как уже указывалось выше, конкурс следует рассматривать как независимую оценку, предусмотренную Законом «О защите прав потребителей».

ОТ РЕДАКЦИИ. В соответствии с уже упомянутой ст. 36 Закона о печати редакция готова предоставить возможность высказаться и другим участникам этого спора

ЛИДЕРЫ РЫНКА

PUMA БЕРЕТ ШЕФСТВО НАД БЕЛОРУССКИМ ФУТБОЛОМ

Алексей УРБАН

На минувшей неделе в столичной гостинице «Октябрьская» состоялись две презентации: компании «Спортпроект-Инфо» как официального белорусского дистрибьютера компании Puma и самой Puma как технического спонсора национальной и молодежной сборных Беларуси по футболу.

Сергей Курылев, генеральный директор австрийской фирмы TCF (подразделения международного холдинга «Инфобанк» в области спортивного маркетинга) охарактеризовал презентацию как официальный приход компании Puma на белорусский рынок. По словам г-на Курылева, главной задачей совместного проекта является и реклама качества продукции Puma, и формирование позитивного имиджа товаров данной торговой марки среди спортивной общественности и, по большому счету, обеспечение широкому кругу потребителей доступа к качественному спортивному снаряжению.

Присутствующие получила возможность ознакомиться с новыми комплектами футбольной формы, тренировочными спортивными костюмами летнего, осеннего и зимнего сезонов для профессионалов и любителей, выполненными из натуральных материалов и из других тканей, изготовленных на основе современных технологий. Кроме прочего, присутствующие получили возможность увидеть новую форму клуба «Белшина» и комплекты «королевской» линии Puma.



Демонстрация новых моделей спортивной одежды «Puma»

Хорст Видман, член правления компании Puma, ответственный за международные связи, сообщил, что в стратегических планах компании предусмотрена поддержка рынков спортивных товаров в странах Восточной Европы. По его словам, сегодня Puma официально представлена и успешно работает в Чехии, Словакии, Польше, Болгарии, России и Украине. Руководство компании считает, что наступила самая подходящая пора для появления марки и в Беларуси. «*Нам потребовалось немало времени, чтобы подобрать надежных партнеров в вашей стране. Уверен, что в лице «Инфобанка», TCF и СП «Спортпроект-Инфо» мы нашли именно таких компаньонов. Следующим шагом на пути сотрудничества станет организация торговой сети, как основа будущей деятельности. В нашей работе важно иметь партнера, работающего в сфере спорта. С этой целью подписаны контракты с клубами «Белшина» и «Динамо-Минск». Планируется также заключение контракта с национальной футбольной командой, так как мы убеждены, что белорусский футбол в ближайшем будущем займет достойное место на европейской спортивной арене*», -- отметил г-н Видман.

Затем состоялась модельная демонстрация фрагментов новой коллекции Puma сезона 1997-1998 гг., состоящей более чем из 3 тыс. предметов. Публика, среди которой были спортивные функционеры различного ранга, журналисты и представители торговых компаний,

> **СПРАВКА «БДГ».**
> *В 1924 году в городе Херцогенаурихе (Германия) была основана фабрика Dassler Bros. Shou. В 1948 году сын родоначальника компании Ади Дасслера -- Рудольф -- основал торговую марку Puma. Маркетинговая политика Puma опирается на рекламные компании с привлечением спортивных кумиров. Например, Пеле, Диего Марадона, Борис Беккер, Мартина Навратилова и Колин Джексон в свое время экипировались именно у Puma. Такая реклама выгодна обеим сторонам: спортсмены получают качественную спортивную одежду и гонорар, размер которого нередко становился сенсацией, а спортивный производитель -- достойную рекламу, украшенную популярным именем. Компании-производители нередко спонсируют и целые команды, экипируя, к примеру, футболистов, участвующих в европейских турнирах.*

Президент Белорусской федерации футбола Евгений Шунтов в своем выступлении заметил, что контракт с известнейшим спортивным производителем достаточно серьезен -- в нем предусмотрены комплекты для игроков по более чем пятидесяти позициям.

Г-н Курылев прокомментировал планы официального дистрибьютера Puma в Беларуси. По его словам, уже весной будущего года предполагается открыть здесь нескольких спортивных магазинов. В середине октября в Лос-Анджелесе Puma представляет новую коллекцию. Компания постарается сформировать заказ на последние разработки, чтобы весной 1998 года белорусские потребители смогли приобрести оригинальные новинки, а не залежавшийся на складе товар.

Г-н Курылев ответил на несколько вопросов корр. «БДГ» относительно деятельности компании на белорусском рынке.

> **СПРАВКА «БДГ».**
> *Совместное белорусско-австрийское предприятие «Спортпроект-Инфо» основано в 1995 году и работает в области спортивного маркетинга на рынках Беларуси и Европы. Основные задачи предприятия: развитие сети информационного спортивного вещания на телевидении и радио; организация рекламно-информационной поддержки и обслуживания проектов в области национального спорта.*
> *На белорусском рынке в области спортивного маркетинга «Спортпроект-Инфо» работает по следующим направлениям: покупка и продажа телевизионных прав; поиск спонсоров и поддержка их интересов в федерациях, клубах и на отдельных соревнованиях; комплексные рекламные мероприятия при проведении национальных чемпионатов, официальных и товарищеских матчей национальных сборных команд. Компания является исключительным коммерческим и рекламным агентом федерации баскетбола Беларуси, партнером Белорусской федерации футбола, футбольных клубов «Белшина» (г.Бобруйск), «Торпедо» (г.Могилев), крупнейшей российской компании «Инфобанк-Спортмаркетинг» -- официального коммерческого и рекламного агента Российского футбольного союза.*

-- *Какова стоимость спонсорства* Puma? *Какой суммой измеряется ее контракт с белорусскими командами?*

-- Стоимость контракта оценивается в DEM 100 тыс. ежегодно. Причем подчеркну, что правопреемником его является австрийская фирма TCF.

-- *Станут ли новые торговые точки, открытие которых запланировано на весну будущего года, фирменными магазинами* Puma?

-- Два из трех магазинов будут торговать не только теми товарами, которые производятся с торговой маркой Puma, но и другой спортивной амуницией, одеждой и экипировкой при условии, что эти товары не входят в конкурирующую группу.

На вопрос об уже заключенных контрактах ответил генеральный директор СП «Спортпроект-Инфо» Андрей Игнатенко:

-- Мы уже ощущаем безусловный интерес к продукции, которую официально представляем на белорусском рынке, к сотрудничеству с нами. Что касается контракта с ТД «На Немиге», то я не думаю, что он будет эксклюзивным. Мы заинтересованы в расширении сотрудничества и поставок. Думаю, что наша активная деятельность здесь начнется в 1998 году с организации оптового сбыта, и лишь затем мы планируем открыть для начала два магазина. Первоосновой нашей деятельности станет качественная работа с оптовиками: мы намерены предложить им широкий спектр услуг, необходимую информацию, предоставить возможность обучения самым современным методам работы на оптовом рынке спортивных товаров, помочь получить все необходимое для успешной работы и увеличения объемов продаж. В наших планах -- создание стройной системы работы.

-- *Какова доля белорусской стороны в проекте?*

-- Доля белорусской стороны в совместном предприятии «Спортпроект-Инфо» -- 50%.

РЕГИОНЫ

«ДОЖИНКИ» ПРОШЛИ, СЧЕТА ОСТАЛИСЬ

Отдел информации «БДГ»

Недавно отпразднованные в Мостах «Дожинки» по сей день недобрым словом вспоминают во многих трудовых коллективах области. Так, местная «вертикаль» обязала лидскую «Лакокраску» перечислить в фонд «Дожинок» BLR 50 млн., в результате чего у рабочих уменьшилась премия, а футболисты СК «Лида» остались без месячной зарплаты.

Аналогичным образом со счета АО «Лидский пивзавод», призера престижных международных ярмарок, власти в добровольно-принудительном порядке списали BLR 39 млн. Не забыты и другие предприятия города.

А тем временем мостовские коммунальники, не мудрствуя лукаво, сломали в ходе ремонтных работ еще не окрепший асфальт на центральной улице Советской, недавняя укладка которого обошлась в BLR 20 млрд., взятых из «строительно-дожиночных» денег.

ГРОДНЕНСКИЕ ПРЯДИЛЬЩИЦЫ В ПОИСКАХ ХЛОПКА

Отдел информации «БДГ»

Гродненское прядильно-ниточное объединение (ПНО) за 8 месяцев т.г. увеличило объем производства на 54%. У предприятия есть возможности для увеличения числа рабочих мест, наращивания объемов производства и прибыли, но нет валюты для приобретения сырья.

Для полной загрузки Гродненского ПНО необходимо 440 тонн хлопка в месяц стоимостью $800 тысяч. Согласно соответствующему указу президента гродненское объединение регулярно ставит в известность о надвигающемся дефиците сырья председателей райисполкома (Б.Козелкова), горисполкома (А.Пашкевича), облисполкома (А.Дубко), а также концерн «Беллегпром» и лично главу государства. В письмах руководство ПНО настойчиво просит отработать стабильную и эффективную систему конвертации рублевых средств предприятий в валюту. Но пока действует прежняя система, при которой все зависит от благосклонности чиновника, а не от эффективности производства.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

«ТРАНСАЭРО» ОТКРЫЛА В МИНСКЕ НОВЫЙ ОФИС

Светлана САБИЛО

1 октября состоялось официальное открытие офиса генерального представительства авиакомпании «Трансаэро» в РБ. Присутствовали дипломаты, представители городской власти и журналисты. Корреспондент «БДГ» обратилась с вопросами о деятельности авиакомпании к генеральному представителю «Трансаэро» в Беларуси Николаю Давыдову.

-- *Как давно «Трансаэро» работает в Беларуси?*

-- Мы пришли в Беларусь в июне 1993 года и с тех пор постоянно работаем здесь, выполняя регулярные полеты по маршруту Минск--Москва и дальше по регионам России и зарубежным странам. Сегодня «Трансаэро» осуществляет 29 регулярных пассажирских авиарейсов из Москвы в города России и страны ближнего и дальнего зарубежья. Изначально авиакомпания поставила для себя целью связать Москву со столицами бывших республик СССР. И «Трансаэро» последовательно реализует эту программу. Сейчас мы -- единственная компания, осуществляющая полеты даже в две столицы Казахстана: старую -- Алма-Ату, и новую -- Акмолу. Кроме того, из Москвы мы выполняем регулярные рейсы в Гонконг, Лос-Анджелес, Франкфурт-на-Майне. Через эти аэропорты пассажиры могут попасть в любые близлежащие города, пользуясь услугами зарубежных авиакомпаний -- партнеров «Трансаэро».

-- *Многие авиакомпании приходят в Беларусь и в скором времени уходят, а «Трансаэро» решила остаться. Чем может привлечь рынок Беларуси?*

-- Беларусь -- стратегический партнер России. Этим объясняется наше желание работать на белорусском рынке. В ближайшее время ожидается подписание межправительственного соглашения о воздушном сообщении между нашими странами, что поможет сделать новые шаги на пути развития воздушного сообщения между Россией и Беларусью.

-- *Насколько, по вашему мнению, в Беларуси развит рынок авиауслуг?*

-- Достаточно развит: конкуренция тут весьма жесткая.

-- *Намерена ли «Трансаэро» учитывать специфику Беларуси как не самой богатой страны, где услугами авиатранспорта способны воспользоваться лишь немногие?*

-- Да, «Трансаэро» рассчитывает в этом году стать самой доступной авиакомпанией СНГ. Дело в том, что на каждом рейсе будет установлена квота мест, которые можно купить за месяц до вылета по самой низкой цене. В результате нашими услугами смогут воспользоваться даже пенсионеры. Таким образом мы хотим привлечь пассажира, редко пользующегося воздушным транспортом. Кстати, на линии Минск--Москва наше представительство в Беларуси ежегодно перевозит около десяти тысяч человек.

-- *За счет чего авиакомпания может позволить себе и другим такую роскошь?*

-- Это не роскошь. Если пассажир платит за месяц вперед, он покупает билет по самому низкому тарифу (возможно, даже ниже себестоимости). Но бизнесмен, заказывающий билет за неделю или в день вылета, платит по максимальному тарифу. Впервые снижение цен было удачно апробировано на линии Москва--Новосибирск. Новая система тарифов и скидок будет вводиться поэтапно, в конце нынешнего --начале следующего года. Она стала возможной благодаря успешной реализации программы экономической эффективности, стабилизации составляющей расходов, увеличению средней загрузки полетов «Трансаэро».

-- *Сколько в «Трансаэро» стоит перелет из Минска в Москву?*

> **СПРАВКА «БДГ».**
> *Сегодня самолетный парк «Трансаэро» состоит из одного «ИЛ-86», 3 дальнемагистральных широкофюзеляжных авиалайнеров «DC-30» корпорации «МакДонелл Дуглас», 5 самолетов «Боинг-757» и 5 «Боинг-737». В ближайшее время планируется расширение самолетного парка. Доходы от авиаперевозок за 8 месяцев т.г. составили $209,1 млн. Рост доходов -- $48,3 млн., или 156%. Всего за 8 месяцев 1997 г. «Трансаэро» выполнила 9222 рейса, из них регулярных -- 8268, чартерных -- 954. При этом перевезены 1004,112 тыс. пассажиров, что составляет 109% показателя соответствующего периода 1996 г. Кроме того, перевезены 4623 т груза (рост -- 133%). Коэффициент занятости пассажирских кресел вырос за 6 месяцев 1997 г. на 2%. Средняя загрузка рейсов в июле-августе превысила 80%.*

-- В последнее время цена билета была эквивалентна примерно 86 долларам. Но тот, кто покупал его за три дня до вылета или раньше, платил сумму, эквивалентную 45 долларам.

-- *Цены на билеты «Трансаэро» зависят только от расстояния или учитывается и платежеспособность населения?*

-- Платежеспособность тоже учитывается. Например, билет из Кишинева до Москвы (полет длится два часа) стоит столько же, сколько из Минска в Москву (полет длится час). Из Киева до Москвы лететь час, а билет стоит в полтора раза дороже, чем при перелете из Минска в Москву.

-- *До недавнего времени рейсы между Москвой и Минском осуществлялись пять раз в неделю. Сегодня они временно приостановлены. В чем причина?*

-- Сейчас детально изучаются возможности расширения работы авиакомпании на белорусском рынке. О результатах мы обязательно проинформируем наших пассажиров.

КРИМИНАЛ

НАРКОБИЗНЕС НАБИРАЕТ ОБОРОТЫ

Иван КАШКАН

Для Беларуси, как и для многих стран мира, наркомания стала настоящим бедствием, угрожающим и здоровью отдельных людей, и безопасности всего общества. Причем в последнее время показатели, отражающие масштабность этого явления, а также незаконного оборота наркотиков, растут особенно стремительно.

Как сообщил в ходе пресс-конференции, состоявшейся 1 октября, начальник управления по незаконному обороту наркотиков (УНОН) Министерства внутренних дел Анатолий Бурый, за последние 10 лет число преступлений, связанных с потреблением наркотиков, увеличилось более чем в 12 раз; количество состоящих на учете наркоманов -- в 6 раз. Объем изъятых из нелегального оборота наркотических средств за этот же период возрос более чем в 23 раза. Во столько же раз увеличилось и число преступлений, совершенных наркоманами и лицами в состоянии наркотического опьянения.

За восемь месяцев нынешнего года в Беларуси было совершено 1738 преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков, что на 44% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Сами наркоманы за этот период совершили 1200 преступлений.

Причем в последнее время люди, страдающие от этой пагубной зависимости, становятся все более жестокими и дерзкими. Эта тенденция закономерна, ведь 65% наркоманов -- безработные. А наркотики, даже самые примитивные, стоят довольно дорого. Стакан маковой соломки, которого достаточно для одной дозы, покупают примерно за $6-7, один грамм опиума -- за $25, каннабис -- примерно за $30, цена 1 грамма героина -- $150, 1 грамма кокаина -- примерно $200. Правда, следует отметить, что героин и кокаин пока недоступны по цене для большинства белорусских наркоманов. Поэтому около 85% их предпочитают изготовлять препараты самостоятельно из опийного и масличного мака.

Кстати, незаконные посевы этих культур год от года расширяются. Если за 8 месяцев 1996 года милицией было выявлено 4628 таких фактов, то за аналогичный период года нынешнего -- уже 9174. Особую тревогу вызывают посадки опийного мака. Впервые его посевы милиция обнаружила в 1995 году.

Всего за восемь месяцев нынешнего года в Беларуси изъято около 1400 кг наркотических веществ.

На учете в наркодиспансерах состоит порядка 4 тысяч наркоманов. Однако реальное количество употребляющих наркотики, по мнению специалистов, примерно в 15 раз больше.

Как и во всем мире, наркобизнес в Беларуси приносит огромные прибыли. По словам Анатолия Бурого, доход поставщиков наркотических средств достигает 100 и более процентов. Неудивительно, что импорт наркотических средств, а также объемы их нелегальной транспортировки через территорию нашей страны постоянно увеличиваются. Если в 1996 году было пресечено 39 попыток контрабандного ввоза-вывоза наркотиков, то за восемь месяцев нынешнего года зафиксировано 24 таких преступления. Почти 50 процентов наркотиков, по словам Анатолия Бурого, попадает в Беларусь из-за рубежа.

Организованная преступность тоже стремится взять под свой контроль сверхприбыльный подпольный рынок наркотиков. Помимо отечественной мафии, наркобизнесом в Беларуси активно занимаются кавказские и центрально-азиатские группы, на долю которых приходится около 27% импорта наркотиков, а также семьи цыган (около 26%).

Крупных наркодельцов из стран дальнего зарубежья пока не слишком привлекает белорусский рынок, поскольку наши наркоманы, как и все население страны, обладают низкой платежеспособностью и не в состоянии приобретать дорогие наркотики. Однако международные наркосиндикаты в последнее время стремятся привлечь наших соотечественников к своему преступному бизнесу. В нынешнем году белорусские граждане задерживались с десятками килограммов сильнодействующих наркотиков стоимостью в несколько сот тысяч долларов в аэропортах Рио-де-Жанейро, Буэнос-Айреса, Рима, Стамбула, Франкфурта-на-Майне, Барселоны. К примеру, в августе текущего года четыре гражданина Беларуси были задержаны в Турции при попытке вывоза в автобусе 100 килограммов героина.

Кстати, территория нашей страны является не только своеобразным коридором для транспортировки наркотиков с Запада на Восток и наоборот. По словам Анатолия Бурого, в последнее время дельцы наркобизнеса пытаются «отмывать» здесь деньги. Об этом, в частности, свидетельствуют результаты рейдов, проведенных в приграничных районах одновременно белорусскими и украинскими спецподразделениями милиции. Как сообщил Анатолий Бурый, у наркокурьеров, задержанных на территории Украины, было изъято $7 тыс., а в Беларуси -- около $40 тыс.

Что касается общего оборота денежных средств в белорусском наркобизнесе, то Анатолий Бурий не смог назвать даже предположительную цифру. Очевидно, правоохранительные органы нашей страны пока не располагают такими сведениями. Зато начальник УНОН охотно поделился информацией относительно государственного финансирования борьбы с наркобизнесом. В ближайшее время на эти цели Минфином будет выделено BLR 26 млрд.

Вообще, по словам Анатолия Бурого, руководство МВД и страны уделяет много внимания проблеме наркомании и наркобизнеса. Только вот впечатляющих результатов почему-то пока не видно.

ТЕНДЕНЦИИ

НЕ ВЕРЬ ГЛАЗАМ СВОИМ

Ольга ФЕДИНА

В то время как белорусская милиция рапортует об успехах в борьбе с фальшивомонетчиками, количество поддельных купюр в обращении отнюдь не уменьшается.

На днях Национальный банк Беларуси направил в банковские учреждения страны письмо с информацией о фальшивых банкнотах, выявленных за девять месяцев нынешнего года. В документе, подписанном директором департамента по работе с ценностями Владимиром Сенько, констатируется, что число изготовленных поддельных банкнот растет.

Например, за девять месяцев текущего года выявлено 256 фальшивых купюр, в то время как в прошлом году за аналогичный период -- 214. Как и раньше, основная масса фальшивок -- это доллары США достоинством $100, $50 и $20, что, собственно, закономерно, поскольку американская валюта является одной из самых стабильных в мире.

Наибольшее количество поддельных банкнот выявлено кассовыми работниками «Белвнешэкономбанка» (152), главных управлений Нацбанка по Брестской и Могилевской областям (соответственно 30 и 29).

В письме содержатся практические рекомендации по определению фальшивок. Особое внимание обращается на факты изготовления так называемых «суперподделок» долларов США. За 9 месяцев нынешнего года изъято 19 таких фальшивых дензнаков достоинством $100. Эти подделки, как отмечается в письме, очень похожи на подлинные банкноты, поэтому для их выявления необходимо обращать внимание на мелкие отличительные признаки.

Нацбанк также напоминает, что в последнее время фиксировались случаи сбыта поддельных 100-долларовых банкнот нового образца (серия AB) 1996 года выпуска. Эти купюры весьма напоминают подлинные, однако их выдает отсутствие оптического эффекта (изменение цвета числового достоинства банкноты от зеленого к черному при рассматривании под различным углом). Изготовлены они способом офсетной печати или с помощью копировальных аппаратов, при этом водяной знак дорисован с лицевой стороны белой краской, а защитные волокна и нить имитированы.

По информации «БДГ», среди суперподдельных долларов в нашей стране доминируют «иракские» и «иранские». Именно в этих странах, по сведениям международной полиции, находятся типографии с современнейшим оборудованием, на котором печатаются фальшивые американские деньги. В прошлом году правительство США, как известно, ввело в обращение новые стодолларовые купюры. Однако, судя по всему, преступники-профессионалы довольно быстро освоили их изготовление.

Не исключено также появление в нашей стране суперподдельных американских дензнаков северокорейского образца. Весной прошлого года в Японии были обнаружены фальшивые 100-долларовые банкноты. Их производство, как предполагается, налажено в Северной Корее. Согласно классификации обнаруженных до сих пор подделок они относятся к высшей категории качества, называемой «Супер-Кей». Такие доллары очень легко попадают в легальное обращение, так как с успехом проходят контроль большинства используемых сегодня в банках машин для проверки подлинности валюты. По мнению специалистов, в мире сейчас циркулируют доллары серии «Супер-Кей» на общую сумму до $70 миллиардов, причем основная их часть приходится на Юго-Восточную Азию.

В связи с тем, что в Беларусь в последнее время все чаще проникают нелегальные мигранты из Китая, наша страна имеет все шансы познакомиться с этими суперподделками. К тому же к Беларуси проявляет интерес и китайская организованная преступность. Например, летом нынешнего года, как уже сообщала «БДГ», в Минске был арестован за рэкет один из ее криминальных авторитетов по кличке Монах.

По сведениям «БДГ», в 90% случаев люди, сдающие в банки фальшивую валюту, не подозревают, что деньги поддельные. Дело в том, что в последнее время основная масса наших граждан приобретает иностранную валюту с рук, у менял. А так как после выхода известного президентского декрета N1 за незаконные валютно-обменные операции сурово караются обе стороны, покупатели впопыхах просто не успевают тщательно проверить купюры на подлинность. Нередко даже приехавшие в Беларусь коммерсанты попадают в сети фальшивомонетчиков во время сделок по продаже какого-либо товара. Частыми стали случаи, когда преступникам удается всучить доверчивым гражданам совершенно грубые подделки -- деньги с дорисованными или приклеенными нулями.

Вывод здесь может быть один: до тех пор, пока в обменных пунктах невозможно свободно приобретать валюту, производители и сбытчики фальшивых денег без работы не останутся. А поскольку белорусское правительство, судя по всему, отказываться от политики административного регулирования валютного курса не собирается, наша страна может превратиться в настоящую Мекку для фальшивомонетчиков.

НОВОСТИ

ТАМОЖНЯ ПОД ПРОКУРОРСКИМ КОНТРОЛЕМ

Ольга ФЕДИНА

Белорусская таможня в нынешнем году была подвергнута целой серии проверок специальной комиссией Совета безопасности и прокурорскими работниками. 30 сентября состоялась коллегия белорусской Прокуратуры, посвященная обсуждению результатов контрольных мероприятий.

Отмечалось, что количество нарушений таможенного законодательства в 1997 г. не сократилось. Наоборот, таможенные органы в последнее время, по заключению Прокуратуры, зачастую взимают платежи с ввозимых товаров не в полном объеме.

Всего за 7 месяцев выявлено 24 тысячи нарушений таможенного законодательства, изъято незаконно перевозимых через границу грузов на BLR 394 млрд. Для сравнения: за весь прошлый год эти показатели составили соответственно 29 тысяч и BLR 487 млрд.

Только в ходе прокурорских проверок к виновным в нарушении таможенного законодательства было предъявлено 33 иска на общую сумму BLR 5,5 млрд. Любопытно, что лица, нарушившие порядок ввоза товаров в Беларусь, уже во время ревизий прокуроров добровольно внесли в казну государства BLR 1 млрд.432 млн.

Нередко таможенники вступают в сговор с контрабандистами: за последние два года осуждены 31 работник таможни. Правда, из них только 10 оказались за решеткой. Такой чрезмерно мягкий подход судей вызвал немало нареканий со стороны прокуроров.

В ближайшее время контроль за деятельностью таможни усилится. На коллегии было принято решение создать в центральном аппарате Прокуратуры и в областных подразделениях отделы по надзору за исполнением таможенного законодательства.

ПОДРОБНОСТИ

АРЕСТОВАНЫ ТОРГОВЦЫ СПИРТОМ

Отдел информации «БДГ»

Специальная межведомственная координационная группа, состоящая из сотрудников МВД и КГБ Беларуси, провела очередную успешную операцию по пресечению контрабанды акцизных товаров.

30 сентября милиционеры совместно с работниками спецслужбы задержали двух крупных нелегальных поставщиков спирта и сигарет. По информации «БДГ», вначале правоохранительные органы обнаружили в грузовике под упаковками со стиральным порошком «Миф» 23 бочки спирта. Этот груз на автомашине Audi сопровождали житель Гомеля и гражданин Литвы. При обыске у представителя Беларуси было изъято $38,7 тыс. Еще $35 тыс. позже милиция обнаружила в специально оборудованном в Audi тайнике. Как выяснилось впоследствии, спирт предназначался для одного из подпольных заводов по производству фальшивой водки, расположенного неподалеку от Лиды.

Кстати, при обыске квартиры, которую снимал один из контрабандистов, были обнаружены фальшивые бланки и печати различных фирм, а также украинской таможни. А в гараже, приспособленном нелегальными торговцами акцизными товарами под оптовую базу, были найдены еще 74 бочки со спиртом и 580 коробок сигарет «L&M». Общая стоимость конфискованного во время операции контрабандного спирта и табачных изделий составляет примерно $180 тысяч.

Это уже второй крупный «улов» специально созданной межведомственной группы по борьбе с нелегальным оборотом акцизных товаров. 1 сентября в поселке Самохваловичи ее сотрудники был задержан автофургон, в котором вместе с ящиками слив из Молдовы перевозилась партия сигарет стоимостью около BLR 1,5 млрд.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ЗЕРКАЛО, КОТОРОМУ НЕ ВСЕ ХОТЯТ ВЕРИТЬ

Вероника ЧЕРКАСОВА



Слова «по опросам общественного мнения» прочно вошли в лексикон политиков, экономистов, журналистов. Данных, полученных в результате опросов, ждут, на них ссылаются, их заказывают социологическим службам, когда хотят получить точный срез настроений общества. Несмотря на то, что их можно сравнить с мгновенным фотоснимком -- точным, объективным, беспристрастным, -- часто они удивляют и вызывают споры. Об этом -- интервью с директором исследовательского предприятия «Новак» Андреем Вардомацким.

-- *Какой результат опроса за все время работы оказался наиболее неожиданным для вас?*

-- Перед первыми в Беларуси президентскими выборами летом 1994 года все средства массовой информации работали на Кебича, и существовало устойчивое мнение, что президентом станет именно он. И нам, простым ремесленникам-измерителям, все информационное поле говорило о вероятности именно такого результата. Но за трое суток до выборов в ноль часов пришли последние анкеты с результатами опроса по будущему голосованию, и ночью же мы получили результаты, которые однозначно говорили о том, что президентом будет Лукашенко. И как бы это ни противоречило общей картине, доминирующим информационным потокам, данные -- это данные, и мы их заявили.

-- *Есть ли методики, позволяющие убедиться в том, что респондент дает искренние ответы? Какова гарантия того, что он не лукавит?*

-- Во-первых, в самой ткани анкеты обычно заложены контрольные вопросы, своеобразные «детекторы лжи», которые позволяют отбраковывать анкеты, где респонденты покривили душой. Во-вторых, существуют программы «чистки» ответов, которые реализуются в процессе обработки данных. Словом, механизм контроля существует, и он гораздо более рафинированный, чем считается. Без этого заказчик не был бы уверен в полученных цифрах. Между тем от результатов маркетинговых исследований часто существенно зависит дальнейшая судьба той или иной организации, в штате которой могут работать тысячи людей.

-- *Какими путями вы получаете социологическую информацию?*

-- Для того чтобы получить один рейтинг, который состоит из трех цифр -- двух целых и одной десятой, -- нужно сделать тысячу индивидуальных интервью face-to-face. Причем эти интервью надо брать у людей, которые соответствуют определенным социально-демографическим параметрам. Потом все данные надо проверить, обработать и ввести в машину. Получение социологической информации -- большая технологическая цепочка, главной фигурой в которой является интервьюер. Практически при каждом исследовании кого-то из наших интервьюеров принимают за наводчика или вора, и их забирает милиция, так что из их жалоб и рассказов о ситуации в обществе мы узнаем иногда больше, чем из цифр.

-- *На ваш взгляд, осознают ли крупные предприятия и фирмы Беларуси важность социологической информации?*

-- Очевидно, что положительный сдвиг есть, особенно по сравнению с 1992-1993 годами, когда мы только начинали работу. Тогда социологические и маркетинговые исследования многим казались экзотикой и игрушкой для богатых. Переубедить их в обратном не представлялось возможным, поскольку та аргументация, которая имелась у нас, исходила из международного опыта, а отечественный опыт на тот момент отсутствовал.

Сейчас уже очевидно, что многие белорусские предприятия и фирмы осознали ценность маркетинговых исследований. Могу сказать, что одна из фирм, для которой мы реализовывали заказ, сумев по итогам исследований своевременно перестроиться и правильно определить точки максимального приложения сил, увеличила свой рыночный сегмент на 40%. О значимости социологических и маркетинговых исследований говорит тот факт, что в США каждый трехсотый работающий в промышленности -- социолог. Что же касается общественного мнения, связанного с политическими реалиями, то значимость этих опросов уже не вызывает сомнения.

-- *Социология отслеживает перемены в умах людей. Какие тенденции, на ваш взгляд, преобладают в последнее время в общественном сознании Беларуси?*

-- Я бы выделил феномен «покраснения сознания». Если в самом начале перестройки люди были ориентированы на демократические движения и персоналии, то сейчас в общественном мнении очевидна смена политической доминанты, изменение ориентации массового политического сознания на советскую, коммунистическую идеологию.

-- *Back in USSR?*

-- Да, об этом можно говорить совершенно однозначно. Еще одна тенденция -- выход на доминирующие позиции в общественном сознании экономической проблематики. Если в иерархии стоящих перед страной проблем летом 1994 года лидирующие места занимали борьба с коррупцией, мафией, с врагами во всех их проявлениях, то сейчас на первый план выходит экономика. Начинают превалировать такие позиции, как борьба с инфляцией, своевременная выплата зарплат и пенсий. Но здесь надо учитывать то, что эти процессы не связаны с глубоким экономическим анализом, поскольку массовое сознание работает по упрощенным схемам. Когда политики говорят, что на первый план выходит экономическая проблематика, они имеют в виду необходимость привлечения инвестиций, развития частного предпринимательства, реструктуризации госсектора и т.д. Массовое сознание в том же случае оперирует очень простыми схемами и имеет в виду чисто практические вещи, а именно -- повышение уровня собственного благосостояния.

И еще одна любопытная тенденция: для наших людей резкое увеличение ассортимента на прилавках магазинов было достаточно неожиданным, однако сейчас прослеживается исчезновение безоглядного пиитета перед западными товарами, приходит понимание того, что наши товары, в первую очередь продукты питания, зачастую качественно превосходят западные.

-- *Интересуют ли политиков результаты социологических исследований, учитывают ли они их в своей деятельности?*

-- Опросы общественного мнения изначально порождены интересом политиков к тому, что думает о них общество. Я считаю, что наши политики очень интересуются своими персональными рейтингами. Кого-то это волнует в меньшей степени, кого-то -- в большей. Различна и реакция на результаты опросов. Одни заявляют, что социология не нужна, они все знают сами без помощи со стороны. Второй тип реакции -- неприятие социологических данных: узнав о нежелательных для себя результатах, политики обвиняют социологов в том, что они либо непрофессионально сработали, либо подтасовали данные. Третий, наиболее конструктивный вариант -- это когда политики, увидев те или иные рейтинги, делают выводы и принимают соответствующие меры. Сегодня четко прослеживается тенденция роста интереса белорусских политиков к результатам социологических исследований, понимание того, что они -- мгновенное фото нашего общества, в деталях передающее его объективное состояние.

-- *Насколько корректно, на ваш взгляд, общественные деятели используют результаты социологических исследований и социологическую информацию вообще?*

-- Я постоянно вижу, как политики, политологи и журналисты интерпретируют эту информацию исходя из своего субъективного опыта, который просто не охватывает всего многообразия окружающих факторов. Иногда данные интерпретируются с точки зрения последнего события, которое вообще может произойти уже после получения результата. Политики вращаются в своем кругу и часто не понимают, что события, которые им представляются значимыми, масштабными и даже глобальными, на самом деле широкому кругу общественности могут быть просто неизвестны. Собственно, это естественная ситуация, когда человек придает своему субъективному опыту большее значение, чем это есть на самом деле. И задача социолога-интерпретатора в том, чтобы соизмерять свой ограниченный субъективный опыт с опытом различных социальных групп. Лишь в этом случае можно рассчитывать на получение объективных социологических данных.

ПОДРОБНОСТИ

У БЕДНОСТИ — ЖЕНСКОЕ ЛИЦО

Светлана КАРПЕКОВА

3 октября в Минске состоялась презентация национального отчета «Женщины Беларуси в зеркале эпохи». Подготовка его осуществлялась в рамках проекта ПРООН «Женщины в процессе развития». В 9 разделах отчета исследуются вопросы образования и здоровья женщин, их роль в семье, проблемы женского движения и др.

Как утверждают авторы документа, сложное экономическое положение в Беларуси сказывается прежде всего на женщинах. Число людей, чьи доходы находятся на уровне и ниже минимального потребительского бюджета, увеличилось по сравнению с 1990 годом в 13 раз и составило в 1996 году 65% общей численности населения. Особенно обеднели неполные семьи с детьми и пожилые люди в возрасте старше 60 лет. А это является показателем феминизации бедности, так как неполные семьи в основном возглавляют женщины; в категории пожилых их тоже большинство. Проблема усугубляется неадекватной системой социальной защиты экономически уязвимых слоев населения. Несмотря на то, что доля государственных расходов на социальные нужды в ВВП не только не снизилась, но даже возросла, в абсолютном выражении размер этих средств существенно сократился из-за уменьшения самого ВВП в 1996 году на 34% по сравнению с 1990 годом.

Тенденция к феминизации наблюдается и в низкооплачиваемых профессиональных группах. Сравнение образовательного уровня женщин и мужчин, занятых в национальном хозяйстве, показывает, что если в отраслях материального производства доля женщин с высшим образованием в 1,5-2 раза ниже доли мужчин (кроме сферы торговли и общественного питания, где она втрое больше), то в непроизводственных сферах она значительно (в 2-3 раза) выше. Труд женщин в сферах образования, здравоохранения, культуры, искусства не оценивается по достоинству: от 2/3 до 3/4 работников этих областей находится за официальной чертой бедности, составляющей 60% среднего ежемесячного минимального потребительского бюджета. Авторы доклада считают, что это противоречие между социальной значимостью выполняемых функций и низкой оплатой труда, приводящее к феминизации упомянутых профессиональных сфер, свидетельствует о необходимости пересмотра государственными органами приоритетов социальной политики.

Впрочем, нельзя сказать, что отношение к прекрасной половине человечества оставляет желать лучшего только в Беларуси. Специалисты отмечают, что специфическим фактором феминизации бедности является наличие дискриминации и стойких социальных стереотипов в отношении полов в обществе. На 4-й всемирной конференции по положению женщин, проходившей в Пекине в сентябре 1995 года, было заявлено, что по-прежнему до 70% всех работ в мире выполняется женщинами, а оплата их труда не превышает 10%. Женщины не распоряжаются ресурсами, не влияют и не контролируют их использование, в мире им принадлежит лишь 1% собственности. Так что в этом смысле Беларусь не отстает от всего мира. Правда, вряд ли это может служить утешением для ее жительниц.

ОБРАЗОВАНИЕ

КОЛЛЕДЖ КОЛЛЕДЖУ РОЗНЬ

Отдел информации «БДГ»

Центр образовательного туризма «Туссон-Вояж» и редакция «БДГ» продолжают знакомить читателей с деятельностью зарубежных учебных заведений и возможностями получения там образования гражданами Беларуси.

1 мая 1997 года в Великобритании на парламентских выборах победили лейбористы. Следовательно, тем, кто хочет получить образование в этой стране, следует помнить: там открыт «сезон охоты» на иностранных студентов. Дело в том, что одна из приоритетных целей нового правительства -- реформа образовательной системы. Реформа эта, помимо пересмотра программы и системы обучения, тестирования школьников и студентов, подразумевает и отмену государственных субсидий, которые предоставлялись малообеспеченным семьям для обучения способных детей в частных школах. До настоящего времени в этой программе участвовало более 400 школ, получая более 130 млн. фунтов стерлингов в год.

Чтобы компенсировать такие потери, большинство школ вынуждено будет пойти по одному из двух путей. Одни снизят свои требования к абитуриентам, сделают сито отбора не таким частым. Другие воспользуются «системой Робин Гуда» -- постараются привлечь иностранных студентов, которые за свой счет будут «кормить» 2-3 малообеспеченных британцев. Поэтому студентам из Беларуси следует очень осмотрительно подходить к выбору своей будущей британской alma mater.

Как же нашему соотечественнику сориентироваться в огромном море колледжей? Специалисты советуют принимать во внимание два основных фактора. Во-первых, колледж должен быть в обязательном порядке аккредитован одной из государственных служб. Как правило, все колледжи отвечают этому требованию, но, как говорят англичане, better safe than sorry -- лучше спросить об этом специалиста, который будет помогать вам в выборе школы. И, естественно, главное условие -- колледж должен предоставлять для иностранных студентов такой вариант обучения, который в наибольшей степени способствовал бы поступлению в престижные университеты. Стать их студентом без определенного багажа знаний практически невозможно. Поступающий должен иметь, как правило, очень сильную языковую подготовку, которая проверяется такими тестами, как IELTS, UET или TOEFL (о различных системах тестирования будет рассказано в следующих публикациях), хорошую подготовку по выбранной специальности и рекомендации от своих английских преподавателей.

И первое, и второе, и третье можно получить в колледже Абакус, который расположен в самом сердце студенческой Англии -- Оксфорде. Колледж Абакус предлагает как традиционные варианты обучения, так и курс, специально разработанный для иностранных студентов, желающих получить образование в самых престижных университетах Англии и всего мира. Традиционный курс (годичный или двухгодичный) представляет собой образец первоклассного английского образования: предлагается более 40 специальностей по четырем основным направлениям -- бизнес, иностранные языки, точные и гуманитарные науки.

Однако, по мнению специалистов, наибольший интерес для белорусов будет представлять программа подготовки для поступления в ведущие университеты. Условно ее можно разделить на два основных этапа. На первом вы на 2-3 месяца включаетесь в программу Оксфордского языкового центра, который был специально открыт для обучения английскому языку иностранных студентов при колледже Абакус. Наряду с обычной и интенсивной программами (15 часов в неделю и 25 часов в неделю соответственно), центр предлагает и специальные комбинированные курсы: английский для бизнеса, информатики, медицины, права и другие. В них комбинируются 15-часовой общий языковой курс (работа над грамматикой, пониманием языка, разговорной и письменной речью) и 10-часовой специфический для каждого рода деятельности. Особенного внимания заслуживают два специализированных курса: английский язык для тестирования и английский язык для дальнейшего обучения. Первый целенаправленно готовит вас к сдаче вышеупомянутых языковых тестов (IELTS и UET). Второй курс либо дает вам знания для дальнейшего обучения в колледжах и университетах, либо проводится параллельно с таким обучением.

Конечно, владение языком -- это далеко не все, что требуется для успешного поступления в престижный университет. Необходима и солидная академическая подготовка. Для ее получения вряд ли можно найти лучшее место, чем колледж Абакус. 8 месяцев, которые вы там проведете, вас будут не просто обучать, но и интенсивно готовить к поступлению в университет. Причем если вы уже определились со своей специальностью, то обучение будет сориентировано на ваши специфические интересы. В течение года вы сможете «осмотреться» и выбрать университет для получения дальнейшего образования, и специальный сотрудник колледжа окажет вам необходимую помощь в этом. Если вы уверены в своем выборе, то он поможет вам собрать все необходимые документы и направить их адресату. Если же вы еще не нашли для себя оптимальный вариант, то всегда сможете получить квалифицированную консультацию. Этот же сотрудник подготовит все необходимые рекомендательные письма для вас.

МУЗЫКА

«ПАНРЕКОРДЗ» ПО СЛЕДАМ «ПЕСНЯРОВ»

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

У фирмы «ПанРекордз», возникшей в недрах музыкального журнала «Уши», весьма разносторонние интересы на музыкальном рынке Беларуси. На июльскую презентацию ее последнего проекта «Песнярок» собралось около пяти тысяч человек, пожелавших оценить, как 13 лучших музыкальных коллективов страны справились с заданием по оригинальному прочтению хитов легендарных «Песняров».

Сам Мулявин был в восторге от результатов. Получился целый калейдоскоп всевозможных стилей и направлений: панк, трэш, кантри, поп и даже акустические вариации. Сборник «Песнярок» вышел на компактдиске и аудиокассете. Одну часть тиража получила Москва, так как студия «Союз» -- официальный дистрибьютер этого диска, другая с сентября продается в Минске. Общий тираж составил 3 тыс. -- немало для подобного проекта. Правом на распространение аудиосборки «Песнярок» владеет компания VIGMA.

Что касается последних новостей от «ПанРекордз», то в течение ближайших недель можно ждать появления еще двух интересных альбомов белорусских коллективов на аудиокассетах. Это подающий надежды проект малоизвестной на родине группы «Барабанный экстаз» и потенциально сильная «Панихида» с альбомом «Стихи и проза».

«Барабанный экстаз» -- модный в Прибалтике и клубах Германии коллектив. Всегда желанный гость не только на фестивалях, но и на презентациях, вечеринках. Популярность достигается во многом благодаря неожиданному составу команды -- нетрадиционному сочетанию пяти барабанов и бас-гитары. На кассете их дополнят голосовые вставки. По мнению специалистов «ПанРекордз», эта новая музыка вызовет интерес белорусской публики, хотя специфичность звучания подразумевает некоторый финансовый риск. Концертная группа оправдывает свое название -- она способна вводить аудиторию в транс.

ВЫСТАВКИ

ОЖИВШИЕ КУКЛЫ

Елена ДАНЕЙКО

С 4 по 20 октября в столичном клубе Дзержинского пройдет выставка знаменитой коллекции театральных кукол Сергея Образцова. Сам музей много лет является международным центром, куда съезжаются кукольники всего мира учиться этому редкому мастерству. Они же оставляют жить в стеклянных витринах свои подарки.

Часть экспозиции только что вернулась из Франции и благодаря усилиям музея, театра и минской фирмы «Арт-центр» будет представлена минчанам. В эти дни музей празднует свой юбилей. 60 лет назад театр Сергея Владимировича Образцова впервые обзавелся своим домом в центре Москвы. До этого момента он был передвижным. Сразу же было принято решение о создании музея. Фонды музея насчитывают сегодня более 3 тыс. кукол из театров 50 стран мира. В Минск приехали сказочные персонажи из Польши, Венгрии, Франции, Америки, Румынии, Египта, Аргентины, Японии, Югославии и Чехии. Возраст экспонатов самый разный. Здесь можно встретить кукольных барышень из прошлого и даже позапрошлого столетий. В разное время все они были участниками театральных постановок и сегодня хранят память о сошедших со сцены спектаклях.

История жизни и развития театра немыслима без музея -- одного из крупнейших собраний театральных кукол в мире. Разумеется, в Минск приехала лишь небольшая его часть. 700 кукол находятся в постоянной экспозиции, украшая витрины самого театра. И еще больше хранится в запасниках.

Выставка ездила по многим городам и весям России, ближнего и дальнего зарубежья, была участником различных фестивалей кукольных театров в Польше, Австрии и Болгарии. Недавняя поездка в Шарлевиль прошла с большим успехом -- прием французского зрителя был очень теплым. Куклы оживали буквально на глазах посетителей выставки. Был даже такой курьезный случай. Настоящая собака, наблюдая за своим игрушечным собратом, лающим «по-русски», тут же поддержала беседу.



Музейные экспонаты, побывавшие во Франции, еще не вернулись домой, поэтому минскому зрителю будет представлена другая, не менее интересная часть коллекции. Приедет даже образцовская кукла из его сольной концертной программы, знакомой практически всему миру, и знаменитый Тяпа из номера «Колыбельная Мусоргского».

Выставки продлевают жизнь персонажей. Примечательно, что в коллекцию театра Образцова входят куклы и нашего белорусского кукольного театра. Куклы - герои до сих пор идущих спектаклей «Дед и журавль» и «Янка-цимбалист» были подарены Сергею Владимировичу в 1960-е годы.

«Актер театра кукол -- это не профессия, а свойство человеческой натуры», -- считает главный хранитель музея заслуженный деятель культуры России Наталья Андреевна Кострова. И далеко не каждому актеру дано работать в этом сложном жанре. Бывает, придет выпускник театрального института, возьмет куклу, и говорит, и делает вроде бы все, что нужно, а образ не рождается, кукла остается мертвой. Магическое действо -- оживление неживого -- изначально не предназначено для детских развлечений. Древние люди почитали кукол как духов умерших предков. Во многих странах до сих пор сохранилось поверье, что в созданную куклу вселяется душа покойного, чтобы оберегать живущих от бед и напастей.

ДАТЫ

«КЛАСС-КЛУБУ» — ПЯТЬ ЛЕТ

Елена ДАНЕЙКО

В последнее время о «Класс-Клубе» многие вспоминают как о недавнем прошлом. Но слухи о его смерти сильно преувеличены. 7 октября клуб отмечает свое пятилетие.

Идея создания «Класс-Клуба» принадлежит Леониду Динерштейну. Он же с момента создания предприятия несет тяжкое бремя президентства. Своим рождением «КК» обязан первому негосударственному театру, неслучайно названному альтернативным и переживавшему в то время бурный подъем. *«Жизнь тогда казалась особенно интересной, открывались новые возможности, реальностью казался план самостоятельного зарабатывания денег для их последующего вложения в концерты и гастрольные туры. Все было впервые»*,-- вспоминает бессменный директор «КК» Геннадий Шульман.

Желание максимально использовать помещение театра, обеспечить ему финансовую поддержку послужило толчком к созданию творческо-коммерческой фирмы, названной впоследствии «Класс-Клубом». Довольно странное слово «творческо-коммерческий» вызывало со стороны соответствующих госорганов, призванных следить за субъектами хозяйствования, не столько нарекания, сколько удивление. Однако фирма все же вышла в самостоятельное плавание.

На протяжении нескольких лет ветер был попутным, все складывалось если не блестяще, то во всяком случае удачно. В хороших пропорциях сочетались грустное и смешное, на сцене никогда не было ничего и никого лишнего. Трудно вспомнить какую-нибудь звездную фамилию, которая не фигурировала бы на афишах «Класс-Клуба». За эти годы на сцене Альтернативного выступили, пожалуй, все наиболее известные московские и питерские артисты театра и кино, певцы, композиторы, музыканты, режиссеры. В фойе театра представляла свои экспозиции галерея Vita Nova. Под эгидой «Класс-Клуба» прошла серия рок-н-ролльных концертов, фестивалей, выставок, кинопоказов. Перечень их занял бы целую газетную полосу.

В небольшом уютном зрительном зале приезжавшие знаменитости, знакомые по любимым с детства фильмам, спектаклям, перестали быть нереальными героями кино- и телеэкранов. Хозяева «Класс-Клуба» стремились создать дружескую теплую атмосферу и подарить радость общения не только с приглашенными артистами, но и с постоянными гостями. *«Очень хотелось, чтобы Альтернативный театр стал явлением в жизни Минска, чтобы туда можно было прийти на концерт бардовской песни и на ночной джем-сейшин, на литературный вечер и встречу с любимым артистом, отпраздновать Рождество или отметить другое значительное событие»*, -- говорит директор «КК». И это получилось. В Альтернативном случались большие и малые праздники для зрителей, для хозяев и, по признанию самих артистов, даже для выступающих.

Публика в «Класс-Клубе» собиралась разношерстная. Тот, кто чувствовал себя недостаточно образованным и эрудированным, имел возможность «подтягиваться» до уровня старых интеллигентов, которых, увы, у нас не так много. Но тем ценнее были эти вечера, на которые дарили пригласительные билеты Киму Хадееву, Ларисе Финкельштейн, Александру Ренанскому, Стефании Станюте и всем, кого можно назвать хранителями духовных традиций столичной интеллигенции. Успех «КК» связан с именами многих друзей клуба, успевших испытать удовольствие от возможности подарить радость и стать участниками многочисленных проектов.

Причина успеха не только в умении организаторов устроить праздник, но и в готовности гостей в нем участвовать, тратить не только душевные силы, но и деньги. Чего не скажешь о нынешних временах. Появившиеся было меценаты вдруг стали постепенно исчезать из поля зрения. Кто уехал в ближнее зарубежье, кто -- в дальнее; кто на время, а кто и навсегда. Нет, люди не стали другими, и зритель не перевелся. Просто деньги зарабатывать все труднее, а афишировать свои финансовые возможности небезопасно. За покупку дорогих билетов вам, конечно, ничего не грозит. А вот к желающим проводить шумные презентации и прочие рекламные акции соответствующие органы относятся с особым вниманием. Остается только сожалеть, что экономическая и политическая ситуация в Беларуси способствует не только миграции мозгов и капиталов, но и всего, что невозможно создавать как без первого, так и без второго. И самое неприятное -- потерялась публика. Та, благодаря которой удавалось «поднимать» вечера Смоктуновского, Калягина, Михалкова, Гердта и многих других, в представлении не нуждающихся.

«Где тот светлый путь, по которому надо продолжать движение, с кем его продолжать и как?!» -- сокрушается директор «КК». И вспоминает, что *«тогда, в 92-м, все выглядело очень симпатично и неординарно. Возможно, рождению «Класс-Клуба» способствовало почти полное отсутствие концертов, что было связано и с развалом советской системы, и с первыми волнами павловской инфляции»*.

Что было потом? Помещение «Класс-Клуба» превратилось в кассовый зал «Приорбанка». Может, это знак времени?

Планы на будущее? Есть. Организация концертов, тесное сотрудничество с западными продюсерскими фирмами, развитие дисконтной карты CCDC («Класс-Клуб -- Джас-Крафт»). Но финансовые проблемы остаются. Взносы за карту едва покрывают расходы на ее развитие.

Нынешним летом «Класс-Клуб» приобрел новых друзей, ставших партнерами, в лице студии звукозаписи «Джас-Крафт». Было принято решение о совместной деятельности, и зарегистрировано предприятие ООО «Класс-Клуб Джас-крафт».

А что сегодня? Юбилей. Но в узком кругу. «КК» сохранил свой небольшой творческий коллектив в полном составе, считает это одним из своих достижений и ждет лучших времен. А зрителю есть что вспомнить. В каком еще концертном зале можно было выйти на сцену и попросить разрешения у Булата Шалвовича Окуджавы спеть и сыграть ему его же песню? И подарить бутылку хорошего вина, и долго-долго не отпускать его со сцены...

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

АГРЕССИВНЫЕ ПЛАНЫ *CALVIN KLEIN*

Отдел новостей компаний «БДГ»

Calvin Klein, американская «стильная» группа, запланировала на ближайшие четыре года агрессивную экспансию своих розничных операций в Азии и Европе и освоение новых секторов, к примеру, производство мебели.

Габриэла Форте, президент компании, сообщила о планах создания в Европе сети бутиков численностью не менее ста к 2001 году и открытия, как минимум, 30 магазинов спортивной одежды и магазинов Calvin Klein Jeans в Азии. Calvin Klein, одна из наиболее известных американских «стильных» марок, выпустившая целый ряд духов -- «бестселлеров», включая cKone и Eternity, рассматривает также предложения по «вторжению» в Китай, Индию и Пакистан. Г-жа Форте сообщила, что ее компания планирует внедрить к 1999 году в Европе и Азии весь ряд ее продукции, продаваемой на внутреннем рынке. В течение этого года данная продукция, которая продается уже в США и Японии, будет расширена за счет мебели и ковровых изделий.

Предполагаемая экспансия компании Calvin Klein приходится на период оживления на мировом рынке предметов роскоши. По оценкам Merrill Lynch, стоимость этого рынка достигла $35 млрд. в прошлом году, а в конце 90-х его рост составит 8-12%. Другие компании, производящие предметы роскоши, такие как Gucci и Prada, также расширяют свои операции. Французская группа LVMH, занятая в этой сфере деятельности, назначила нового главного модельера с тем, чтобы вдохнуть новую жизнь в свои основные марки. Компания Ralph Lauren, главный конкурент Calvin Klein, выпустила в начале этого года свои акции в свободное обращение на Нью-Йоркской фондовой бирже.

Calvin Klein остается одной из немногих известных в мире «стильных» марок, находящихся в частной собственности. В течение 80-х годов она агрессивно вторглась в такие сферы, как производство духов и джинсов, однако до недавнего времени весьма осторожно расширяла свои розничные операции за пределами Северной Америки.

HEINEKEN ОПТИМИСТИЧНА В СВОИХ ПРОГНОЗАХ

Отдел новостей компаний «БДГ»

Инвесторы радушно восприняли прогнозы компании Heineken, голландского производителя пива, об увеличении ее чистой прибыли за весь текущий год на более чем на 10%.

Несмотря на весьма вялый пивной рынок в Западной Европе, где Heineken делает 70% своих оборотов, компания достигла 11-процентного увеличения объемов продаж до $ 3,2 млрд. в первом полугодии при 9,8-процентном росте чистой прибыли. Почти 6% прироста оборотов компании Heineken, были обусловлены консолидацией итальянской фирмы Birra Moretti и словацкой Zlaty Bazant, которые были приобретены ею в прошлом году. Немалую пользу принесло компании Heineken, являющейся вторым по величине производителем пива, увеличение ее оборотов в более доходном premium-сегменте. Вышеупомянутые результаты значительно превзошли все ожидания, что привело к резкому повышению акций компании в Амстердаме.

Карел Вуурстеен, президент Heineken, сообщил, что его компания будет продолжать инвестировать в развивающиеся рынки Азии, Латинской Америки и Восточной Европы.

РОСТ ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ *PIRELLI*

Отдел новостей компаний «БДГ»

Pirelli -- итальянская шинная и кабельная группа сообщила о 15,5-процентном увеличении консолидированной чистой прибыли в первом полугодии до L238 млрд. ($137 млн.) на фоне 12,7-процентного снижения текущих доходов до L344 млрд.

По мнению группы, снижение ее текущей прибыли было обусловлено более низкими ценами на продукцию, однако она ожидает улучшения этого показателя во втором полугодии. Обороты Pirelli в первой половине года были не очень впечатляющими -- L5310 млрд. Компания ожидает, что годовые показатели будут, как минимум, на уровне 1996 года, когда ее чистая прибыль составляла L436 млрд., а текущая прибыль -- L680 млрд.

Марко Тронкетти Провера, президент Pirelli, заявил, что новая стратегия группы будет сфокусирована на «скорости» или иными словами, на быстроте реакции на новые требования рынка и благоприятные возможности. Трудная фаза рестуктуризация компании наконец завершилась, и Pirelli должна как можно быстрее адаптироваться к конкурентному давлению. Данное изменение стратегии является отражением некой растущей тенденции в переживающей острейшую конкуренцию мировой шинной отрасли. Г-н Провера предполагает, что новая «скоростная» стратегия принесет Pirelli дополнительные $200 млн. в 1998-99 годах.

Группа Pirelli намерена форсировать внедрение своей новой модулярной шинопроизводящей системой Flexi, которую она рассматривает как ответ компании Michelin с ее автоматической шинопроизводящей системой C3M. Другие мероприятия включают перенос изысканий группы на высокопроизводительные шины и на зимние шины, производимые на заводе в Германии, а также расширение производственной базы в развивающихся странах. Недавно компания Pirelli объявила о $200-миллионном расширении своего завода в Бразилии, а в настоящее время рассматривает благоприятные возможности в Азии.

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 65 (408) 6.10.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**
Издатель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**

Исполнительный директор: **Дина МИНА**
Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62

КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by

Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ **2316**
Подписано в печать **4.10.97 в 17.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю